

**“ЁШЛАР ВА ИЛМ-ФАН”**

**РЕСПУБЛИКА ТАЛАБАЛАР  
ИЛМИЙ-АМАЛИЙ КОНФЕРЕНЦИЯСИ  
МАТЕРИАЛЛАРИ**

**(2022 йил 17 март)**



**ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ  
ОЛИЙ ВА ЎРТА МАХСУС ТАЪЛИМ ВАЗИРЛИГИ**

**ТОШКЕНТ ДАВЛАТ ШАРҚШУНОСЛИК  
УНИВЕРСИТЕТИ**

**ШАРҚ МАМЛАҚАТЛАРИ ИҚТИСОДИЁТИ, СИЁСАТИ  
ВА ТУРИЗМ ФАКУЛЬТЕТИ**

**“ЁШЛАР ВА ИЛМ-ФАН”**

**РЕСПУБЛИКА ТАЛАБАЛАР ИЛМИЙ-АМАЛИЙ  
КОНФЕРЕНЦИЯСИ МАТЕРИАЛЛАРИ**

**(2022 йил 17 марта)**

**Тошкент – 2022**

## **Ёшлар ва илм-фан /Республика талабалар анъанавий илмий-амалий конференцияси материаллари – Т.: 2022. – 150 б.**

Мамлакатимизда ёшларга оид давлат сиёсати соҳасида кенг кўламли ишлар амалга оширилмоқда. Хусусан, сўнгги йилларда ёшларни ҳар томонлама қўллаб-қувватлаш, уларнинг ҳуқуқ ва қонуний манфаатларини ҳимоя қилиш, ижодий имкониятлари ва салоҳиятидан оқилона фойдаланиш, мамлакатимиз истиқболи учун масъулиятни ўз зиммасига олишга қодир, ташаббускор, шижаотли ёшларни тарбиялашга алоҳида эътибор қаратилмоқда. Инновацион ғоялар, лойихалар ва технологияларни ишлаб чиқаришга жорий қилиш, иқтидорли талабалар ва ёш олимларнинг инновацион фаолиятини рағбатлантириш, илм-фан, таълим ва ишлаб чиқариш интеграциясини кучайтириш бугунги кундаги долзарб масалаларданdir.

2022 йил 17 марта Тошкент давлат шарқшунослик университети Шарқ мамлакатлари иқтисодиёти, сиёсати ва туризм факультетида ўтказилган “Ёшлар ва илм-фан” рукнидаги республика талабалар анъанавий илмий-амалий конференцияси айнан шу вазифаларни ҳал этишга қаратилган. Мазкур тўплам иқтидорли талабаларнинг ўз илмий тадқиқот йўналишларида тайёрлаган мақолалари асосида шакллантирилган.

### **ТАҲРИР ҲАЙЪАТИ**

**Ч.Қ.Хусанов** – иқтисод фанлари номзоди, декан

**Ш.Ж.Эрмаматов** – иқтисод фанлари номзоди, доцент

**Т.С. Расулов** – иқтисод фанлари доктори, профессор

**К.К. Хакбердиев** – иқтисод фанлари номзоди, доцент

**Л.С. Зиядуллаева** – иқтисод фанлари номзоди, доцент

**Г.А. Саттикулова** – катта ўқитувчи

**А.М.Қодиржонов** – ўқитувчи

Ушбу тўплам Тошкент давлат шарқшунослик университети Шарқ мамлакатлари иқтисодиёти, сиёсати ва туризм факультети Илмий Кенгашида муҳокамадан ўтган ва нашрга тавсия этилган (2022 йил 26 февралдаги 7-сонли баённома).

*Rahimova F. – 3<sup>rd</sup> year student of TSUOS  
Scientific supervisor – Sattikulova G.A., Senior lecturer*

## IS IT POSSIBLE TO PREDICT A CRISIS? FIVE SIGNS OF UPCOMING ECONOMIC CRISES

**Annotation.** The article given analyzes one of the most disputable questions in economic theory as forecasting economic crises and five possible signs it could be recognized by for preventing and preparing economies for future crises.

**Key words.** save-haven assets, recession, Kondratiev waves, an inverted yield curve, buybacks

Among the turbulent world events of recent years, the financial and economic crisis occupies a prominent place. There have been periods when shocks in the stock market and in the credit system splashed huge headlines on the front pages of newspapers, created sensations, crowded out the most important political news. At first glance, this may seem strange; the average person, as a rule, is not directly affected by "big finance", he is not very interested in fluctuations in the value of shares or the difficulties of investment companies and commercial banks.

The main features of the economic crisis of 2007 - 2009. was its global character and, accordingly, the worldwide decline in confidence. But there is another important feature: as of the beginning of 2009, it was not clear what kind of crisis we were in: the crisis of 1929 or the crisis of the 1970s. In 1929-1933, the economic downturn was accompanied by deflation - falling prices. In the 1970s the economic downturn was accompanied by inflation and high and accelerating price increases and was called "stagflation". For the economic crisis of 2007-2009, there are general patterns of development of the situation. Their correct consideration makes it easier to identify the scope of possible pragmatic solutions. Over the past almost a hundred years, two economic crises have stood out in the most prominent form. First, it is the Great Depression with prolonged deflation and double-digit unemployment, which was completely overcome only as a result of the World War. Another classic example is the economic crisis of the 1970s, during which a new phenomenon arose - stagflation. The deflationary and stagflationary models of the economic crisis are essentially alternatives. They suggest fundamentally different mechanisms for overcoming the crisis. Counteracting deflation requires, first, stimulating

demand, i.e. active budget policy, "throw-in of financial resources". It is supposed to promote the availability of loans, the desire to reduce interest rates in the market, tax cuts while expanding budget spending. Judging by the measures taken by the governments of developed countries, they are most afraid of deflation, from which they have to get out within a decade, if not more. In addition to the experience of the 1930s, the history of Japan in the 1990s also testifies to this. In the case of stagflation, the set of measures is exactly the opposite - first of all, control over the money supply is necessary, i.e. tighter fiscal policy and higher interest rates. After a decade of permanent economic crisis in the 1970s. a way out was found only when Paul Volcker, who became the head of the Fed, decided to take tough measures. As a result, interest rates exceeded 20%. The United States is in a severe recession. But inflation was stopped and the country emerged from the crisis with a renewed and dynamic economy.

The ability to predict a crisis would certainly help investors manage their capital more effectively. But first, a brief word on terminology. A crisis differs from a recession in the scale of the damage to the economy: it is no longer just a recession, but a clear violation of previously existing economic ties. Moreover, if the recession implies a temporary nature of the phenomenon, then stagnation means the stagnation of production over a long period. The user of this term, as a rule, considers the current situation to be natural and requiring serious changes in the state economic policy. The assertion that the crisis is related to economic indicators is logical and is hardly disputed by anyone. At the same time, you can score several dozen indicators, and the market never repeats itself, which makes the forecasts extremely ambiguous. Here, in this article given below, I analyze five possible signs of an approaching crisis.

It is possible to predict the economic situation "for years to come" using the so-called "Kondratiev cycles" - our compatriot, who back in the 20s of the 20th century predicted all the major economic crises, up to 2010: the crisis of the mid-19th century, the Great Depression and current problems with the economy. In fact, we are now in the fifth cycle, which began in 1973. Its peak - the turning point came in the mid-90s, and the end is expected in 2015-2018. The main idea behind the "Kondratiev waves" is that the economy is cyclical. As in any other system, it has a rise, a peak, a recession, a crisis, a depression, and a rise again. For the driving force of the cycle, Kondratiev took the renewal of infrastructure, the emergence of new technologies and, as a result, the change in society as a whole. Such a cycle according to Kondratiev lasts an average of 40-60 years. According to

economists, in 2008 the Western economy entered the last phase, the phase of depression, which may end in the next few years. The next, sixth cycle will last until 2060.

Quite often, recently, the topic of an impending crisis has come up. This topic pops up in fragments: here about the yield curve, there about interest rates. At the same time, no one gives a complete picture or slightly more voluminous information. I decided to put together, in my opinion, the key indicators and create an overall picture from them, confirming the fact that the global financial crisis is approaching. As the song of a famous artist says, I have five reasons for this. Therefore, I would like to start with the fact that there is nothing supernatural in the crisis. This is just another economic cycle when the world economy needs a little "rest" and finds new ways of development, new points for further growth. I focus on the US economy as the largest and leading economy in the world. I build my analytical model within the Juglar economic cycles, with a characteristic period of 7-11 years, which include 4 phases: Rise (recovery) - Peak - Decrease (recession) - Bottom (crisis).

The first one is the unemployment rate. And so, we look at the unemployment rate in the US in 2008 and after. It should be additionally noted that the current unemployment rate is a record high for the last 48 years. As we remember, record low unemployment rates correspond to the end of the "Peak" phase, the next stage is "Recession".

The second is capital outflow. Almost all of 2018, there is an outflow of capital from the stock markets, that is, from risky assets. At the end of 2018, a record withdrawal took place, comparable to the figures for 2008. The departure of investors from the "risk" is associated with a change in the economic situation. Of course, insiders, institutional investors and other large players who are the very first to leave the market will be the first to know about it.

Next, there is a buyback. Companies from the S&P 500 list buy back their own shares from the market, which are literally drained by institutional ones. In 2018, the size of the buy-back exceeded the 2008 figure by 35% and reached a whopping \$825 billion. For those who don't know, a buyback is a buyback by a company of its own shares from the market. In most cases, buyback is considered an indicator of a company's cash surplus and most often, it directs them to dividend payments or capital expenditures, modernization (Capex). Most often, in normal times, the company tries to direct free liquidity to modernization, business development, and not to pay dividends. This is more profitable in terms of taxes on dividends, you can

study this issue in more detail on the net. But before a crisis, when institutional investors are the first to come out, it is important to keep the value of shares at a sufficiently high level for as long as possible.

One of the most important indicators of an impending recession for professional asset managers is an inverted yield curve. What it is? I will try to explain it the simplest way I can. When the market is doing well, investors are ready to invest in risky assets, such as stocks. Demand for long-term bonds is falling. To attract investor interest, rates on long-term bonds are raised, so they are more attractive than short-term bonds. When any signs of an impending crisis appear in the market, investors begin to leave the stock market, sell shares and hide money in safe-haven assets such as long-term government bonds, gold, etc. As the demand for long-term bonds grows, the rate on their yield begins to fall. When long-term securities are more profitable than short-term ones, this is good and normal. The economy is booming. The yield curve is ascending or normal. When a crisis approaches, investors hide money, long-term yields fall, and short-term yields rise. At this point, the yield curve becomes inverted.

An inverted yield curve is when the difference in yield between long-term and short-term securities tends to zero. Investors fled. That means a crisis is coming. The next one is safe-haven assets. Ultimately, the flow of capital from risky assets to safe-haven assets begins. Traditional assets include gold, the Swiss franc, and the Japanese yen. Less commonly, real estate and shares of gold mining companies.

The phase of the economic cycle is changing, we have moved from the “Peak” phase to the “Recession” phase. This is evidenced by record low data on unemployment in the US over the past half century, a huge outflow of capital from the stock market (risk assets) to safe-haven assets, a colossal buyback in size, and of course, where without it - an inverted yield curve.

Based on the foregoing, we can conclude that forecasting plays an important role in stabilizing the economy. It makes it possible to foresee trends in economic development, to develop timely and effective measures to prevent or mitigate the negative consequences of action various factors of both socio-economic and political nature.

## References

1. Фомин А.Н. История формирования Федеральной резервной системы США, Международного валютного фонда, Всемирного банка, Центральных банков ряда стран. Бреттон-Вудские соглашения -

[http://irfor.ru/studies/economics/projects/reasons\\_of\\_current\\_crisis/analytical/429/](http://irfor.ru/studies/economics/projects/reasons_of_current_crisis/analytical/429/)

2. Рябошапко В.А., Фомин А.Н. «Иерархия кризисов» // Вестник Академии военных наук № 1(26) 2009 – М.: 4-й филиал Воениздата, 2009 4. Фомин А.Н. «Фундаментальные причины и сущность текущего кризиса»

[http://irfor.ru/studies/economics/projects/reasons\\_of\\_current\\_crisis/analytical/396/](http://irfor.ru/studies/economics/projects/reasons_of_current_crisis/analytical/396/)

3. Гриняев С.Н., Фомин А.Н. «Мировая экономика: реальность или фикция» – М.: «Фонд ИВ», 2008 г.

4. Антикризисное управление: теория, практика, инфраструктура: Учеб. - практ. пособие. / Отв. Ред. Г.А. Александров. - М.: Изд-во БЕК, 2007.

5. Is it possible to predict economic crises? | World Economic Forum (weforum.org)

6. Congressional Research Service. "Introduction to U.S. Economy: The Business Cycle and Growth," Page 1. Accessed Feb. 3, 2022.

7. National Bureau of Economic Research. "Business Cycle Dating." Accessed Feb. 3, 2022.

8. National Bureau of Economic Research. "US Business Cycle Expansions and Contractions." Accessed Feb. 3, 2022.

9. National Bureau of Economic Research. "NBER Determination of the February 2020 Peak in Economic Activity." Accessed Feb. 3, 2022.

*Ismoilov B.U. – TDSHU 2-kurs magistranti*

## **MARKAZIY OSIYO MAMLAKATLARIDA MEHNAT MIGRATSİYA JARAYONLARI**

**Annotatsiya.** Ushbu maqolada qator xalqaro tashkilotlarning hisobotlari asosida so'nggi o'n yillikda Markaziy Osiyo mamlakatlarida migratsiya jarayonlarning ko'lami va ahamiyati, unga bo'lgan yangicha yondashuvlar va migratsiya sohasida samarali hamkorlikni talab qiladigan qator masalalar yoritilgan, migratsiyaga oid statitsik ko'rsatkichlar va ilmiy maqolalarni o'rGANISH va umumlashtirish asosida fikr-mulohazalar bildirilgan va tegishli xulosalar berilgan.

**Tayanch so'zlar.** Migratsiya, immigratsiya, ishsizlik darajasi, ishchi kuchi jo'natuvchi va qabul qiluvchi davlatlar, zamonaviy mehnat bozori, migrantlar reintegratsiyasi, migratsiyaning salbiy va ijobiylarini oqibatlari

## KIRISH

Aholisining qariyb yarmini 30 yoshgacha bo’lgan yoshlar tashkil etgan Markaziy Osiyo aholisi tez sur’atlar bilan o’sishda davom etmoqda. Ish bilan ta’minalash imkoniyatlarining cheklanganligi, ta’lim tizimining etarli darajada rivojlanmaganligi va kapitalning mamlakatdan keng ko’lamda chiqib ketishi natijasida ko‘plab yosh Markaziy Osiyoliklar ish topish yoki zamonaviy mehnat bozorida o‘z malakalarini oshirish uchun boshqa mamlakatlarga ko‘chib ketishga majbur bo’lmoqda.

### Tahlil va natijalar

Rossiya muhojirlar, xususan, mintaqadagi pul o’tkazmalariga qaram bo’lgan Tojikiston, Qиргизистон va О’zbekistondan kelganlar uchun asosiy manzil bo’lib qolmoqda. 2016-yilda 6 679 515 nafar Markaziy Osiyoliklar Rossiya migratsiya organlarida ro‘yxatdan o’tgan<sup>1</sup>. 2019-yilga kelib bu raqam 9 504 176 nafarga yetdi va to’rt yil ichida 42 foizga o’sdi<sup>2</sup>.

Umumiy sovet o’tmishidan kelib chiqqan rus tili va madaniyati, geografik yaqinlik va Rossiyaning mehnat muhojirlariga bo’lgan keskin ehtiyoji Markaziy Osiyoni Moskva orbitasiga tortishda davom etmoqda. Sobiq sovet respublikalaridagi shifokorlar va muhandislar kabi yuqori malakali kadrlar uchun fuqarolikni olish jarayonlarining soddalashtirilgani Rossiyaning jozibasini yanada oshirdi. 2016-2019 yillarda Rossiya fuqaroligini olgan Markaziy Osiyoliklarning yillik soni 94 155 nafardan 125 319 nafarga oshgan.

Biroq Osiyo va Yevropa mintaqalari garchi Rossiyadan ancha orqada qolgan bo’lsa ham Markaziy Osiyolik muhojirlar uchun muhim va ko’pincha e’tibordan chetda qoladigan manzillardir. 2016-2019 yillarda Yevropa Ittifoqida ishlash, o’qish yoki yashash huquqiga ega bo’lgan Markaziy Osiyo fuqarolari soni 14 foizga o’sdi; Xuddi shu davrda Janubiy Koreyaga ko’chib kelgan Markaziy Osiyoliklarning, asosan, qozoqlar va o’zbeklar soni 10 779 dan 20 694 nafarga, ya’ni 92 foizga oshgan. Turkiya, Fors ko’rfazi davlatlari va Xitoy bu hisobotdan tashqarida bo’lsa-da, Markaziy Osiyodan kelgan muhojirlar sonining katta o’sishini kuzatgan.

<sup>1</sup>“Selected indicators of the migration situation in the Russian Federation by region, January-December 2016”, Ministry of Internal Affairs of the Russian Federation, 2017, [https://xn--b1aew.xn--p1ai/upload/site1/document\\_news/009/359/228/stat\\_2016.pdf](https://xn--b1aew.xn--p1ai/upload/site1/document_news/009/359/228/stat_2016.pdf)

<sup>2</sup> Selected indicators of the migration situation in the Russian Federation by region, January-December 2019”, Ministry of Internal Affairs of the Russian Federation, 2020, [https://mvd.ru/upload/site1/document\\_news/temp/\\_1579685901\\_8322/SAYT\\_2\\_RD\\_19kv4\\_na\\_otpravku.xlsx](https://mvd.ru/upload/site1/document_news/temp/_1579685901_8322/SAYT_2_RD_19kv4_na_otpravku.xlsx)

Migratsiyaning uzoq muddatli oqibatlari Markaziy Osiyoda ijobiyidan ko'ra salbiyroqdir. Ijtimoiy nuqtai nazardan, migratsiya, ayniqsa Qozog'istonda, eng iqtidorli va malakali Markaziy Osiyoliklar doimiy ravishda chet elda qolib, o'z mamlakatlaridagi ijtimoiy-iqtisodiy tuzilmani tanazzulga uchratgan holda, aqlarning ketishiga olib keladi<sup>3</sup>. Iqtisodiy nuqtai nazardan, migratsiya mintaqani, xususan, Tojikiston, Qirg'iziston va O'zbekistonni tashqi ta'sirlarga yanada zaifroq qilib qo'ymoqda va hukumat iqtisodiyotni rivojlantirishda jiddiy muammolarga duch kelmoqda. Siyosiy jihatdan, migratsiya ishsizlikdan kelib chiquvchi ijtimoiy va siyosiy umidsizlikning kuchayishini oldini oluvchi omil bo'lib xizmat qiladi va nodemokratik rejimlarning hokimiyatda qolishiga yordam beradi<sup>4</sup>.

## **Qozog'iston**

Markaziy Osiyoda aholi jon boshiga eng yuqori YaIMga ega bo'lishiga qaramay, Qozog'iston 2016-yildan 2019-yilgacha salbiy sof migratsiyaga guvoh bo'ldi<sup>5</sup>. Oliy ma'lumotli va 15 yoshdan oshgan shaxslarning sof migratsiyasi ham xuddi shunday salbiy bo'lib, 2016 va 2019 yillar oralig'ida 38 foiz yo'qotishni ko'rsatdi<sup>6</sup>. 2019-yilda migrantlarning qariyb 91 foizi yakuniy manzil sifatida Mustaqil Davlatlar Hamdo'stligini (MDH) tanlagan, ularning<sup>7</sup> 97 foizi Rossiyaga ko'chib ketgan.

## **Qozog'istonda ish vizalari**

	2016	2017	2018	2019	Jami
Rossiya	71,600	88,202	111,464	136,208	407,474
Yevropa Ittifoqi	2,803	3,193	3,790	4,639	14,425
AQSH	195	234	249	332	1,010
Kanada	185	205	220	255	865
Janubiy Koreya	134	127	170	128	559
Yaponiya	66	68	84	102	320
Jami yillik	74,983	92,029	115,977	141,664	424,653

<sup>3</sup>"Brain drain" is getting worse - people from technical professions, economists, and teachers are actively leaving Kazakhstan. Outflow of qualified cadres has gone up by 34-88% in the past 4 years], Finprom, 14 November 2017, <http://finprom.kz/ru/article/utechka-mozgov-narastaet-kazakhstan-aktivno-pokidayut-tehnari-ekonomisty-pedagogi-ottok-kvalificirovannyh-kadrov-za-poslednie-4-goda-uskorilsya-na-34-88>

<sup>4</sup> Marlène Laruelle. (2007) "Central Asian Labor Migrants in Russia: The "Diasporization" of the Central Asian States?", China and Eurasia Forum Quarterly, Volume 5, No. 3, 2007

<sup>5</sup> Migration balance across all categories, Bureau of National Statistics, <https://taldau.stat.gov.kz/ru/NewIndex/GetIndex/703872?keyword>

<sup>6</sup>External migration of the population over 15 years old by educational level, Bureau of National Statistics, <https://taldau.stat.gov.kz/ru/NewIndex/GetIndex/2929761?keyword=>

<sup>7</sup>Migration with CIS countries - departure, Bureau of National Statistics, <https://taldau.stat.gov.kz/ru/NewIndex/GetIndex/703882?keyword=>

Markaziy Osiyoning boshqa davlatlari bilan solishtirganda, so'nggi 5 yil ichida yaxshi ish topish maqsadida migratsiyaga ketayotgan Qozog'iston fuqarolari soni neft narxining o'zgarishi va iqtisodiy inqiroz tufayli ikki baravar ko'paygan.

2018-yilning birinchi yarmida 15 yoshdan oshgan 13 ming nafar fuqaro doimiy yashash uchun mamlakatdan chiqib ketgan. Ularning 40 foizi oliv ma'lumotga ega va 32 foizi o'rta kasbiy darajaga ega bo'lganlarni tashkil qildi<sup>8</sup>.

Ish va yashash vizalari Qozog'istonda eng ko'p beriladigan viza turi hisoblanadi. Iqtisodiy beqarorlik, zaif milliy valyuta, kuchsiz ijtimoiy himoya, korrupsiya va boshqa omillar odamlarning migratsiyaga qaror qilishiga asosiy sabab bo'ldi. Shu bilan birga, mamlakatning xalqaro ta'lim va tajribaga nisbatan ochiq siyosati yosh avlodni xorijda imkoniyatlar izlashga undamoqda. Rossiya bilan mustahkam iqtisodiy, madaniy va tarixiy aloqalar uni ish, o'qish va doimiy yashash uchun immigratsiya uchun asosiy manzilga aylantirmoqda.

Qozog'iston qo'shni respublikalardan kelgan Markaziy Osiyolik muhojirlar uchun yangi ish migratsiya joyiga aylandi – garchi sof migratsiya doimiy ravishda salbiy bo'lib qolayotgan bo'lsaa ham<sup>9</sup>. Qozog'istonga immigratsiyani kuchaytirishning eng samarali strategiyalaridan biri "Oralman" (qozoqcha "qaytib kelgan") dasturi hisoblanadi. Dastur asosan Xitoy va O'zbekistondan bo'lgan etnik qozoqlarni repatriatsiya qilishga mo'ljallangan. 1991 yildan 2020 yilgacha dastur 1 057 280 etnik qozoqni olib kelganini qayd etish mumkin<sup>10</sup>.

## Tojikiston

Oxirgi 20 yil ichida aholining o'rtacha o'sish sur'ati 2,1 foizni tashkil etgan<sup>11</sup> va uning aholisining deyarli yarmi 25 yoshdan kichik bo'lgan Tojikiston Yevroosiyodagi eng yosh va tez o'sayotgan mamlakatlardan biri hisoblanadi<sup>12</sup>. 2020-yilda aholining o'ndan bir qismidan ko'prog'i. butun ishchi kuchi, shu jumladan, mamlakatdagi 15-24 yoshdagi yoshlarning beshdan bir qismi ishsiz. Natijada Tojikistonda aholining chorak qismidan

<sup>8</sup>Migration as a threat to economic security: why Kazakhs move abroad?], Kursiv, 29 August 2018, <https://kursiv.kz/news/issledovaniya/2018-08/migraciya-kak-ugroza-ekonomicheskoy-bezopasnosti-pochemu-kazakhstancy>

<sup>9</sup>Migration balance across all categories, Bureau of National Statistics, <https://taldau.stat.gov.kz/ru/NewIndex/GetIndex/703872?keyword=>

<sup>10</sup>Migration balance across all categories, Bureau of National Statistics, <https://taldau.stat.gov.kz/ru/NewIndex/GetIndex/703872?keyword=>

<sup>11</sup> Population growth (annual %) – Tajikistan, World Bank, <https://data.worldbank.org/indicator/SP.POP.GROW?locations=TJ>

<sup>12</sup> "Tajikistan," CIA World Factbook, [https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/geos/print\\_ti.html](https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/geos/print_ti.html)

ko'prog'i qashshoqlikda yashaydi<sup>13</sup>. Aholisining kata qismi yaxshiroq daromad va ta'lim imkoniyatlarini izlab xorijiy mamlakatlarga migratsiyani amalga oshirib kelmoqda. Natijada Tojikiston tashqi dunyoga ishchi kuchi eksport qiluvchi mamlakatga aylandi va SSSR hukumati parchalanganidan keyingi yillardan boshlab doimiy salbiy migratsiya ko'rsatkichini qayd etdi<sup>14</sup>. Mamlakatning iqtisodiy va ta'lim tizimini yaxshilashga qodir bo'limgan va ko'pincha istamagan Tojikiston hukumati migrantlar pul o'tkazmalarini mamlakat iqtisodiyoti rivoji uchun sarflashga undaydi. Hukumatning migrantlarning qaytishi va ichki iqtisodiyotga reintegratsiyasini osonlashtirish mexanizmlarini yaratmagani sababli tojik muhojirlarini mavsumiy mehnat migratsiyasi siklida yanada ko'proq muammolarga duch kelishiga sabab bo'lmoqda<sup>15</sup>.

Tojikistonning ishchi kuchi eksporti mahalliy tovar yoki xizmatlar ishlab chiqarish o'rnni bosuvchi manba bo'lib, mamlakatni dunyodagi eng ko'p migrantlar pul o'tkazmalariga qaram bo'lgan davlatlardan biriga aylantiradi. 2019-yilda mamlakat yalpi ichki mahsulotining uchdan bir qismi mehnat muhojirlari hissasiga to'g'ri keldi, pul o'tkazmalarining 80 foizi oziq-ovqat va dori-darmon kabi asosiy ehtiyojlarga sarflandi<sup>16</sup>.

### Tojikistonda ish vizalari

	2016	2017	2018	2019	Jami
Rossiya	837,695	936,752	1,018497	1,179,423	3,972,367
Yevropa Ittifoqi	395	633	868	1,146	3,042
AQSH	15	14	23	21	73
Kanada	5	0	5	5	15
Janubiy Koreya	14	38	22	28	102
Yaponiya	8	12	18	24	62
Jami yillik	838,132	937,449	1,019,433	1,180,647	3,975,661

So'nggi yigirma yil ichida mehnat migratsiyasi barqaror o'sib bormoqda. 2016-yilda Tojikistonning 837 946 nafar fuqarosi xorijiy davlatlarga mehnat vizasi olgan bo'lsa, 2019-yilda bu ko'rsatkich 1 million

<sup>13</sup> "Poverty headcount ratio at national poverty lines (% of population) – Tajikistan," World Bank, <https://data.worldbank.org/indicator/SI.POV.NAHC?locations=TJ>

<sup>14</sup>"Net migration – Tajikistan," World Bank, <https://data.worldbank.org/indicator/SM.POP.NETM?end=2017&locations=TJ&start=1990>

<sup>15</sup> "Dependent on Remittances, Tajikistan's Long-Term Prospects for Economic Growth and Poverty Reduction Remain Dim", Migration Policy Institute, 14 November 2019, <https://www.migrationpolicy.org/article/dependent-remittances-tajikistan-prospects-dim-economic-growth>

<sup>16</sup> "Personal remittances, received (% of GDP) Tajikistan," World Bank, <https://data.worldbank.org/indicator/BX.TRF.PWKR.?locations=TJ>

180 ming 110 nafarga yetdi. Rossiya Tojikistonliklar mehnat migrantlari uchun asosiy yo‘nalish bo‘lib qolmoqda va xorijdagi tojikistonliklarning 99 foizi xorijda ish izlayotgan tojikistonliklarni qamrab olmoqda. Rossiyada ishlayotgan tojikistonliklarning haqiqiy sonini hisoblash qiyin – ba’zi hisob-kitoblarga ko‘ra, bu raqam 1,3 million 37 kishini tashkil etadi, ularning 40 foizi noqonuniy ishlaydi va shu sababli bu yerda qayd etilgan rasmiy statistik ma’lumotlarda ular ko‘rinmaydi<sup>17</sup>.

## O’zbekiston

O’zbekiston Markaziy Osiyodagi eng ko’p aholiga ega davlatdir. 2016-yildan boshlab Prezident Shavkat Mirziyoyev mamlakatda ochiq islohotlarni amalga oshirish uchun bir qator chora-tadbirlarni amalga oshirdi. Savdo tariflarini pasaytirish, viza talablarini yumshatish, shuningdek, majburiy mehnatni qisqartirish borasidagi qadamlar shular jumlasidandir. Shundan buyon xalqaro migratsiya ushbu islohotlar ichida markaziy o’rnlarga ega bo‘lib, mustaqillikka erishganidan beri migratsiya mavjudligini tan olmagan mamlakat uchun muhim qadam bo’ldi. Shuningdek, hukumat tomonidan chet elga chiqish uchun davlat ruxsatini bekor qilish, Bandlik va mehnat munosabatlari vazirligi huzuridagi Tashqi mehnat migratsiyasi masalalari agentligi vakolatlarini kuchaytirish, xorijdagi o’zbekistonlik mehnat muhojirlarining huquq va manfaatlarini himoya qilish jamg’armasini tashkil etish kabi muhim ishlar amalga oshirildi. Shuningdek, vaqtinchalik mehnat migratsiyasi uchun samolyot chiptalarini sotib olish uchun imtiyozli to’lovlar va subsidiyali kreditlar joriy etildi.

Jahon bankining 2019-yilda e’lon qilingan tadqiqoti shuni ko’rsatadiki, O’zbekistondan mehnat migratsiyasining asosiy sababi rivojlanmagan mahalliy mehnat bozorlaridir<sup>18</sup>. Migratsiya hayotdan qoniqishning pastligi, ish bilan ta’minlanmaganlik va ishsizlik bilan bog’liq. Bundan tashqari, cheklovchi propiska siyosati va arzon shahar uy-joylari mamlakatdagi ichki migratsiyani cheklaydi va ichki mehnat bozorida o’z o’rnini topa olmagan ishchi kuchi xorijga migratsiya qilishga majbur bo’lmoqda<sup>19</sup>.

<sup>17</sup>“Dependent on Remittances, Tajikistan’s Long-Term Prospects for Economic Growth and Poverty Reduction Remain Dim”, Migration Policy Institute, 14 November 2019, <https://www.migrationpolicy.org/article/dependent-remittances-tajikistan-prospects-dim-economic-growth>

<sup>18</sup>“International Migration and Household Well-Being. Evidence from Uzbekistan”, World Bank, 2019, <http://documents1.worldbank.org/curated/en/615721561125387061/pdf/International-Migration-and-Household-Well-Being-Evidence-from-Uzbekistan.pdf>

<sup>19</sup>“Free Movement and Affordable Housing Public Preferences for Reform in Uzbekistan”, World Bank, 2020, <http://documents1.worldbank.org/curated/en/595891578495293475/pdf/Free-Movement-and-Affordable-Housing-Public-Preferences-for-Reform-in-Uzbekistan.pdf>

Markaziy Osiyoning boshqa mamlakatlariga kelsak, Rossiya O'zbekistondan mehnat muhojirlari uchun asosiy manzil bo'lib qolmoqda va har yili o'sishda davom etmoqda. Rossiya mehnat vizasi berilgan O'zbekiston fuqarolari soni 2016-yildagi 1,4 milliondan 2019-yilda 2,1 millionga o'sdi. O'zbekiston iqtisodiyoti pul o'tkazmalariga juda bog'liq bo'lib, uning yalpi ichki mahsulotining kamida 10 foizini tashkil etadi – faqatgina 2016-yilning o'zida migrantlar Rossiyadan 2,7 milliard dollar jo'natgan<sup>20</sup>. Aslida olinsa, pul o'tkazmalari daromadisiz, qashshoqlik darajasi ancha yuqori bo'lar edi, mutaxassislar ehtimoliy 9,6 foizdan 16,8 foizgacha o'shni tashkil etgan bo'lishi mumkinligini ta'kidlashadi. O'zbekistonlik mehnat muhojirlarining uzluksiz kelishi Rossiya iqtisodiyoti uchun ham muhim. Rossiya rasmiylariga ko'ra, 2016-yilda berilgan mehnat ruxsatnomalarining qariyb 45 foizi O'zbekiston fuqarolariga berilgan<sup>21</sup>.

### O'zbekistonda ish vizalari

	<b>2016</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>Jami</b>
Rossiya	1,433,557	1,822,933	2,007,407	2,107,302	<b>7,371,199</b>
Yevropa Ittifoqi	3,702	3,988	4,649	5,680	<b>18,019</b>
AQSH	129	123	80	85	<b>417</b>
Kanada	20	15	15	25	<b>75</b>
Janubiy Koreya	3,617	4,858	4,674	5,295	<b>18,444</b>
Yaponiya	263	316	439	544	<b>1,562</b>
<b>Jami yillik</b>	<b>1,441,288</b>	<b>1,832,233</b>	<b>2,017,264</b>	<b>2,118,931</b>	<b>7,409,716</b>

O'zbekiston va Rossiyadagi byurokratik to'siqlar ko'plab O'zbekistonlik ishchilarni Rossiyada hech qanday qonuniy himoyaga ega bo'limgan holda noqonuniy yashashga majbur qilmoqda va bu ularni huquq-tartibot idoralari va xavfli mehnat sharoitlariga qarshi himoyasiz holga keltirdi. Ushbu to'siqlarni hisobga olgan holda, O'zbekistonliklar boshqa joylarda, xususan, Yevropa Ittifoqi va Janubiy Koreyada ish topish imkoniyatlarini tobora ko'proq izlamoqda. 2004-yildan boshlab Janubiy Koreya O'zbekiston bilan ikki tomonlama mehnat shartnomasini imzolash va koreys ishchi vizasiga ega bo'lgan chet el fuqarolariga mamlakatda

<sup>20</sup> "Uzbekistan: Starting to Grapple with Labor Migration Issue", EurasiaNet, 28 November 2017, <https://eurasianet.org/uzbekistan-starting-to-grapple-with-labor-migration-issue>

<sup>21</sup>"Uzbekistan Reaches Deal With Russia on Labor Migration", EurasiaNet, 7 April 2017, <https://eurasianet.org/uzbekistan-reaches-deal-russia-labor-migration>

yashash va ishlashga ruxsat berish orqali o’z mehnat bozorlarini ochmoqdalar<sup>22</sup>.

## **Taklif va xulosalar**

Markaziy Osiyo mamlakatlarida o’z fuqarolarining ehtiyojlarini qondirish uchun mablag’, institutsional salohiyat va siyosiy iroda yetishmaydi. Mintaqadagi og’ir ijtimoiy va iqtisodiy sharoitlar Covid-19 pandemiyasidan keyin yanada yomonlashmoqda. Sayohat cheklovleri bekor qilinsa, Markaziy Osiyo, xususan, 2020-yilda chet ellik mehnat muhojirlari yo‘qligidan qiynalayotgan Rossiyaga migratsiya kuchayishiga guvoh bo‘lish mumkin. Tojikiston uchun Rossiya yetakchiligidagi Yevroosiyo Iqtisodiy Ittifoqiga qo‘shilish ehtimoli tobora ortib bormoqda. bu tojik muhojirlariga kamroq byurokratik to’siqlar va yuqori maosh taklif qilish orqali mehnat migratsiyasini yanada kuchaytiradi. Migratsiyaning o’sishi Markaziy Osiyoni iqtisodiy jihatdan o’z migrantlariga qaram qiladi va shu tariqa tashqi ta’sirlarga nisbatan zaifroq bo’ladi. Bundan tashqari mintaqaning Rossiyaga siyosiy qaramligini ham oshirishga xizmat qiladi.

Migratsiyaning salbiy oqibatlarini yumshatish uchun Markaziy Osiyo hukumatlari asosiy e’tiborni migratsiya islohotlariga qaratishi kerak. Hukumat qisqa muddatda vizalar muddatini uzaytirish yoki o’z mezbon davlatlaridan Markaziy Osiyoga xavfsiz sayohat yo‘nalishlarini taqdim etish bo‘yicha muzokaralar olib borishi kerak. Uzoq muddatli istiqbolda ba’zi chora-tadbirlar xususiy biznesni qo’llab-quvvatlash va ish o’rinlarini yaratish, shuningdek, inson kapitaliga investitsiyalar uchun pul o’tkazmalari oqimini yo’naltirish uchun rag’batlantirishni yaratishni o’z ichiga olishi mumkin.

Hukumatlar, shuningdek, qaytib kelgan muhojirlarga treninglar o’tkazish orqali mahalliy mehnat bozoriga moslashishga yordam berishlari, ishga joylashish va mahalliy iqtisodiyotga qayta integratsiya qilish uchun muhim bo’lgan ko’nikmalarni egallash uchun boshqa imkoniyatlar yaratish lozim.

---

<sup>22</sup>“From Samarkand to Seoul: Central Asian migrants in South Korea”, EurasiaNet, 17 May 2019, <https://eurasianet.org/from-samarkand-to-seoul-central-asian-migrants-in-south-korea>

*Дилбарова М. – ТДШИ З курс талабаси  
Илмий раҳбар – ўқитувчи Қодиржонов А.*

## **ЎЗБЕКИСТОН ЭКСПОРТ САЛОҲИЯТИНИ ОШИРИШ ИМКОНИЯТЛАРИ**

Сўнгги йилларда жаҳон хўжалиги трансформациясида уч йўналиш алоҳида кўзга ташланади. Булар:

- жаҳон хўжалигининг глобаллашуви;
- халқаро иқтисодий муносабатларнинг эркинлашуви;
- жаҳон иқтисодиётининг минтақавийлашуви<sup>23</sup>.

Натижада миллий иқтисодиёт ривожланишида ташқи иқтисодий фаолият, ҳусусан, ташқи савдонинг аҳамияти ортиб бормоқда. Ўтган йиллар мобайнида мамлакатимиз иқтисодиётини ислоҳ қилиш борасида ташқи савдо, солиқ ва молия сиёсатини либераллаштириш, тадбиркорликни қўллаб-қувватлаш бўйича қатор чора-тадбирлар амалга оширилди. Натижада мамлакат ташқи савдо айланмасида ижобий ўзгаришлар кузатилди (1-жадвал).

### **1-жадвал.**

#### **Ўзбекистон Республикаси ташқи савдо айланмаси динамикаси (млн АҚШ доллари)**

Йиллар	Ташқи савдо айланмаси	Экспорт	Импорт	Сальдо
2016	24232,2	12094,6	12137,6	-43
2017	26566,1	12553,7	14012,4	-1458,7
2018	33429,9	13990,7	19439,2	-5448,5
2019	41751,0	17458,7	24292,3	-6833,6
2020	36256,1	15102,3	21153,8	-6051,5
2021	42071,6	16610,6	25461,0	-8850,4

Манба: Ўзбекистон Республикаси Давлат статистика қўмитаси расмий сайти маълумотлари

Жадвал маълумотларидан қуидаги хulosаларни келтириб чиқариш мумкин:

- таҳлил этилаётган давр мобайнида мамлакат ташқи савдо айланмаси қарийб 1,7 мартаға қўпайган ва унинг ҳажми 2021 йилда 42 млрд АҚШ долларидан ошган;

<sup>23</sup>Руиз П.Х. Теоретический аспекты региональной экономики, международной и мировой экономики. Ediciones Universidad Deportiva del Sur – 2013, с. 78.

- импорт юқори ўсиш суъратларини қайд этган, натижада 2016-2021 йиллар давомида унинг ҳажми 2,1 мартаға ўсиб, давр охирида 25,5 млрд АҚШ долларини ташкил этган. Бу ўринда мамлакатда валюта муносабатларининг эркинлаштирилиши ва амалга оширалаётган иқтисодий модернизациялаштириш жараёнларининг мамлакат импорти ҳажми ва унинг товар таркиби таъсирини алоҳида таъкидлаб ўтиш лозим;

- мамлакат экспорти сўнгги 6 йил мобайнида 12,1 млрд АҚШ долларидан 16,6 млрд АҚШ долларига етди, бу давр бошига нисбатан 1,4 марта юқори кўрсаткич.

- жаҳон иқтисодиётига жиддий салбий таъсир кўрсатган пандемия натижасида 2020 йилда мамлакат ташқи савдо айланмаси ҳажми 2019 йил кўрсаткичларига нисбатан 13,2 фоизга, экспорти 13,5 фоизга ва импорти 12,9 фоизга қисқарган. 2021 йилда эса олдинги йилга нисбатан мос равишда 16,0 фоиз, 10,0 фоиз ва 20,4 фоиз қўшимча ўсишга эришилган.

Ташқи савдо бўйича эришилаётган ижобий натижалар билан бирга эътибор қаратилиши лозим бўлган қатор масалалар мавжудлиги мамлакатимизни ижтимоий-иктисодий жиҳатдан ривожлантиришга қаратилган 2022-2026 йилларга мўлжалланган Янги Ўзбекистоннинг Тараққиёт Стратегиясида белгилаб берилди<sup>24</sup>.

Хусусан, экспортчи корхоналар фаолиятини қўллаб-қувватлаш тизимини фаол давом эттириш, хусусий секторнинг экспортдаги улушкини 60 фоизга етказиш, экспортчи корхоналарга кўрсатилаётган ташкилий ва молиявий ёрдам бериш тизимини такомиллаштириш, товарларнинг экспорт географиясини 115 тадан 150 тага етказиш каби вазифалар кўрсатиб ўтилди.

Қатор ривожлананаётган мамлакатлар тажрибаси хусусий сектор вакиллари экспорт салоҳиятини оширишда маҳсус экспорт агентликларининг ижобий таъсири юқори экани амалий тадқиқотлар ёрдамида аниқланган<sup>25</sup>. Айниқса, янги бозорларга кириб бориш ва янги маҳсулотлар экспортини йўлга қўйишда бу турдаги агентликларнинг ёрдами юқори баҳоланганди.

Янги Ўзбекистоннинг Тараққиёт Стратегиясида кўрсатиб ўтилган экспорт географиясини кенгайтириш масалаларида, айниқса агентликларнинг амалий аҳамияти ортади. Экспорт географиясини

<sup>24</sup> <https://lex.uz/docs/5841063> - Ўзбекистон Республикаси Президентининг Фармони, 28.01.2022 йилдаги ПФ-60-сон.

<sup>25</sup> Кодиржонов А. Дилбарова М. Худудлар экспорт салоҳиятини оширишда экспорт агентликларининг роли. “Ёшлар ва илф-фан” илмий-амалий конференцияси материаллари, 2021 йил 5 апрель. С-14.

кенгайтириш истиқболлари Фарғона вилояти мисолида ўрганилганда, узоқ хориж, хусусан, араб мамлакатлари бозорларига чиқиш имкониятларидан тўлиқ фойдаланилмаётгани, уларнинг баъзиларига экспорт ҳажмини бир неча ўн мартаға ошириш мумкинлиги аниқланган<sup>26</sup>.

Бу қаби мамлакатлар билан савдо алоқаларини йўлга қўйиш ва ривожланитиришда бир қатор қийинчиликлар мавжуд:

- тил;
- қонунчилик тизимидағи тавофут;
- тарихий-маданий алоқаларнинг етарли ривожланмагани;
- бозор ҳақида ахборотларнинг етишмаслиги.

Бу муаммолар ечими маркетинг бўлимлари фаолиятини ташкил этишни талаб қиласди. Бу эса хусусий корхоналар, айниқса, кичик бизнес вакиллари молиявий жиҳатдан имконсиз ҳисобланади. Шунинг учун маркетинг харажатларини камайтириш, бир қанча экспортчиларга тақсимлаб юбориш мақсадида экспорт агентликлари фаолиятини ташкил қилиш мумкин. Бу ташкилий жиҳатдан маркетинг бўлими вазифаларини оутсорсинг шаклида бажарилиши билан қиёслаш мумкин. Агентликлар фаолияти ихтисослашув, юқори малакали мутахассисларни жалб қилиш имконияти билан иқтисодий самарадорликни ортишига хизмат қиласди.

Шу сабабдан экспортчи корхоналарга кўрсатилаётган ташкилий ёрдам бериш тизимини такомиллаштиришда экспорт агентликлари фаолиятини ташкил этиш, бу соҳада нодавлат ташкилотлар фаолиятини давлат томонидан қўллаб-куватлаш ва рафбатлантириш масалаларини ўрганиш экспорт салоҳиятини ошириш мақсадларига эришишга ижобий таъсир кўрсатади.

## **Фойдаланилган адабиётлар рўйхати**

1. Ўзбекистон Республикаси Президентининг 28.01.2022 йилдаги ПФ-60-сонли “2022-2026 йиллар мобайнида Янги Ўзбекистоннинг тараққиёт стратегияси тўғрисида”ги Фармони (<https://lex.uz/docs/5841063>)
2. Руиз П.Х. Теоретический аспекты региональной экономики, международной и мировой экономики. Ediciones Universidad Deportiva del Sur – 2013, с. 78.

<sup>26</sup> Қодиржонов А.М. Фарғона вилояти экспорти географик таркиби таҳлили ва ўстириш имкониятлари. “Иқтисод ва молия” илмий амалий журнали – Тошкент, 2021, №7 (143) – Б.4853

3. Қодиржонов А. Дилбарова М. Ҳудудлар экспорт салоҳиятини оширишда экспорт агентликларининг роли. /“Ёшлар ва илф-фан” илмий-амалий конференцияси материаллари, 2021 йил 5 апрель. Б.14.

4. Қодиржонов А.М. Фарғона вилояти экспорти географик таркиби таҳлили ва ўстириш имкониятлари. “Иқтисод ва молия” илмий амалий журнали – Тошкент, 2021, №7 (143) – Б.4853

*Олимов А. – ТДШУ 2 курс магистранти  
Илмий раҳбар – Ҳақбердиев К.К.*

## ЎЗБЕКИСТОНДА ДАВЛАТ БЮДЖЕТИ ДАРОМАДЛАРИНИНГ ШАКЛЛАНИШ ХУСУСИЯТЛАРИ

Ҳар қандай мамлакатда самарали бюджет-солиқ сиёсатини юритмасдан, ижтимоий-иқтисодий тараққиётни таъминламасдан туриб пировард мақсади – аҳолининг юксак турмуш фаровонлигига эришиб бўлмайди. Бугунги кунда иқтисодиётимизнинг барча тармоқларида эркинлаштириш, таркибий ўзгаришлар, инновация ва модернизациялашга қаратилган туб ислоҳотлар амалга оширилмоқда. Республикаизда барқарор иқтисодий ўсишни таъминлаш ва иқтисодий ислоҳотларни чукурлаштиришда давлат бюджет тизими алоҳида ўрин тутади.

Таҳлиллар шуни кўрсатадики, 2021 йилда тўғридан-тўғри солиқлардан тушумлар 58,9 трлн.сўмни ташкил этди ва 1,3 баробардан зиёдроқقا ўсилини билан берган. Шу жумладан, даромад солиғи бўйича тушумлар 2020 йилга нисбатан 1,33 мартаға ошиди. Давлат бюджетнинг умумий даромадларида тўғридан-тўғри солиқларнинг улуши 33 фоиздан 35,8 фоизгача ўсилини билан берган.

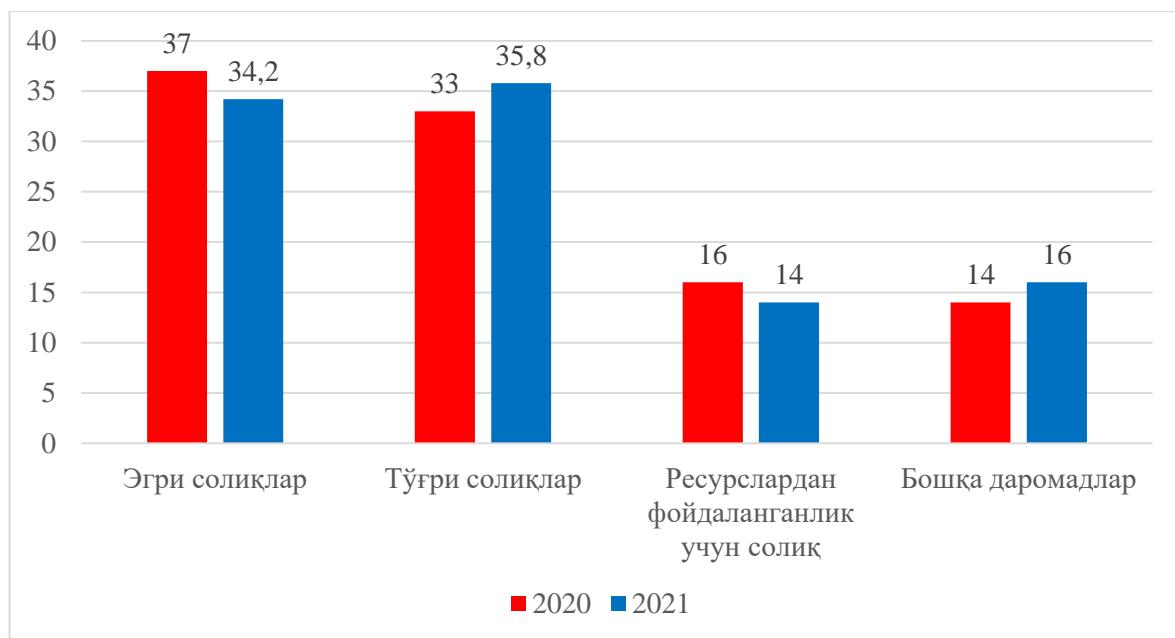
Билвосита солиқлар бўйича тўловлар 56,3 трлн.сўмни ташкил этди (ўтган йилга нисбатан 1,21 фоизга кўпайди). Шу билан берган, бюджет даромадлари таркибидаги эгри солиқларнинг улуши 37 фоиздан 34,2 фоизгача камайди. Билвосита солиқлардан тушумларнинг ўсиши қўшилган қиймат солиғи бўйича тушумларнинг 23,3 фоизга кўпайиши билан боғлиқ.

Ресурс солиқларидан бюджет даромадлари 23,3 трлн.сўмни ташкил этиб (2020 йилга нисбатан 8,2 фоизга кўп), уларнинг бюджет даромадларидаги улуши 16 фоиздан 14 фоизгача камайди.

Билвосита ва ресурс солиқлари улушкининг камайиши коронавирус пандемияси даврида иқтисодий фаолиятнинг

чекланиши, тадбиркорлик субъектларига солиқ имтиёзлари ва преференциялар берилиши, шунингдек ташқи талабнинг пасайиши билан боғлиқ бўлди.

Шу билан бирга, жаҳон бозорларида қимматбаҳо металлар нархларининг кўтарилиши ушбу йўқотишларни қоплашга ва белгиланган прогноз параметрларига эришишга ҳисса қўшди. Жаҳон бозорларида олтин нархларининг 2019 йилда ўртача бир трой унцияси учун 1392,2 доллардан 2020 йилда 1770,4 долларга ўсиши<sup>27</sup>, қимматбаҳо металларни ишлаб чиқарувчилар томонидан тўланадиган соликлар жами бюджет даромадларидаги улуши 8,9 фоизгacha кўтарилиди.



**1-расм. Ўзбекистон давлат бюджетининг 2020-2021 йиллардаги даромадлари таркиби<sup>28</sup>**

Коронавирус пандемиясига қарши курашишда соғлиқни сақлаш муассасаларни қуриш ва зарур инфратузилма билан таъминлаш, тадбиркорлик субъектларини қўллаб қувватлаш учун солиқ имтиёзлари берилиши, аҳолининг заиф қатламларини ижтимоий ҳимоя қилиш, Пенсия жамғармасидаги заарларни қоплашга қаратилган устувор чора тадбирларни амалга ошириш орқали давлат бюджети харажатлари ялпи таклифни рағбатлантирувчи асосий омил сифатида хизмат қилди.

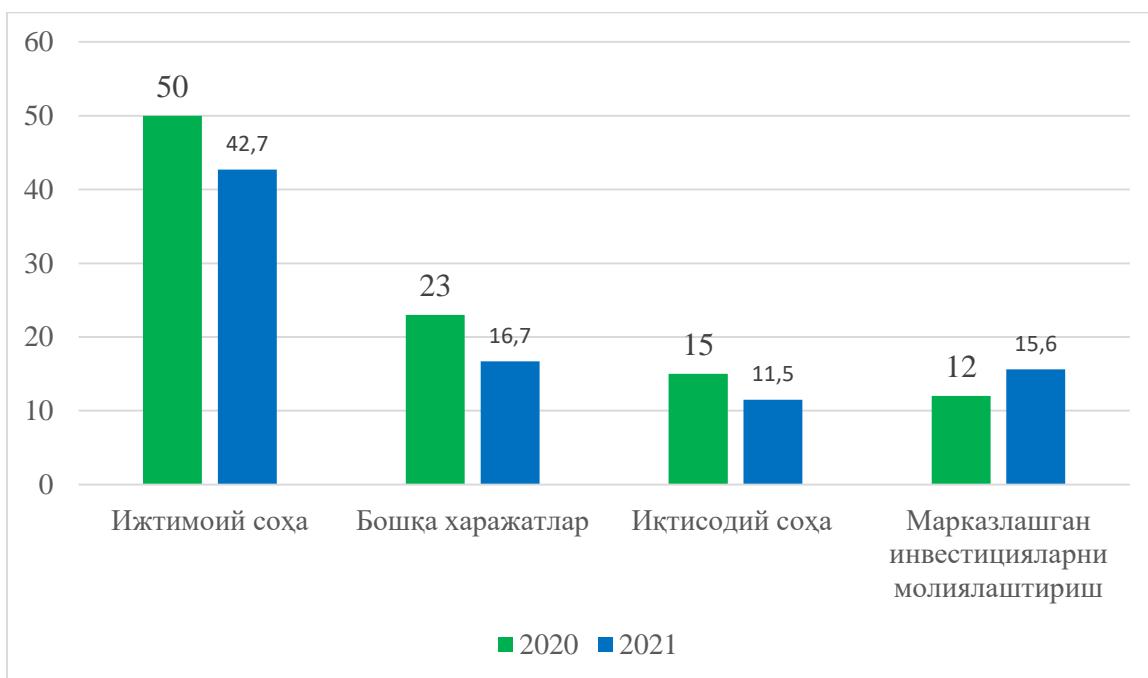
2021 йилдаги умумий давлат бюджети харажатлари (188,6 трл.

<sup>27</sup> <https://fred.stlouisfed.org/series/GOLDPMGBD228NLBM>

<sup>28</sup> 2020 йилда Ўзбекистон Республикаси иқтисодиёти ривожланишининг тенденциялари ва 2021 йилга мўлжалланган прогнозлар шархи. Т.: 2021 – Б.11

сўм)дан 80,6 трлн.сўм миқдоридаги маблағлар ижтимоий соҳага йўналтирилди (2020 йилга нисбатан 1,3 баробар), жумладан:

- соғлиқни сақлаш харажатлари – 23,3 трлн.сўм (ўсиш – 1,2 баробар), умумий харажатлардаги улуши – 12,4 фоиз (ЯИМга нисбатан 3,3 фоиз);
- таълим харажатлари – 39,6 трлн.сўм (ўсиш – 32 фоиз), умумий харажатлардаги улуши – 21 фоиз (ЯИМга нисбатан 6,3 фоиз);
- маданият ва спорт харажатлари – 3,6 трлн.сўм (ўсиш – 56 фоиз), умумий харажатлардаги улуши – 1,2 фоиз (ЯИМга нисбатан 1,9 фоиз);
- илм-фан харажатлари – 1,08 трлн.сўм (ўсиш – 1,3 баробар), умумий харажатлардаги улуши – 0,4 фоизни (ЯИМга нисбатан 0,6 фоиз) ташкил қилди.



**1-расм. Ўзбекистон давлат бюджетининг 2020 йилдаги харажатлари таркиби<sup>29</sup>**

Нафақалар, моддий ёрдам ва компенсация ҳамда аҳоли бандлиги даражасини ошириш, хотин-қизлар ва ёшларни қўллаб қуватлаш харажатлари 9,5 трлн.сўмни (1,6 баробар), иктисолиёт харажатлари – 16,1 трлн.сўм (1,2 баробар) ва давлат қарзига хизмат кўрсатиш харажатлари – 1,6 трлн.сўм (1,5 баробар), марказлашган инвестицияларни молиялаштириш харажатлари – 18,9 трлн.сўмни

<sup>29</sup>2020 йилда Ўзбекистон Республикаси иктисолиёти ривожланишининг тенденциялари ва 2021 йилга мўлжалланган прогнозлар шархи. – Т.: 2021. – Б.11

(7,7 фоизга камайган) ташкил этди.

Шунингдек, умумий харажатларда нафақалар, моддий ёрдам ва компенсация ҳамда ахоли бандлиги даражасини ошириш, хотин-қизлар ва ёшларни қўллаб қувватлаш харажатлари 5,1 фоизни (ЯИМга нисбатан 1,6 фоиз), иқтисодиёт харажатлари 8,6 фоизни (ЯИМга нисбатан 2,8 фоиз), марказлашган инвестиция харажатлари 10,1 фоизни (ЯИМга нисбатан 3,3 фоиз), Давлат қарзига хизмат кўрсатиш 0,9 фоизни (ЯИМга нисбатан 0,3 фоиз) ташкил этди.

*Tillayeva A. – TDSHI 2 kurs magistranti  
Ilmiy rahbar – o‘qituvchi Azizova F.V.*

## **MARKAZIY OSIYO MINTAQASINING GEOGRAFIK XUSUSIYATLARI**

Markaziy Osiyo siyosiy-geografik subregioni Yevroсиyo materining ichkarisida joylashgan. 1991-yildan buyon mustaqil davlatlar sifatida rivojlanayotgan 5 ta respublika - Qozog‘iston, Qирг‘изистон, Тоҷикистон, Туркманистон ва О‘zbekistonni birlashtiradi. Sanab o‘tilgan davlatlar iqtisodiy-geografik o‘rnining umumiy jihat shundan iboratki, birortasida ham Dunyo okeaniga bevosita chiqish imkoniyati yo‘q, ya’ni beshtasining barchasi ichki kontinental mamlakatlar hisoblanadi. Jumladan, Qozog‘iston Respublikasi dunyodagi jami 44 ta bunday geografik joylashuvga ega davlatlardan maydoni bo‘yicha eng yirigi hisoblanadi. Subregionning o‘rta qismida joylashgan О‘zbekiston Respublikasi geografik o‘rnining o‘ziga xosligi esa, nafaqat o‘zi, balki biror bir qo‘shni mamlakati ham dengizga tutash emasligidir. Bunday geografik xususiyat jahon mamlakatlari ichida, respublikamizdan tashqari, faqatgina G‘arbiy Yevropadagi “mitti” davlatlaridan biri - Lixtenshteyn knyazligiga xos, hududi kattaroq davlatlardan esa hech qaysi birida geografik joylashuvining bunday jihat mavjud emas.

Qozog‘iston va Turkmaniston Respublikalari Kaspiy dengiziga tutash bo‘lib, bu holat ikkala davlatning iqtisodiy-geografik o‘rni, transport-geografik imkoniyatlari va tabiiy-resurs salohiyatiga ijobjiy ta’sir ko‘rsatadi. Bundan farqli o‘laroq, transport-geografik sharoiti ancha murakkab bo‘lgan Tyanshan va Pomir baland tog‘lari hududida joylashgan Qирг‘изистон ва Тоҷикистон Respublikalarining iqtisodiy-geografik o‘rni subregiondagи boshqa davlatlarning joylashuviga nisbatan birmuncha noqulay hisoblanadi.

Markaziy Osiyo subregioni iqtisodiy-geografiik o‘rnining ijobiliy tarafi uning tranzitligi, ya’ni Yevropa va Osiyo turli qismlarining quruqlik transport tizimlarini bog‘lay olish imkoniyatlarda o‘z aksini topadi. Bu holat tarixda Buyuk Ipak yo‘li hozirgi Markaziy Osiyo davlatlari hududidan o‘lganligida namoyon bo‘lgan. Hozirgi davrda ham subregion mamlakatlarining iqtisodiy-geografik imkoniyatlari shu jihatdan yuqori baholanishi asosli. Markaziy Osyoning geosiyosiy o‘rni o‘ziga xos bo‘lib, Yevrosiyodagi asosiy geosiyosiy kuch markazlari Xitoy, Rossiya, Eronga tutashligi va ushbu bevosita qo‘schnilaridan tashqari, AQSH, Yevropa Ittifoqi, Turkiya, Saudiya Arabiston, Hindiston, Pokiston kabi geosiyosiy “o‘yinchi”larning tashqi manfaatlari kesishgan hududda joylashganligi bilan tavsiflanadi. Shuningdek. Afg‘oniston bilan chegaradoshligi hamda boshqa real va ehtimoliy harbiy-siyosiy ziddiyat zonalariga yaqin joylashganligi Markaziy Osiyo geosiyosiy o‘rnining salbiy tomonlaridan hisoblanadi.

Markaziy Osiyo mamlakatlarining umumiy maydoni qariyb 4 mln km.kvga teng. Subregion davlatlari hududi kattaligi va aholisi soni jihatidan bir-biridan ancha farq qiladi. Markaziy Osiyo davlatlarining hududiy va demografik salohiyati orasidagi tafovutlariga tabiiy sharoit va resurslarining xususiyatlari katta ta’sir ko‘rsatadi.



**Markaziy Osyoning umumiy maydoni**

Markaziy Osiyo davlatlari Yevrosiyo va Hind-Avstraliya litosfera plitalarining chegarasi bo‘ylab o‘tgan Alp-Himolay burmali mintaqaga yaqin joyiashgan. Shu bois. mintaqaning janubi-sharqiy va markaziy qismlari seysmik jihatdan xavfli hisoblanadi. Kuchli zilzilalar sodir bo‘lishi. ayniqsa, Tojikiston va Qirg‘iziston hududlari uchun xos holat. Mintaqaning g‘arbiy va shimoliy qismlari asosan platformali tektonik tuzilishiga ega. Yer yuzasi tuzilishiga ko‘ra subregion janubi-sharqida joylashgan Tojikiston va

Qirg'iziston Respublikaiari tog'li, Qozog'iston, O'zbekiston va Turkmaniston esa asosan tekislik keng tarqalgan mamlakatlar hisoblanadi. Lekin, bu uchta davlat hududida ham baland tog' tizmalari bo'lib, maydonlarining 10-20 foizini egallaydi.

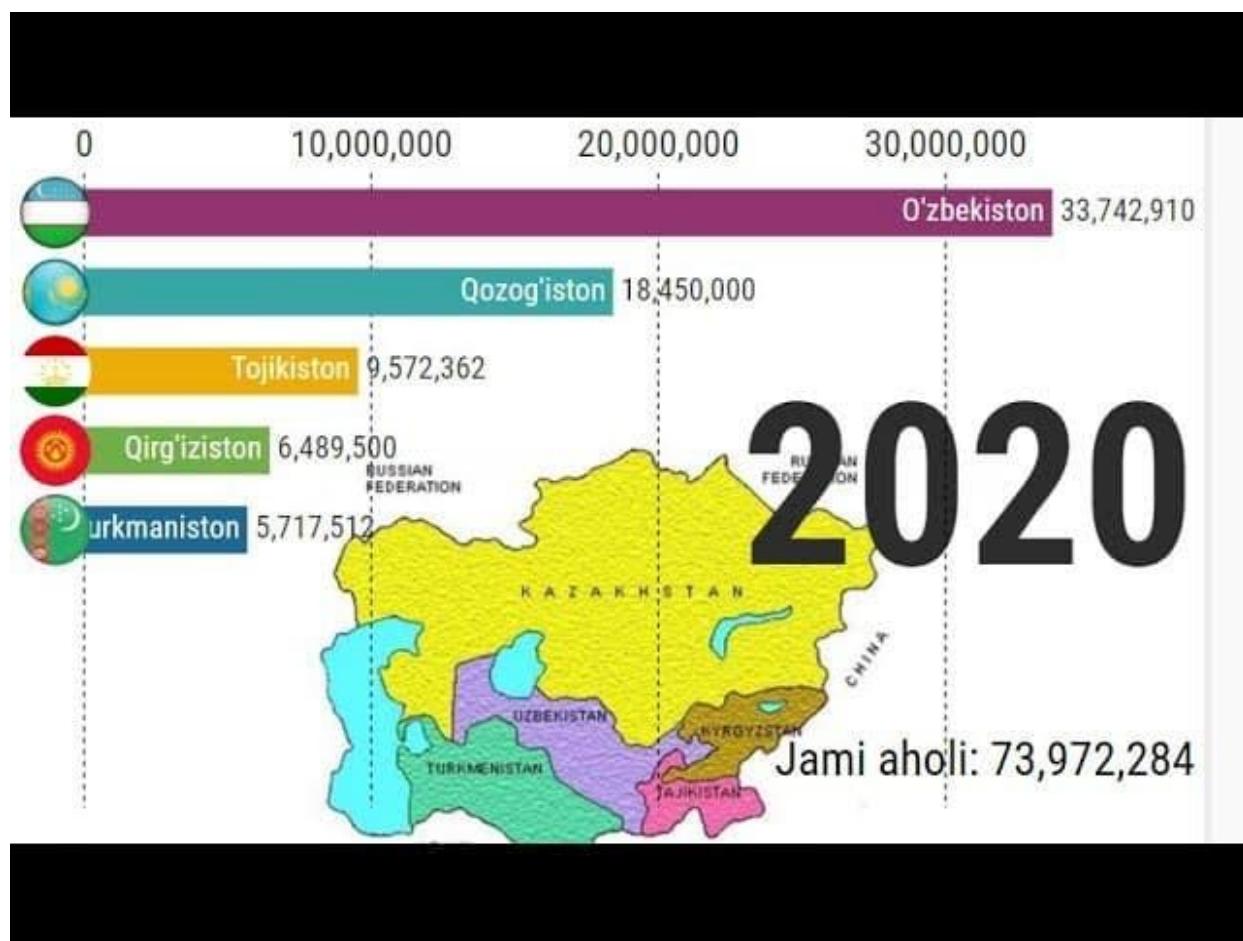
Markaziy Osiyo mamlakatlari ulkan mineral-resurs salohiyatiga ega. Neft zaxiralari bo'yicha Qozog'iston va Turkinaniston, tabiiy gaz zaxiralari jihatidan Turkmaniston, O'zbekiston va Qozog'iston alohida ajralib turadi, toshko'mirga Qozog'iston, qo'ng'ir ko'mirga esa O'zbekiston boy hisoblanadi. Neft-gaz zaxiralari, asosan, Kaspiybo'yi pasttekisligi, Qoraqum va Qizilqum cho'llari, Ustyurt platosi hamda tog' oralig'idagi botiqlarda, toshko'mirning eng katta zaxiralari esa Qozog'iston past tog'laridagi Qarag'anda va Ekibastuz ko'mir havzalarida joylashgan. Temir, marganes va xrom kabi qora metallarning rudalariga Qozog'iston boy. Turli rangli, jumladan qimmatbaho va nodir metallarning yirik konlari Turkmanistondan tashqari subregionning barcha davlatlarida mavjud. Jumladan. O'zbekiston oltin, uran, kadmiy, mis, molibden, Qozog'iston uran, volfram, molibden, qo'rg'oshin, rux, Qirg'iziston oltin, simob, surma, Tojikiston kumush, uran zaxiralari bo'yicha alohida ajralib turadi. Turli mineral tuzlarning ulkan zaxiralariga esa Turkmaniston, O'zbekiston va Qozog'iston ega.

Markaziy Osiyo davlatlari iqlimining umumiyligi xususiyatlari mo'tadil va subtropik iqlim jihatlarining turkumlanishi keskin kontinentalligi va qurg'oqchilligida o'z ifodasini topadi. Shu tufayli Markaziy Osiyo davlatlari hududi asosan cho'l, chalacho'l va dasht tabiat zonalaridan iborat.

Markaziy Osiyo sharoitida qishloq xo'jaligi rivojlanishiga hal qiluvchi ta'sir ko'rsatadigan omil suv resurslari subregion hududi bo'yicha juda notekis taqsimlangan. Subregiondagи barcha yirik daryolar Ainudaryo, Sirdaryo, Zarafshon, Ili, Irtish va boshqalar transchegaraviy (ikki va undan oriiq davlat hududidan oqadigan) bo'lib, Tyanshan, Jung'oriya Olotovi hamda Pomir tog'laridan, ya'ni Tojikiston, Qirg'iziston va Xitoy hududidan boshlanadi. Shuning uchun Tojikiston bilan Qirg'iziston suv va gidroenergetika resurslariga boy. Qozog'iston, O'zbekiston va, ayniqsa Turkmanistonning ko'p hududlari esa ularga taqchildir.

Markaziy Osiyo mamlakailarining aholisi suv va yer resurslari omillari (gidrografik tarmoqlar va relyef)ga bog'liq holda notekis joylashib, asosan, sug'orma dehqonchilik yaxshi rivojlangan daryo vodiylari, tog' oralig'idagi botiqlarda mujassamlangan. Bunday yerlar eng ko'p O'zbekiston hududida bo'lganligi bois respublikamiz aholi soni jihatidan subregionda yelakchi o'rin egallaydi. Aholi zichligi ko'rsatkichlari bo'yicha

Markaziy Osiyoda 2020-yil 1 yanvar holatiga, O‘zbekiston (71.5 kishi km/kv) va Tojikiston (61.3 kishi/km) yetakchi, Qozog‘iston (6.6 kishi/km) esa eng oxirgi o‘rinda turadi. Jahon mamlakatlari orasida ham Qozog‘iston aholisi eng siyrak joylashgan davlatlar safiga kiradi (o‘rtacha aholi zichligi bo‘yicha dunyoda 184-o‘rin).



### Markaziy Osiyo aholisining o‘sish ko‘rsatkichlari

Markaziy Osiyo davlatlarining demografik vaziyatiga tug‘ilish va aholi tabiiy o‘sishining ancha yuqori ko‘rsatkichlari xos. Aytilgan ko‘rsatkichlar Tojikiston va Qirg‘izistonda subregion bo‘yicha eng baland. Qozog‘iston va Turkmanislonda eng past. O‘zbekistonda esa o‘rtacha darajada. Shuningdek, beshta respublikada ham migratsiyaning salbiy saldosи kuzatilmoqda. Urbanizatsiya darajasi Qozog‘iston da 53%, O‘zbekistonda 51%, Turkmanistonda 50%, Qirg‘izistonda 36%, Tojikistonda esa 26% ga teng. Ko‘rinib turibdiki, eng yuqori va eng past ko‘rsatkichlari orasidagi tafovut 2 martaga teng. Markaziy Osiyoda 2 ta “millioner” shahar mavjud: Toshkent (2,4 min kishi) va Almati (1,7 min kishi). Nursulton (Ostana), Bishkek, Dushanbe, Ashxobod, Chimkent, Namangan, Samarqand esa eng yirik (aholi soni 500 ming kishidan ortiq bo‘lgan) shaharlar qatoriga kiradi.

Mahalliy xalqlardan o‘zbek, qozoq, qirg‘iz, turkman, qoraqalpoqlar oltoy tillar oilasining turkiy guruhiga mansub bo‘lsa, tojiklar va ularga qardosh Pomirdagi kichik xalqlar (shug‘nonlar, vaxanlar, ishkashimlar va boshq.) hind-yevropa tillar oilasining eroniy guruhi tarkibiga kiradi. Sanab o‘tilgan millat vakillari, nafaqat tegishli respublikalarda, balki qo‘shni davlatlar hududida ham keng tarqalgan. Masalan, o‘zbeklar O‘zbekistonga qo‘shni Qirg‘iziston, Tojikiston, Turkmanistonda son jihatidan 2-chi, Qozog‘istonda esa 3-chi millat hisoblanadi. O‘z navbatda, O‘zbekistonda ham tojiklar, qozoqlar, qirg‘izlar va turkmanlar vakillari salmoqlidir.

Markaziy Osiyo davlatlari BMT tomonidan qabul qilingan jahon mamlakatlarining tasnifi nuqtayi nazaridan o‘tish iqtisodiyotidagi davlatlar toifasiga mansub. Markaziy Osiyo mamlakatlarining umumiy YIM hajmi 2022-yil yakunlari bo‘yicha, Xalqaro valyuta fondi (XVF) ma’lumotlariga ko‘ra, 800 mldr AQSh dollariga teng. Beshta mamlakat ichida YIM hajmi bo‘yicha birinchi o‘rin Qozog‘iston, ikkinchi O‘zbekiston, uchinchi Turkmaniston, to‘rtinch Tojikiston va beshinchi o‘rinda Qirg‘iziston turadi. Subregion bo‘yicha umumiy ishlab chiqarish hajmining 56,4% Qozog‘istonga 25,8% esa O‘zbekistonga to‘g‘ri kelsa, Turkmaniston, Tojikiston va Qirg‘iziston ulushlari mos ravishda 11,8; 3,3 va 2,7% ga teng.



**Markaziy Osiyo davlatlarining yalpi ichki mahsuloti**

Subregion davlatlari ijtimoiy-iqtisodiy vaziyatining umumiy xususiyatlari, ularning yaqin o‘tmishgacha yagona siyosiy va iqtisodiy makonda rivojlanganligidan kelib chiqib, iqtisodiyoti asosan mineral hom ashyo va yer-suv resurslariga tayanganligi, sanoatni rivojlantirish, uning

yangi korxona, tarmoq va hududiy markazlarini tashkil etishga intilish, qishloq xo‘jalik ixtisoslashuvi o‘xhashligi, tashqi iqtisodiy aloqalarning umumiyo‘nalishlarida, ya’ni Xitoy, Rossiya, Koreya Respublikasi, Turkiya, Yevropa davlatlari bilan amalga oshirilishida o‘z aksini topmoqda. Biroq, Markaziy Osiyo davlatlari har biri xo‘jaligining albatta, o‘ziga xos jihatlari ham mavjud. Sanoat ishlab chiqarish Qozog‘iston, Turkmaniston va O‘zbekistonda iqtisodiy ahamiyati bo‘yicha qishloq xo‘jalik tarmoqlariga nisbatan birmuncha ustunlikka ega bo‘lganligi bois, bu uchta respublika industrial-agrar davlat hisoblanadi. Tojikiston bilan Qirg‘iziston iqtisodiyoti esa agrar-industrial yo‘nalishda rivojlanmoqda.

Yoqilg‘i-energetika majmuasi Qozog‘iston, Turkmaniston va O‘zbekistonda eng yaxshi rivojlangan. Qozog‘iston neft zaxiralari uni qazib olish va eksport hajmi bo‘yicha subregionda yetakchi bo‘lib, yiliga 100 mln tonnadan ortiq neft qazib oladi va katta qismini eksport qiladi. Turkmaniston uchun esa iqtisodiyot va milliy boylikning negizi gaz sanoati hisoblanadi. Bu mamlakat tabiiy gaz zaxiralari bo‘yicha jahonda to‘rtinchi, MDHda ikkinchi, Markaziy Osipyoda esa birinchi o‘rinda turadi. Dunyo bo‘yicha zaxiralar hajmi jihatidan ikkinchi hisoblanadigan Galqinish gaz koni Turkmanistonda joylashgan. Qozog‘iston, O‘zbekiston va Turkmanistonda elektr energiyasi asosan IESlarda ishlab chiqariladi. Yoqilg‘i zaxiralariga boy bo‘lmagan Tojikiston va Qirg‘izistonda elektr energiyaning 90 foizdan ko‘prog‘i GESlarda ishlab chiqariladi.

Qora metallurgiya Markaziy Osiyo davlatlari ichida Qozog‘istonda eng yaxshi rivojlangan. Qozog‘istonda bu tarmoqning asosiy korxonalari temir rudasining yirik konlari negizida Qarag‘anda (Temirtov sh.) va Qostanay (Rudniy sh.) viloyatlarida joylashgan. Rangli metallurgiya Turkmaniston Respublikasidan tashqari, barcha Markaziy Osiyo davlallarining iqtisodiyoti va tashqi savdosida katta ahamiyatga ega. Jumladan, Tojikiston uchun Tursunzoda shahrida faoliyat ko‘rsatayotgan alyuminiy zavodi, Qirg‘iziston uchun esa Issiqko‘l viloyatidagi Qumtar oltin koni eng katta moliyaviy daromad keltiruvchi iqtisodiy ob‘yektlar hisoblanadi. O‘zbekiston oltin, uran, mis, kadmiy, Qozog‘iston uran, qo‘rg‘oshin, rux, volfram, molibden, mis, Qirg‘iziston oltin, simob, surma, Tojikiston alyuminiy ishlab chiqarishda ancha yuqori ko‘rsatkichlarga ega. Kimyo sanoati Qozog‘iston, O‘zbekiston va Turkmanistonda nisbatan yaxshi rivojlangan bo‘lib, asosan mineral o‘g‘itlar, suftat kislotasi, soda, mirabilit ishlab chiqarish, neft va tabiiy gazni qayta ishlashga ixtisoslashgan. Mashinasozlik bo‘yicha O‘zbekiston va Qozog‘iston yetakchilik qilmoqda.

Bu borada O‘zbekistonda rivojlanib borayotgan avtomobilsozlik sanoati alohida e’tiborga sazovor.

Qishloq xo‘jaligi Markaziv Osiyo mamlakatlarining barchasida ham yaxshi rivojlanib, yuqori iqtisodiy ahamiyatga ega. Qozog‘istonda qishloq xo‘jalikning tovar tarmoqlari tarkibiga, asosan, donchilik va chorvachilik kiradi. O‘zbekistonda qishloq xo‘jalik tarmoqlaridan paxtachilik, ipakchilik, bog‘dorchilik, uzumchilik, sabzavotchilik va qorako‘lchilik tovar ahamiyatiga ega. Turkmanistonda iqtisodiyotning agrar sektori paxtachilik, donchilik, polizchilik, qorako‘lchilik va yilqichilikka ixtisoslashgan. Turkmaniston chorvachiligidagi dunyoga mashhur Axaltaka otlarini boqish alohida ahamiyat kasb etadi. Tojikistonda qishloq xo‘jaligi paxtachilik, bog‘dorchilik va ipakchilikka, Qirg‘izistonda esa sabzavotchilik, tamakichilik va ko‘p tarmoqli chorvachilikka ixtisoslashgan.

Markaziy Osiyo mamlakatlari ijtimoiy-iqtisodiy rivojlanishi istiqbollari ko‘p jihatdan ularnmg o‘zaro iqtisodiy integratsiyasiga bog‘liq. Subregion davlatlari o‘zaro integratsiyalashuvining bir qator muhim geografik omillarini ajratish mumkin:

- iqtisodiy-geografik o‘rnining umumiyligi;
- temiryo‘l va avtomobil transport tizimlarining yagonaligi, o‘zaro bog‘langanligi;
- yirik daryolar va sug‘orish kanallarining transchegaraviyligi;
- tog‘li va tekislikli mamlakatlar tabiiy resurslari, ayniqsa energiya manbalarining bir-birini to‘ldiruvchi xususiyatga ega ekanligi;
- subregion xalqlarining qardoshligi, tarixiy-madaniy jihatdan yaqinligi;
- Orolning qurishi, cho‘llashish, yerlamining sho‘rlanishi, tog‘muzliklarining intensiv erishi, havo va suv havzalarining zararli chiqindilar bilan ifloslanishi kabi umumiy dolzarb ekologik muammolarining mavjudligi;
- zilzila, sel va suv toshqinlari, qor ko‘chkilari va boshqa tabiiy ofatlarga birgalikda qarshi kurashishning zarurati va boshqalar.

## **Foydalanilgan adabiyotlar ro‘yxati**

1. Vaxabov A.V., Xojibakayev Sh.X., Raxmanov Sh.I., Usmanova X.A. Jahon iqtisodiyoti va xalqaro iqtisodiy munosabatlar T.: “Voris-nashiriyot”, 2014.

2. Экономическая и социальная география стран ближнего зарубежья. Под ред. М.П.Ратановой. –М.: Дрофа, 2004.
3. Qayumov A., Nazarova X., Egamberdiyev F., Yoqubov O‘. Mintaqaviy iqtisodiyot. O‘quv qo‘llanma. –T., 2004.
4. Ўзбекистон Миллий Энциклопедияси. 1-9 – том. –T., 2005.

*Jo`rayeva M.Sh. – TDSHU 3-kurs talabasi*

## **SAUDIYA ARABISTONINING DAVLAT INVESTITSIYA FONDI VA KAPITAL EKSPORTI DINAMIKASI**

So‘nggi yillarda Saudiya Arabistonim mamlakatimiz energetika sohasiga faol investitsiya krita boshladi. Qayta tiklanuvchi energiya manbalariga quyosh, shamol energiyasi loyihalariga, shuningdek, yirik issiqlik elektr stansiyasi qurishga investitsiyalar kiritilmoqda. Bundan tashqari, Saudiya Arabistonim iqtisodiy fondlari ham bir qator loyihalarga investitsiya kiritmoqda. Shundan kelib chiqqan Saudiya Arabistonim mamlakati iqtisodiy fondlarining jahon kapital bozoridagi ishtirokini tahlil qilish, ularning investitsiya siyosatini o‘rganish, investitsiyalar tarkibini tahlil qilish mavzuning dolzarbligini ifodalaydi.

Saudiya Arabistonining Davlat investitsiya jamg‘armasi (PIF- Public Investment Fund) 1971-yilda tashkil etilgan va bu davlatning suveren boylik fondi hisoblanadi. Saudiya Arabistonim iqtisodiyotini rivojlantirish uchun strategik ahamiyatga ega bo‘lgan samarali tijorat loyihalarini moliyalashtirishni ta’minlaydi. Jamg‘arma xususiy sektorning sa’y-harakatlarini qo‘srimcha tajriba va kapital resurslari bilan to‘ldiradi.

Saudiya Arabistonining Davlat investitsiya fondi dunyodagi eng yirik suveren fondlardan biri hisoblanadi.

1971-yilda Qirollik farmoni bilan tashkil etilgan Davlat investitsiya jamg‘armasi Saudiya Arabistonining ko‘plab muhim loyihalari va kompaniyalarini moliyalashtirib kelgan va milliy iqtisodiyot uchun strategik ahamiyatga ega bo‘lgan loyihalarni moliyaviy qo‘llab-quvvatlagan.

2021-yil holatiga ko‘ra, jamg‘arma 430 milliard dollarga yaqin mahalliy va xalqaro investitsiyalarga ega.

Davlat investitsiya jamg‘armasi Saudiya Arabistonim iqtisodiyotining muhim tarmoqlari, jumladan, neftni qayta ishlash zavodlari, neft-kimyo sanoati, quvurlar va omborlar, transport, energetika, foydali qazilmalar, suvni tuzsizlantirish va infratuzilma ob’ektlari bo‘yicha ko‘plab loyihalarni

qo‘llab-quvvatladi. Shuningdek, u bir qator ikki tomonlama va Pan Arab korporatsiyalarini kapital moliyalashtirishda ishtirot etgan.

2015-yilda Saudiya Arabistonni rahbarlari Davlat investitsiya jamg‘armasiga ko‘proq vakolatlar berish va uning 2030-yilga mo‘ljallangan maqsadlariga muvofiq ravishda qadam tashlashni boshladilar. Jamg‘armaning hozirgi boshqaruvi Direktorlar Kengashi va Kengashning kichikroq qo‘mitalaridan iborat. Kengashning roli va mas’uliyati strategiya va rejalashtirishni o‘z ichiga oladi; boshqaruv, tartibga solish, ishga qabul qilish va tovon to‘lash; hisobot va monitoring; va investitsiyalar. Investitsion qarorlar Saudiya Arabistonni uchun uzoq muddatli, jozibador, xavf-xatarga qarab sozlangan daromad olishni maqsad qilgan diversifikatsiyalangan portfelsini yaratishga qaratilgan.

2021-yil oktabr holatiga ko‘ra, Davlat investitsiya fondi boshqaruvidagi 430 milliard dollarlik aktivlarni, jumladan Saudiyaning davlat va xususiy kompaniyalari hamda xalqaro investitsiyalarni o‘z ichiga oladi.

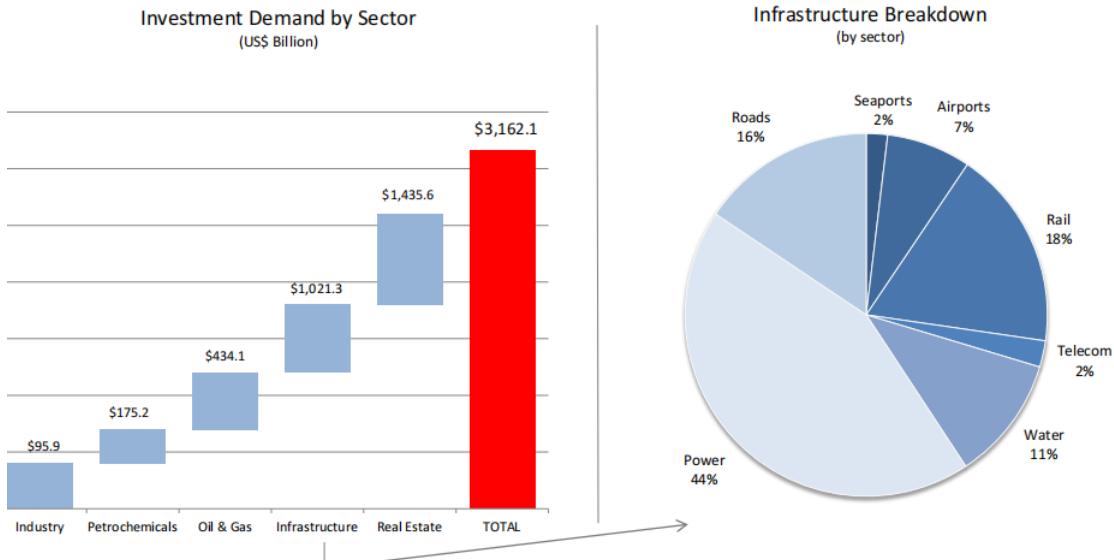
#### Davlat investitsiya fondi va boshqa suveren fondlar

Ko‘pgina mamlakatlar o‘z daromadlarini diversifikatsiya qilish uchun suveren jamg‘armalarni (SWF- Sovereign Wealth Fund) yaratadilar. Misol uchun, Birlashgan Arab Amirliklari (BAA) o‘z boyligi uchun birinchi navbatda neft eksportiga tayanganligi sababli, uning suveren boyligi mamlakatni neft bilan bog‘liq xavfdan himoya qilishga yordam beradigan bir qator boshqa aktivlardan tashkil topgan bir nechta Suveren boylik fondlar orasida bo‘lingan. Suveren boylik fondlar ulkan iqtisodiy kuchga ega. Masalan, 2021-yil oktabr oyida Abu-Dabi Investitsion Authority portfeli 650 milliard dollarni tashkil etdi va Norvegiyaning dunyodagi eng yirik suveren jamg‘armasi 1,35 trillion dollardan oshdi.

Ko‘pgina suveren jamg‘armalar o‘z portfellarini boshqarishda yordam so‘rab aktivlarni boshqarish firmalariga murojaat qiladi. Noyberger Berman, Morgan Stanley Investment Management va Goldman Sachs Asset Management kabi firmalar o‘z mijozlariga (bular ko‘plab yuqori sof boylik va institutsional investorlarni, jumladan, to‘siq fondlari, jamg‘armalar, pensiyalar va oilaviy ofislarni o‘z ichiga oladi) ko‘proq diversifikatsiya va investitsiya imkoniyatlarini taqdim etadi. ular o‘z-o‘zidan ega bo‘lganidan ko‘ra.

Ushbu investitsiya menejerlari o‘z mijozlaridan xizmat to‘lovlari yoki komissiyalar olish orqali daromad oladilar. Ba’zi hollarda menejerlar belgilangan to‘lovlarni oladilar; boshqalarda ular boshqaruv ostidagi jami aktivlarning foizini (AUM- Assets under management) oladi. Misol uchun, agar menejer 6 million dollarlik sarmoyaga g‘amxo‘rlik qilsa va 2%

komissiya to‘lasa, u ushbu sarmoyaning 120 000 dollariga egalik qiladi. Agar sarmoya qiymati 10 million dollarga oshsa, Aktivlarni boshqarish kompaniyasi(AMC- asset management company) 200 ming dollarga egalik qiladi. Agar qiymat tushib qolsa, menejerning ulushi ham tushadi.



## Ko‘rfaz hamkorlik kengashining uzoq muddatli investitsiya talabi (2014-2035)

Manba: The Role of Banking & Innovative Financing in Competitive Economies Global Competitiveness Forum 2015

Katta investitsiya ehtiyojlarini qondirish uchun xususiy sektorning rolini oshirish kerak.

Saudiya Arabistoni mintaqaning umumiy investitsiya talabining qariyb 40 foizini tashkil qiladi.

Saudiya Arabistoni Davlat investitsiya jamg‘armasi 1971-yilda M/24 Qirollik farmoni bilan milliy iqtisodiyot uchun strategik ahamiyatga ega bo‘lgan loyihalarni moliyaviy qo‘llab-quvvatlash maqsadida tashkil etilgan. O‘zining ko‘p tarixi davomida Davlat investitsiya jamg‘armasi Saudiya davlatining ro‘yxatga olingan firmalardagi aktsiyalarini nazorat qiluvchi passiv tashkilot edi. Qo‘shni neft davlatlari o‘zlarining suveren boylik fondlaridan ta’sir o‘tkazish uchun foydalana boshlaganlarida, Saudiya Arabistoni ularga ergashdi. Davlat investitsiya fondi 2015-yildagi 50 nafar shtatdan 2018-yilda 500 nafarga yaqin xodimlarini kengaytirdi.

2014-yil iyul oyida Vazirlar Kengashi Davlat investitsiya jamg‘armasiga kengashning oldindan ruxsatsiz mustaqil ravishda yoki davlat va xususiy sektorlar bilan hamkorlikda Qirollik ichida va tashqarisida yangi kompaniyalarni moliyalashtirish huquqini berdi. 2015-yil mart oyida Davlat investitsiyalari jamg‘armasi faoliyatini nazorat qilish Moliya

vazirligidan Iqtisodiyot va taraqqiyot masalalari kengashiga (CEDA-Council of Economic and Development Affairs) o'tkazildi. Ushbu jarayonning bir qismi sifatida valiahd shahzoda Muhammad bin Salmon Al Saud raisligida yangi Davlat investitsiya jamg'armasi tayinlandi. Ushbu o'zgarishlardan so'ng, Kengashning ta'kidlashicha, jamg'arma joriy va yangi aktivlarning kengroq portfeliniboshqarish, uning hukumatning 2030-yilga mo'ljallangan Rivojlanish strategiyasiga mos kelishini ta'minlash uchun mo'ljallangan. Maqsad hukumat resurslari va iqtisodiyotni diversifikatsiya qilish hamda strategik sektorlarni ochishga yordam berishdir. Davlat investitsiya fondi resurslarini kuchaytirish va Uber va Tesla kabi xorijiy kompaniyalarga investitsiyalarni moliyalashtirishda yordam berish uchun Davlat investitsiya jamg'armasi Saudiya markaziy bankidan naqd pul oldi, qarz berdi va Saudiya davlat aktivlarini xususiyashtirishdan tushgan mablag'lardan foydalandi.

2017-yilda Saudiya Arabistonida "korrupsiyaga qarshi" tozalash ishlari olib borilgandan so'ng, Davlat investitsiya jamg'armasi Saudiya rejimi boy Saudiya shaxslaridan tortib olgan ko'plab aktivlarni qo'lga kiritdi.

Jahon suveren fondlari tomonidan 2021-yilgi hisobotda Davlat investitsiya fondining boshqaruv, barqarorlik va barqarorlik ko'rsatkichi o'sha yili 12 foizga oshib, umumiy ball 40 foizga (100 foizdan) yetganini aniqladi. Bu qisman Davlat investitsiya jamg'armasi maxsus Atrof-muhit, ijtimoiy va barqaror rivojlanish (ESG-Environmental, Social, and Corporate Governance) guruhini qurishni boshlagani bilan bog'liq edi.

Saudiya Arabistonining 2030-yilga mo'ljallangan Rivojlanish strategiyasi dasturi keng ko'lami iqtisodiy o'zgarishlarni amalga oshirishga intilishi bilan ajralib turadi.

*Xudoyberdiyev Z.B. – TDSHU 3 kurs talabasi  
Ilmiy rahbar – o'qituvchi Iskandarov Sh.O.*

## **BIRLASHGAN ARAB AMIRLIKARIDA ERKIN IQTISODIY ZONALAR FAOLIYATI XUSUSIYATLARI**

**Annotatsiya:** ushbu maqolada erkin iqtisodiy zonalar, jumladan Birlashgan Arab Amirliklari iqtisodiyotida erkin iqtisodiy zonalarning ahamiyati, ularning faoliyati haqida ma'lumotlar berilgan va fikr yuritilgan.

**Kalit so'zlar:** erkin iqtisodiy zonalar, maxsus iqtisodiy hududlar, Birlashgan Arab Amirliklari, diversifikatsiya, sanoat, savdo, infratuzilma.

**Аннотация:** в этой статье представлена информация и размышления о важности свободных экономических зон, в том числе свободных экономических зон в экономике Объединенных Арабских Эмиратов, и их деятельности.

**Ключевые слова:** свободные экономические зоны, особые экономические зоны, Объединенные Арабские Эмираты, диверсификация, промышленность, торговля, инфраструктура.

**Annotation:** this article provides information and reflections on the importance of free economic zones, including free economic zones in the economy of the United Arab Emirates, and their activities.

**Key words:** free economic zones, special economic zones, United Arab Emirates, diversification, industry, trade, infrastructure.

Erkin iqtisodiy zona (EIZ)lar milliy iqtisodiyotning xalqaro mehnat taqsimotida yanada faol ishtirok etishi, xorijiy investitsiyalar oqimi ko‘payishi, mamlakat sanoat salohiyati ortishi, to‘g‘ridan-to‘g‘ri xorijiy investitsiyalar kiritilishi natijasida yangi texnika va texnologiyalar kirib kelishi singari jarayonlar orqali iqtisodiy rivojlanishga hissa qo‘sishi mumkin.

Erkin iqtisodiy zonalarning iqtisodiy ahamiyati, sanoatni rivojlantirishga qo‘sadigan hissasi, bandlikni ta’minlash, eksport hajmini oshirishdagi o‘rni, mamlakatga investitsiyalar va yangi texnologiyalar kirib kelishi singari masalalarni bir qator olimlar – Aggarval A., Zeng D.J., Meng G., Klaus Z., Tifenny S., Farol T., Gokhan A., Madani D. va boshqa olimlar o‘z ilmiy ishlarida o‘rgangan.<sup>30</sup>

Adabiyotlarda va umumiy foydalanishda EIZlarga nisbatan qo‘llaniladigan terminologiya juda keng ko‘lamli. “Erkin zonalar”, “erkin savdo hududlari”, “bojxona erkin hududlari”, “maxsus iqtisodiy zonalar”, “eksport zonalari” kabi so‘zlar amalda deyarli bir-birining o‘rnida ishlatiladi. Bu turli xil zonalar o‘rtasidagi funksional farqlar bilan bir

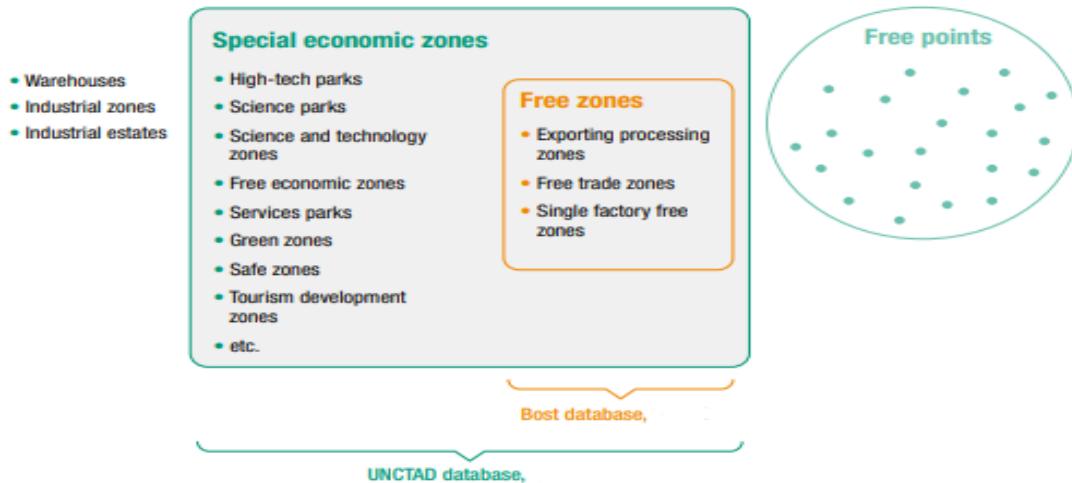
---

<sup>30</sup> Aggarwal, A. 2006. “Special Economic Zones: Revisiting the Policy Debate. A Discussion of the Pros and Cons of the Controversial SEZ Policy.” Economic and Political Weekly. Vol. XLI Nos. 43 and 44, November 4–10.; Zeng, Douglas Zhihua, 2016b. “Special Economic Zones: Lessons from the Global Experience.” PEDL working paper.; Zeng, Douglas Zhihua, 2019. “Building a Competitive City through Integrating into Global Value Chains: The Case of the Sino-Singapore Suzhou Industrial Park.” China: An International Journal, vol. 17 no. 2, 2019, pp. 164-180. Project MUSE.; Meng, Guangwen, and Klaus Sachs, 2005. The achievements and problems of modern free economic zones of TEDA. Die Erde, 3, 217-244.; Tiefenbrun, Susan, 2013. U.S. foreign trade zones of the United States, free-trade zones of the world, and their impact on the economy. Journal of International Business and Law, 12(2), 149-222. DOI:10.4172/2161-1122.1000322.; Farole, Thomas, and Gokhan Akinci, 2011. Special economic zones: Progress. EmergingChallenges and Future Directions, Washington, DC: World Bank.; Madani, D. 1999. “A Review of the Role and Impact of Export Processing Zones.” World Bank Policy Research Working Paper No. 2238. Washington, DC: World Bank.

qatorda, ularning ma'lum bir faoliyatga ixtisoslashganligini ham aks ettiradi.

Birlashgan millatlar tashkilotining savdo va rivojlanish konferensiyasi (UNCTAD) metodologiyasida maxsus iqtisodiy zonalarning subguruhi sifatida erkin iqtisodiy zonalar keltiriladi. Bunda erkin iqtisodiy zonalar toifasiga eksport hududlari, erkin savdo hududlari singarilar kiradi.

## Maxsus iqtisodiy zonalar bo'yicha UNCTAD metodologiyasi



Manba: World investment report 2019. UNCTAD.

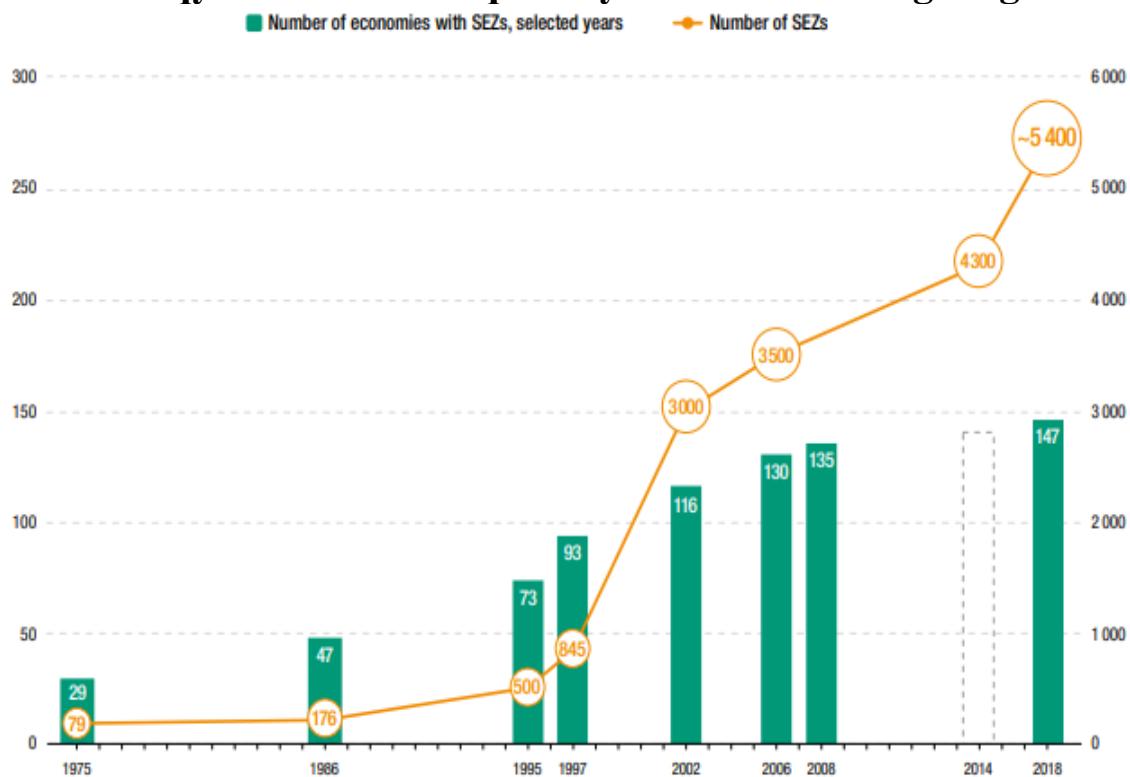
Barcha maxsus iqtisodiy zonalar yoki erkin iqtisodiy zonalar uchun umumiyligi jihat shundaki, ular import va eksport bojlaridan ozod qilingan va/yoki qabul qiluvchi davlatning bojxona hududidan tashqarida rasmiy ravishda faoliyat yuritadigan aniq chegaralar bilan belgilangan hududdir.

Xususan, rivojlanayotgan iqtisodiyotlar uchun jahon standartlariga javob beradigan va dunyo bozorlarida talab qilinadigan mahsulot ishlab chiqarish uchun xorijiy investitsiyalarni, bиринчи galda, то'г'ридан-то'г'ри investitsiyalarni jalb etish bo'yicha qulay shart-sharoitlar yaratish muhim ahamiyat kasb etadi. Hozirgi vaqtida mazkur vazifalarni amalga oshirishda erkin iqtisodiy zonalar yetakchi o'ringa ega.

Erkin iqtisodiy zonalar hozirga kelib to'xtovsiz rivojlanmoqda. Rivojlanish oddiydan murakkabga, arzon va tez sotiladigan variantdan ko'p tarmoqli va kapital talab qiluvchiga o'tib bormoqda. Zamonaviy jahon tajribasida 30ga yaqin erkin iqtisodiy zonalarning turlari mavjud bo'lib, ulardan ko'p ulushga ega bo'lganlar bu bojxona hududlari, to'lovlar olib tashlangan hududlar, bojxona erkin hududlari, erkin eksport hududlari, erkin eksportga mo'ljallangan ishlab chiqarish hududlari, erkin ishlab chiqarish hududlari, iqtisodiy barqarorlik hududlari, o'zaro tadbirdorlik hududlari, texnika-iqtisodiy rivoljantirish hududlari, fan-sanoat parklari va boshqalar

iqtisodiyotda muhim ahamiyat ega kasb etib kelmoqda.<sup>31</sup>

### Jahon miqyosida maxsus iqtisodiy zonalar sonining o‘zgarishi



Source: UNCTAD.

Note: The trend is indicative only. Historical estimates are based on ILO (2014) for 1975, 1986, 1995, 1997, 2002 and 2006; FIAS (2008) for 2008; *The Economist* (2015) for 2014; and UNCTAD for 2018. Scope and definitions of the various estimates across years may differ.

**Manba:** World investment report 2019. UNCTAD.

UNCTAD ma’lumotlariga ko‘ra 1975-yilda jahoning 29 ta mamlakatida 79 ta maxsus iqtisodiy zonlar tashkil etilgan bo‘lsa, 2018-yilga kelib 147 ta mamlakatda 5 400 ga yaqin maxsus iqtisodiy zonalar mavjud. Jumladan, Osiyo mintaqasida juda ko‘p maxsus iqtisodiy zonalar tashkil etilgan bo‘lib, ularning soni Xitoyda 2 543 ta, Filippinda 528 ta, Hindistonda 373 ta, Birlashgan Arab Amirliklarida 47 tani tashkil etadi.

Qariyb 60 yil oldin BAA da neft topilganidan beri mamlakat kichik cho‘l amirliklarining qashshoq mintaqasidan yuqori turmush darajasiga ega zamonaviy davlatga o‘zgardi. Hukumat ish o‘rinlari yaratish va infratuzilmani kengaytirishga sarflanadigan xarajatlarni oshirdi. Mamlakatning erkin savdo zonalari xorij kapitali orqali 100% mulkka egalik qilish va nol foizlik soliqlarni taklif qilish - xorijiy investorlarni jalg qilishga katta yordam bermoqda.

<sup>31</sup> Asian Development Bank. Annual report 2009

## BAAda mavjud erkin iqtisodiy zonalar

T/r	Amirlik nomi	EIZ nomi	Ixtisoslashuvi yo‘nalishi
1.	<b>Abu-Dabi</b>	Masdar City Free Zone	Qayta tiklanadigan energiya
		Khalifa Industrial Zone Abu Dhabi (KIZAD)	Sanoat faoliyati
		Khalifa Port Free Trade Zone	Savdo va logistika
		Abu Dhabi Airports Free Zone	Aralash turdag'i
		Abu Dhabi Global Market	Moliyaviy markaz
		twofour54	Media
2.	<b>Dubay</b>	Dubai Maritime City	Dengiz xizmatlari
		Jebel Ali Free Zone	Iqtisodiy faoliyat
		Dubai Commercity	
		Dubai South	Sun'iy intellekt va futuristik faoliyat
		Dubai World Trade Centre	Tadbirlar va konferensiyalar
		Dubai Design District	Kreativ dizayn
		Dubai Science Park	Ilmiy tadqiqot
		International Humanitarian City	Gumanitar markaz
		Dubai Multi Commodities Centre	Tovar savdosi
		Dubai Outsource City	Elektron tijorat va qo‘llab-quvvatlash xizmatlari
		Dubai Silicon Oasis	Texnologiya, Aralash turdag'i
		Dubai International Financial Centre	Moliyaviy markaz
		Dubai Internet City	Texnologiya
		Meydan Free Zone	Aralash turdag'i
		Dubai Healthcare City	Sog‘liqni saqlash
		Dubai International Academic City	Akademik
		Dubai Production City	Media
		Dubai Studio City	Media
		Dubai Media City	Media
3.	<b>Sharja</b>	Sharjah Publishing City	
		Hamriyah Free Zone	
		Sharjah Media City - Shams	Media
		Sharjah Airport International Free Zone	Aralash turdag'i
4.	<b>Ajman</b>	Ajman Free Zone	Savdo
		Ajman Media City Free Zone	Media
5.	<b>Fujayra</b>	Creative City Free Zone	Kreativ dizayn
		Fujairah Free Zone	Savdo va logistika
6.	<b>Umm Al-Quvayn</b>	Umm Al-Quwain Free Zone	Aralash turdag'i

Manba: <https://www.moec.gov.ae/en/free-zones?>

Birlashgan Arab Amirliklari (BAA) iqtisodiy rivojlanishida erkin iqtisodiy zonalar nuhim rol o‘ynaydi. 2011-yilda neft eksporti Birlashgan Arab amirliklari davlat byudjetining 77%ini tashkil etgan. Neft narxidagi keskin ozgarishlardan so‘ng, Abu-Dabi amirligi va boshqa amirliklar iqtisodiyotni diversifikatsiya qilish haqida o‘ylay boshladilar. Erkin iqtisodiy zonalarni barpo qilish, xorijiy investitsiyalarni qabul qilish, turizm sohasini rivojlantirish, ko‘chmas mulk loyihalari ustida ishslash, bank faoliyatini tubdan o‘zgartirish va moliyaviy markazlar qurish ustida katta

loyihalarni amalga oshira boshladilar. Dunyodagi eng hashamatli binolar va moliyaviy markazlar bu hududda joylashganligi sababli, turizm sohasi ham davlat byudjetiga millionlab dollarlar kelishini ta'minladi. Shu sababli hozirda ham, BAA hukumati uzoq vaqtidan beri iqtisodiyotga investitsiyalarni diversifikatsiya qilish va neft daromadlariga bog'liqligini kamaytirish uchun sarf qilmoqdalar.

Federal raqobatbardoshlik va statistika boshqarmasi tomonidan berilgan hisobotda 2019-yil uchun joriy narxlarda jami YaIM 421,1 milliard dollarni tashkil etdi. BAA iqtisodiyoti noneft sektorini diversifikatsiya qilishdan foyda ko'rdi. Noneft sektori 2012-yildagi 61 foizga nisbatan 2019-yilda yalpi ichki mahsulotning 75 foizini tashkil etdi. Bu kabi ijobiy o'zgarishlarda albatta erkin iqtisodiy zonalarning o'rni beqiyosdir.

BAA erkin iqtisodiy zonalari mamlakatning iqtisodiy ko'rsatkichlarining kuchli tayanchlaridan biri bo'lgan ko'plab xorijiy investitsiyalar, minglab ish o'rnlari yaratish va zarur texnologiyalarni o'tkazishni osonlashtirish kabi ishlarda katta ahamiyat kasb etadi. Hozirda erkin iqtisodiy zonalarning yalpi ichki mahsulotdagi ulushi mamlakatning noneft eksportining yarmidan ko'pini tashkil qiladi.

Bugungi kunda BAAda 40 dan ortiq EIZlar mavjud.<sup>32</sup> Erkin iqtisodiy zonalarda kompaniyani ro'yxatdan o'tkazish imkoniyati xorijiy investorlarga va kompaniyasiga mustaqil ravishda, 100% yakka tartibdagagi egalik qilish va boshqarish imkonini beradi. BAAdagi erkin iqtisodiy zonalarda xorijiy investorlar uchun bir qator imkoniyatlar mavjud: xorij kapitali orqali 100% mulkka egalik qilish, kapital va foydani to'liq repatriatsiya qilish imkoniyati, korporativ va foyda solig'idan, shuningdek bojxona to'lovlaridan ozod etilishi, qulay infrastruktura, mintaqaviy va global bozorlarga chiqish imkoniyati.

Keyingi yillarda BAAning strategik rejasi iqtisodiyotni diversifikatsiya qilishga, BAAni global savdo va turizm markazi sifatida targ'ib qilishga, sanoatni rivojlantirishga hamda ta'limni yaxshilash va xususiy sektor bandligini oshirish orqali fuqarolar uchun ko'proq ish o'rnlarini yaratishga qaratilgan.

Neft va neft bilan bog'liq bo'limgan sanoatlar BAAning eng yirik sektorini tashkil etadi va uning iqtisodiyotining 51,5 foizini tashkil qiladi. 2009-yilda tabiiy resurslar eksporti BAA iqtisodiyotining 85 foizdan ortig'ini tashkil etardi. Lekin hozirga kelib neft bilan bog'liq operatsiyalardan tashqari, BAAda boshqa ko'plab sanoat tarmoqlari mavjud. Ishlab chiqarish sanoati qulay soliq qonunlari, past mehnat

<sup>32</sup> United Arab Emirates Ministry of Economy. <https://www.moec.gov.ae/>

xarajatlari, keng imkoniyatlar va siyosiy barqarorlik kabi bir qancha omillardan foydalangan holda tez rivojlamoqda. Noneft sektorining yalpi ichki mahsulotdagi ulushi 2018-yildagi 66,5 foizdan 2019-yilda 71 foizga oshdi. Hisobotga ko‘ra, yalpi ichki mahsulotning 16,2 foizini ishlab chiqarish, 10,7 foizni qurilish, 1,6 foizni elektr energiyasi, gaz va suv ta’minoti tashkil etgan.

BAA Iqtisodiyot vazirligi ma’lumotlariga ko‘ra, BAAning sanoat sektoriga investitsiyalar 2017-yildagi 21,8 milliard AQSH dollaridan 2018-yilga kelib 30 milliard AQSh dollariga va 2019-yilda 36 milliard dollarga ko‘tarildi. Shuningdek, 2019-yil oxiriga kelib, sanoat korxonalari soni 2018-yilda jami kapitali 64,2 milliard dollar bo‘lgan 4219 korxonaga nisbatan 72,3 milliard AQSh dollarini tashkil etgan holda 4644 taga yetdi. Albatta, bu korxonalarning asosiy qismi erkin iqtisodiy zonalarda joylashganligini ta’kidlash kerak. Sanoat tarmoqlari kesimida: oziq-ovqat, ichimliklar ishlab chiqarish 112 ta korxona; to‘qimachilik va tayyor tikuvchilik mahsulotlari ishlab chiqarish 282 ta; yog‘ochdan yasalgan buyumlar va mebellar ishlab chiqarish 215 ta; qog‘oz, matbaa va nashriyot 162 ta; kimyo sanoati 110 ta korxona; nometall mineral mahsulotlar qazib olish 100 ta; mashinalar, asbob-uskunalar va metall sanoatidagi 115 ta korxonalar aynan erkin iqtisodiy zonalarda faoliyat ko‘rsatadi. Geografik jihatdan korxonalar quyidagicha taqsimlangan: Abu-Dabida 346 ta (umumi kapitali 19,6 mlrd AQSH dollari); Dubayda 240 ta (10,9 mlrd AQSH dollari); Sharjada 340 ta (4,4 mlrd AQSH dollari); Ajmanda 460 (5,5 mlrd AQSH dollari); Ras al-Xaymada 186 ta (5,6 mlrd AQSH dollari); Umm al-Quvaynda 162 ta (879 mln AQSH dollari); Fujayrada 73 ta (3,1 mlrd AQSH dollari)ni tashkil qiladi.

Mamlakatda neft-kimyo, po‘lat, sement va alyuminiy kabi asosiy va strategik sohalarga ham katta e’tibor qaratilmoqda. Mintaqaviy darajada sanoat sektori Ko‘rfaz hamkorlik kengashi (GCC – Gulf Cooperation Council) yalpi ichki mahsulotining o‘n foizini tashkil qiladi va yildan-yilga kengayib bormoqda. Daromadlar 2017-yildagi 68,5 milliard dollardan 2019-yilda 82,1 milliard dollarga va 2020-yilda 146,3 milliard dollarga o‘sdi. Bunday yirik tarmoqlar qatoriga Dubay alyuminiy kompaniyasi (Dubal) va Jebel Ali sanoat zonasidagi o‘g‘it korxonalari kiradi. Dubay alyuminiy kompaniyasi (Dubal) dunyodagi ikkinchi yirik alyuminiy korxonasi va Yaqin Sharqdagi eng yirik alyuminiy korxona hisoblanadi. Bu Dubay hukumatining neftdan tashqari daromadlarining 50 foizini (Dubay yalpi ichki mahsulotining 12 foizini) ta’minlaydi va bu kompaniya Dubay erkin iqtisodiy zonasida joylashgandir.

Baliqchilik, sement, qurilish materiallari, mebel, plastmassa, shisha tolali va qayta ishlangan metall, tijorat kemalarini ta'mirlash, qurilish materiallari, qayiqsozlik, hunarmandchilik, to'qimachilik, oziq-ovqat va sut mahsulotlari ishlab chiqarish BAAda mahalliy va xalqaro talabdan kelib chiqqan holda yildan-yilga kengayib borayotgan sanoat tarmoqlaridandir. So'nggi o'n yillikda muqobil energiya va ekologik barqarorlik bir qancha yangi quyosh energiyasi sanoati, organik oziq-ovqat va qayta ishlash korxonalarini qurishga olib keldi. Ulardan eng yirigi Abu-Dabidagi Masdar erkin iqtisodiy zonasi bo'lib, ekologik toza va barqaror bo'lishi rejalashtirilgan yangi shahar qurish ishlarini amalga oshiradi.

BAAda katta sanoat loyihamalarini rejalashtirish davom etmoqda. Abu-Dabi o'zining eng yirik infratuzilma loyihasini taqdim etdi, u dunyodagi eng yirik erkin iqtisodiy sanoat hududi bo'lishi ko'zda tutilgan At-Tavilada qurilmoqda. Majmuadagi ba'zi sanoat bo'linmalariga erkin zona maqomi beriladi, bu esa to'liq xorijiy mulkka ruxsat beradi. Xalifa sanoat zonasi yoki KIZAD, Xalifa portining birinchi bosqichini hisobga olgan holda 9,2 milliard dollar sarmoya kiritmoqda.

Texnologiya sohasida BAA eng tez rivojlanayotgan davlatlardan biri hisoblanadi. Telekommunikatsiyalarni tartibga solish organi (TRA) mobil telefon ilovalarining innovatsiyalari va rivojlanishini rag'batlantirdi va butun mamlakat bo'ylab kuchli va ilg'or infratuzilmani yaratmoqda. Natijada, BAA mobil telefon ilovalari eng ko'p kirib borgan 25 mamlakat qatoridan joy oldi, turli xildagi ilovalar bo'yicha yuqori o'rinni egalladi.

Savdo har doim ham BAAda muhim iqtisodiy faoliyat bo'lib kelgan. Mamlakat Jahon Savdo Tashkilotining a'zosi bo'lib, erkin iqtisodiy savdo zonalari (Jabal Alidagi kabi), texnoparklar (masalan, Media City, Internet City va International Media Production Zone) tashkil etish orqali erkin savdoni rag'batlantirishga intildi va jahon standarti darajasidagi portlar, aeroportlar va quruqlikdagi transport tizimlarini barpo etdi. Uning yirik portlari va aeroportlari dunyoning eng yaxshi inshootlariga ega va ular doimo yuklarni tashiydigan yoki tranzit kemalar va yuk samolyotlari bilan ham gavjumdir.

Birlashgan Arab Amirliklaridagi erkin iqtisodiy zonalar savdo to'siqlari va kvotalardan eng kam miqdorda, kompaniyaga deyarli soliq solmasdan har qanday turdagи biznesni yuritish imkonini beradi. Aynan shu sababdan ham, xorijiy kompaniyalar asosan BAAni afzal ko'rishadi.

Global raqobatbardoshlik hisobotiga ko'ra, BAA raqobatbardoshlikni oshirish uchun, eng so'nggi raqamli texnologiyalarni (bu dunyo miqyosida 36-o'rinni egallagan) joriy etishdagi taraqqiyotni tezlashtirishi va ta'limni

yaxshilashi kerak bo‘ladi. Shuningdek, hisobotda mamlakat kuchli institutlar, yaxshi infratuzilma, rivojlangan ta’lim va sog‘liqni saqlash tizimini shakllantirishi kerakligi tavsiya etilgan. Umuman olganda, so‘nggi o‘n yil ichida BAA raqobatbardoshlikning barcha yo‘nalishlarida sezilarli yaxshilanishga erishdi.

Shu kabi statistik ma’lumotlarni o‘rgangan holda, aytish mumkinki, BAA dunyodagi eng tez rivojlanayotgan davlatlardan biri hisoblanadi. Nafaqat sanoat sohasi, balki, texnologiya, IT, sog‘liqni saqlash, ta’lim tizimi, transport infratuzilmasini yaxshilash va aviatsiya sohalari, qayta ishlash va yetkazib berish sohalari orqali dunyoda o‘z o‘rni egallagan, Yaqin Sharq mintaqasida esa, iqtisodiy raqobatlasha oladigan davlatlardan biri hisoblanadi. Albatta, bunda yuqoridagi ma’lumotlarga asoslangan holda, erkin iqtisodiy zonalarning naqadar muhim rol o‘ynashini ko‘rishimiz mumkin.

*Sattikulova G.A. – Andijon Mashinasozlik instituti katta o’qtuvchisi  
Turg‘unboyev I.I. – Andijon mashinasozlik instituti talabasi*

## HOZIRGI KUNDA YOSHLAR HAYOTIDA INTERNET VA IJTIMOIY TARMOQLARNI TUTGAN O’RNI VA AHAMIYATI

**Anotatsiya:** Ushbu maqolada kundan-kunga taraqqiy etib borayotgan O’zbekiston yoshlari hayotida virtuallashuvni tutgan o’rni, sabablari va uning omillari haqida keng ma’lumotlar berib o’tilgan, shuningdek rivojlangan mamlakatlarni internet tarmog’isiz va virtuallashuvsiz tasavvur qilib bo’lmaydi. Shunday ekan yaqin yillar mobaynida taraqqiyot cho’qqisiga chiqishni asosiy maqsad va vazifasi qilib belgilagan O’zbekistonda ham texnologiyalar kun sayin rivojlangan sari virtuallashuvni ham ortib borishi tabiiy holat va ularning ko’p ulushi yoshlar orasida bo’layotganligini ham kuzatishimiz mumkin. Aynan shu maqola orqali virtuallashuvning foydali va o’ziga yetarli salbiy tomonlari, shuningdek yuqoridagi keltirilgan fikrlar to’liqroq tadqiq etiladi.

**Kalit so’zlari:** Internet, virtual borliq, tobelik, elektron o’yinlar(1xbet, mostbet), gadgedlar, kommunikatsion vositalar, dasturlar, sayt.

Hozirgi zamonda eng yaqin yordamchimizga kun sayin aylanib borayotgan global axborot tarmog’i, internet muhim o’rin tutmoqda. Qay biri sohaga nazar solmang internet tarmog’idan foydalanayotganligini

kuzatishingiz mumki. Yurtboshimiz SH.Mirziyoyev takidlab o'tganidek, Axborot texnologiyalari va kommunikatsiyalari rivoji barcha sohalarning jadal taraqqiyotiga xizmat qiladi, odamlarga esa qulaylik yaratadi.

Ma'lumki o'tgan asrning ikkinchi yarmida paydo bo'lgan Internet tarmog'i axborot sohasida tub burilish yasashiga asosiy sabablardan biri bo'ldi. Biz yashab turgan yangi dunyoda texnologiyalar misli ko'rilmagan darajada rivojlanib bormoqda. Oldinlari inson mehnatining ilg'or namunasi hisoblangan kompyuter, hozirda oddiy narsaga aylanib qoldi va inson hayotini ajralmas bir qismiga aylanib qolgan. Internetning afzallikkleri haqida esa hamma biladi. Hozirda internet istalgan sohaga kirib borgan va muhim vazifalardan birini bajaradi. Ko'p ma'lumotlarni undan qidirishadi va kerakli yangiliklarni olishadi. Aynan inson tomonidan kompyuter texnologiyalari va turli gadjetlar orqali yaratilgan dunyo esa aynan Virtual borliq deb ataladi. Virtual reallikning so'ngi texnologiyalaridan sизу bizga xayoliy dunyoga to'liq sho'ng'ish vositasiga aylanib qolgan, ular sizga haqiqiy hayotdan butunlay uzoqlashtirib yubormoqda. Yangi texnologiyalar yaralib borishi bilan, odamlar virtual olamga shu qadar sho'ng'ib bormoqdalarki, aslida ular virtual haqiqatning psixologik ta'siri xavfli bo'lishi mumkunligini unutishmoqda, buni guvohi bo'lib biroz o'yga tolishingiz tabiiy.

Siz va biz yashayotgan zamonda ish, o'qish va hayot tashvishlaridan yiroqlashishni istab, boshqa dunyoga tushib ketishingizga imkon beradigon ko'plab qurilmalar bor. Virtual hayot shu tarzda rivojlanib ulgurdiki, insonlar tom ma'noda boshqa dunyoda yashamoqda, o'zini virtual olamga chambarchas bog'lab virtual hayotda yashashmoqda. Virtual borliqlik siz va bizga boshqa dunoga tashrif buyurish, dam olish va hayotiy muammolarda chekinish, yangi ma'lumotga qo'shib, yangi hissiyotlarni olishi ham mumkin va uning yetarlicha ijobiy va albatta salbiy tomonlari ham mavjud. Kompuysterlar, telefonlar va turli virtual olam bilan bog'lovchi vositalar 50 yosh va undan yuqori yosh qatlama deyarli begona, sababi ular yoshliklarida bunarsalar bo'lмаган, yoki endi rivojlanish pog'onasida edi. Asosan virtual hayot qamrab olgan yosh qatlami 17 yoshdan 35 40 yoshgacha, biroq hozirda maktab bolalarining qo'llarida telfonlarni ko'rib ular ham allaqachon virtual hayot a'zosiga aylangan deb qo'rmasdan aytishimiz mumkin.

Hozirda virtual hayotning asosini yoshlар tashkil qilmoqda. Internet orqali ko'p yumushlarini va kerakli yo'nalishdagi bilim va ko'nikmalarni aynan internet tarmoqlaridan olmoqda. Buniy foydali jihatlari ham ko'pgina. Talabalar darslaridan tashqari o'tilgan mavzularni mukammal

o'rganish maqsadida internetga murojat qilib u yerdan kerakli va foydali adabiyotlar topib, ularni o'qib o'rganishi, shuningdek bilim va ko'nikmalarini sezilarli darajada oshirib olishi mumkin. Qimmat darsliklar va adabiyotlar, xususan kitob magazinlaridan qimmat narxdagi mutoala uchun chiqarilgan adabiyotlar va jahon adabiyotlarini internet orqali elektron shaklini tortib, bemalol undan foydalanishlari mumkin, bu esa virtual hayot, internetning eng afzal bosichlaridan biri.

2019-yilda butun dunyoga coronavirusning tarqalishi anchayin ayanchli holatlarni yuzaga olib keldi. Bu virus bizni yurimizni ham chetlab o'tmadi. Kasallik kirib kelishi bilan, insonlar hayotini himoyalash va bu virusni tarqalish darajasini sekinlashtirish maqsadida ko'pgina faoliyat olib borayotgan soha vakillari online rejimga ya'ni uydan turib ishlash rejimiga o'tkazildi. Mana shu hollarda internetning qanchalik insonlarga kerakligi sezildi va unga bo'lган talab keskin oshib ketdi. Ishlar va o'qishlar internet orqali online rejimda bajarildi. Virtual holatni qanchalik foydali va samarali taraflari mavjud ekanligini ham keng jamoat oldida o'z isbotini topdi. Oliy ta'lim dargohlari, akademik litsey va kasb-hunar kollejlari talabalari va maktab o'quvchilari ham o'z darslarini qoldirmagan holda internet orqali online rejimda tahsil olishdi. Bu orqali o'qishlar ham davom etdi. Yuqorida guvohi bo'lganingizdek virtual hayotni inson hayotiga bir qancha foydali jihatlarini ko'rishingiz mumkin.

Lekin, bizning xalqimizda qovunning ozi shirin degan gap bejiz aytilmagan. Virtual hayotni yoshlar orasidagi foydalik jihatlari beqiyos va uni bir qanchasini yuqorida ko'rdik, keling endi tangani ikkinchi tomoniga nazar solamiz, ya'ni virtual dunyonи mavjud salbiy taraflarini. Hozirgi kunda keragidan ortiqcha virtual hayotda umur kechirish, yoshlarni unga tobelikka o'rgatib qo'yemoqda. Zamonaviy bolalar va yoshlari turli kompyuter o'yinlari bilan bir qatorda ijtimoiy tarmoqlarning imkoniyatli oshayotgan davrda o'sib ulg'ayishmoqda. Bu quvonarli hol lekin, yoshlar virtual olamning haqiqiy hayot emasligini bilib borishlari shart. Ba'zan bolalar, kattalar tomonidan nazoratsiz qoldiriladi va kattalar ruxsatisiz turli ijtimoiy tarmoqlarga tashrif buyurishmoqda, ularga umuman kirish mumkin bo'lмаган saytlarga duch kelib, bularga o'smirlarning qiziqishlari ustun kelib kirib ko'rishmoqda. O'smirlar tarmoqlardagi nosog'lom turmush tarzidan axborot beruvchi ayrim manbalarga duch kelsalar, yanada qiziqib, mazkur axborotlarga axborotlarga alohida e'tibor qaratishlari ehtimoldan holi emas. Xozirda virtual hayot bilan ulanish anchagina oson bo'lib ulgurdi. Yoshlar bo'sh vaqtlarini ko'proq kutubxonalarda emas Telegram, Instagram, Facebook vs shunga o'xshash bir qancha ijtimoiy tarmoqlarda

o'tkazayotgani insonni biroz qo'rquvga soladi. Xozirgi kuda internet – bu deyarli barcha qiziqishlarni qondirish makoniga aylanib ulgurdi desak adashmaymiz.

Bugungi kunda internetga turli yoshlarni ongiga havf soladigon bir qancha o'yinlar mavjudligini va aynan o'sha o'yinlarni yon atrofimzdagi ukamiz, do'stimiz va tanishlarimizni o'zлari o'ynayotgani daxshatli holat. Elektron(1xbet, mostbet va h.k)qimor o'yinlari anchagina yoshlardan urfga kirib qoldi. Bu o'yinlarda turli sport musobaqalariga garov sifatida mablag'lar tikilmoqda. Katta pullarni yutqazish oqibatida yoshlarda turli depressiyalar ro'y bermoqda, siqilish, kam uyqu, stress, jahldorlik va eng ayanchlisi o'lim bilan ham yakunlanmoqda, bu juda ayanchli holat. Oxirgi paytlardan elektron qimorlar qurbanlari haqida juda ko'p eshitmoqdamiz. Bularning bari birdaniga bo'lmaydi, buning asl sababi esa oldindan virtual hayotga keragidan ortiq bog'lanib qolishidan, bosqichma-bosqich ro'y berib boradi. Turli ijtimoiy tarmoqlar orqali foydasiz kommunikatsion aloqalar o'rnatish, keraksiz dasturlarni doimiy a'zosiga aylanish, qo'yinki yana bir qancha shunga o'xshash zararli odatlar uchun yoshlardan keragidan ortiq vaqtlarini sarflashlari, aslo noto'g'ri ekanligini ularni o'zлari tushunishmayapti, chunki ular afsuski tobelik chegarasidan o'tib ulgurishdi.

Yoshlarni virtual hayotning doimiy a'zosiga aylanishiga asosiy sabablardan biri, yoshlikdagi ota-onalarning o'z farzandlaiga be e'tiborsizligi, mакtablarda o'quvchilarni chuqurroq bog'lanishi uchun o'qtuvchilar malakasi yetishmasligi, yoki ta'lim dargohlarida yetarli sharoitlarni mavjud emasligi, bunga sabab bo'lmoqda. Chunki bolalarni keraksiz vaqtleri bo'lmasa, rejim asosida kun jadvallari mavjud bo'lsa, keragidan ortiqcha ijtimoiy tarmoqlarga kirmaydi, buning oqibatida yuqoridagi ayanchli holatlar oldi olinadi.

Aslida hozirda internet, virtual hayot va turli ijtimoiy tarmoqlarsiz hayotimizni tasavvur etib bo'lmaydi, unib o'sib kelayotgan yoshlarnizga ulardan to'g'ri foydalanishni o'rgatish esa zarur vazifalarimizdan biridir. Ota-onalar, ta'lim dargohlarida pedagoglarning bolalarga va o'quvchilarga to'g'ri ko'rsatma berishi, ularni o'rab olgan virtual hayotdan to'g'ri foydalanishga ko'nikmalarni hosil qilish, eng asosiysi internetda faqat foydali maqsadda vaqt sarflashni uqturish, keng jamoatchilikning asosiy vazifasiga aylanishi zarur.

Taraqqiy etib borayotgan zamonda yoshlarga virtuallashuv va axborotlar oqimidan foydalanish bo'yicha yoshlarda va bolalarda sog'lom immunitetni hosil qilish, ijobiy tomonlarini ularga o'rgatish bilan birga, salbiy oqibatlarini ham aytib o'tish lozim. Ayrim hollarda virtuallashuv

jarayonining jadallashishi o'smirda ijtimoiy munosabatlarni yomon kechishiga olib kelish mumkin. Yoshlarimizni va o'smirlarimizni viruallashuv jarayonini ijobiy tarzda yo'lga qo'yishga ko'maklashishimiz kerak, chunki yurtimiz ertasi aynan shu yoshlarmizdir.

### **Foydalanilgan adabiyotlar ro'yxati**

1. Utanova, U. (2021) "Kompyuter axborotlar madaniyati"-submadaniyatning vujudga kelishi. Kamoliddin Behzod nomidagi Milliy rassomchilik va dizayn instituti axborotnomasi ilmiy-amaliy jurnali, 5(03), 62-66
2. Mohinur, D. (2021) Use of mobile and computer games as a psychological tool to shape student learning processes Academicia Globe: Indersciense Research 2(03), 10-13
3. A.N.K (2021) O'smirlarda axborot-psixologik xavfsizlikni ta'minlashning ijtimoiy-psixologik imkoniyatlari. Oriental renaissance: Innnpative, educational, natural and social sciences, 1(5), 433-438
4. Otabaeva, F. T. (2019). Technology using the case-study method in the study of computer graphics. Scientific Bulletin of Namangan State University, 1(12), 348-355.

*Bektoshev Z.Sh. - TDSHU 2-kurs talabasi*

## **XALQARO TURISTIK FAOLIYATNI RIVOJLANTIRISH USULLARI**

**Annotatsiya.** Ushbu tezisda xalqaro turistik faoliyat ko'rib chiqilgan. Xalqaro turizmga pandemianing ijobiy va salbiy ta'sirlari o'rganib chiqildi. O'zbekistonda xalqaro turizmni rivojlantirish bo'yicha taklif va tavsiyalar berildi.

**Kalit so'zlar:** Sayohat, turizm, virus, ta'sir, oqibatlar, imkoniyatlar, bloglar.

**Abstract.** In this thesis are considered questions on international tourism. The positive and negative impact of the pandemic on international tourism was studied. The author gave suggestions and recommendations for the development of international tourism in Uzbekistan.

**Keywords:** Travel, tourism, virus, impact, consequences, opportunities, blogs

**Аннотация.** В данном тезисе рассмотрено вопросы по международному туризму. Изучено положительное и отрицательное влияние пандемии на международный туризм. Были даны автором предложения и рекомендации по развитию международного туризма в Узбекистане.

**Ключевые слова:** Путешествие, туризм, вирус, влияние, последствия, возможности, блоги.

Turizm sohasi xalqlar o`rtasidagi o`zaro munosabatlarni muvazanatlashtirib turuvchi muhim omillardan hisoblanadi. Xalqlarning etnik turlari, ularning urf odatlari va an`analari haqida bevosita xabardor bo`lish, bu xalqqa bo`lgan xurmatni oshishishiga xizmat qiladi. Bunda dunyo xalqlari o`rtasidagi o`zaro hurmat oshib, ular o`rtasidagi munosabatlarni yaxshilashga xizmat qiladi. Jahon iqtisodiyoti, mintaqalar, rivojlangan va rivojlanayotgan mamlakatlarda turizm sohasining rivojlanishining zamonaviy tendeysiylari tahlil qilingan. O`zbekistonda turizmni rivojlantirishning ustuvor yo`nalishlari, qo`llab-quvvatlash chora-tadbiralari, shu jumladan, transport logistikasini va infratuzulmasini, mehmonxonalarini rivojlantirish, viza tizimini soddalashtirish masalalariga katta e'tibor qaratilgan.

Turizmning global rivojlanishi dunyo mamlakatlarini yaqinlashtirib, ularning o`zaro munosabatlarini faollashtirishda eng ishonchli va eng mustahkam tizimdir. Turizm rivojlanishi deyarli barcha sohalarga ijobjiy ta'sir ko`rsatib mamlakat iqtisodiyotining dinamik tarzda o'sishiga olib keladi. Shuningdek, sohaga kiritilayotgan sarmoya qisqa fursatda o'zini oqlashi, turistik kompaniyalar imkoniyatlari kengayishi hamda yuqori foyda olish mumkinligi sohaga jalb qilinayotgan investitsiyalar hajmini oshirmoqda. Bu islohotlar o`zbek turizmining rivojlanishida eng muhim qadamlardan jumladan

O`zbekiston Respublikasi Prezidenti Shavkat Mirziyoyev o`zining Oliy Majlisga murojaatnomasida “Hozirgi kunda milliy iqtisodiyotga yuqori daromad keltiradigan istiqbolli tarmoqlardan biri – bu turizmdir. O`zbekiston turizm sohasida ulkan salohiyatga ega bo`lgan davlat hisoblanadi. Yurtimizda 7 ming 300 dan ortiq madaniy meros obyektlari mayjud va ularning aksariyati YUNESKO ro`yxatiga kiritilgan”, – deb takidlagan edi.

Xalqaro turizm, o'z navbatida, sayohatchilarining doimiy yashash mamlakatidan tashqarida turistik maqsadlarda sayohatlarini o'z ichiga oladi.

Ular uchun davlat chegaralarini kesib o'tish muayyan rasmiyatchiliklar bilan bog'liq: pasport va vizalarni rasmiylashtirish, bojxona tartib-qoidalaridan o'tish, valyuta va tibbiy nazorat. Rasmiylikni soddalashtirish xalqaro turistik oqimlarga bevosita ta'sir qiladi, bu esa sayohatchilarning harakatlanishini osonlashtiradi. Xalqaro turizmning yana bir xususiyati iqtisodiy xususiyatga ega bo'lib, uning mamlakat to'lov balansiga ta'siri orqali namoyon bo'ladi. Chet ellik turistlar tovarlar va xizmatlar uchun to'lovlarni amalga oshirib, qabul qiluvchi davlat byudjetiga valyuta oqimini ta'minlaydi va shu bilan uning to'lov balansini faollashtiradi. Shuning uchun xorijiy turistlarning kelishi faol turizm deb ataladi. Aksincha, turistlarning ketishi milliy valyutaning doimiy yashash mamlakatidan chiqib ketishi bilan bog'liq. Ushbu turdag'i turistik operatsiyalar uchun xalqaro to'lovlar turistlarni yetkazib beruvchi mamlakat to'lov balansining majburiyatlarida qayd etiladi va turizmning o'zi passiv deb ataladi. Xalqaro turizmda uning ikki ko'rinishi mavjud - kirish va chiqish, ular turistik oqim yo'nalishi bo'yicha farqlanadi. Bizga ma'lumki xalqaro turizm statistikasi ikkita asosiy bo'limni o'z ichiga oladi: turistik oqimlar statistikasi va statistika. Turistlar oqimining eng muhim ko'rsatkichi kelganlar (ketishlar) soni va qolish muddati hisoblanadi. Kelganlar (ketishlar) soni deganda, ma'lum bir mamlakatga ma'lum vaqt oralig'ida, kelgan ro'yxatdan o'tgan turistlar tushuniladi. Kelish statistikasi turistlarning sayohat maqsadi, transport turi, kelgan oyi, mintaqasi va kelgan mamlakati bo'yicha guruhlanadi. Kelishlar ma'lum bir davrdagi sayohatlar soni sifatida mutlaq ko'rsatkichlarda qayd etiladi. Biroq, turning mutlaq raqamlari. oqimlar turistik faoliyat darajasini baholashga imkon bermaydi, chunki ular umumiyligi aholi soniga bog'liq. Turistlarning ma'lum vaqt oralig'ida mamlakatda bo'lish muddati bir turistning mamlakatda bo'lish o'rtacha davomiyligiga kelgan turistlar sonining ko'paytmasi sifatida hisoblanadi. Turizm daromadlari va xarajatlari statistik ma'lumotlari turizmning milliy iqtisodiyotga, xususan, mamlakat to'lov balansiga ta'sirini o'rganish, shuningdek, turizm sanoatining o'ziga xos tarmoqlarini tavsiflash uchun zarur bo'lgan turizmning qiymat smetalarini o'z ichiga oladi. Turistlar almashinushi jarayonida vujudga keladigan madaniyatlararo aloqalar va shaxsiy do'stlik xalqaro tushunishni yaxshilashda muhim omil bo'lib, dunyo xalqlari o'rtasida tinchlikni mustahkamlashga hissa qo'shadi.

COVID-19 pandemiyasi turistik faoliyatga ham ijobjiy ham salbiy ta'sir o'tkazdi. Ijobiy ta'siri quyidagilardan iborat:

- o'rnatilgan cheklolvar tufayli ichki yo'nalishlarga turistlar oqimining ortishi;

- yangi turistik yo‘nalishlarning paydo bo‘lishi va yo‘nalishlar qiyofasining o‘zgarishi;
- sog’liqni saqlash, sayohat, aloqa, xarid qilish va sanitariya standartlari yaxshilanishi;
- organik mahsulotlarni targ’ib qilish va sayyoohlar va mehmonlarning ovqatlanish odatlarini o‘zgartirish.

Salbiy ta’siri quyidagilardan iborat bo’ldi:

- turistlarning xarid qobiliyatini pasaytirish;
- uzoq safarlardan/manzillardan voz kechish;
- irqchilik va madaniy tabaqlananish;
- uyushmagan turizm va muqobil turar joy sektorida ish o’rinlarini yo’qotish.

Xulosa o`rnida shuni ta`kidlash lozimki, tabiiy resurslardan doimo uzluksiz foydalanish davlat kelajagi uchun, uning rivojlanishi uchun yechim hisoblanmaydi. Rivojlanayotgan dunyo davlatlari qatori buyuk tarixga ega O`zbekiston ham turizm sohasida dunyoda o`z nufuziga ega bo`lishi kerak. Dunyo xalqlarini O`zbekistondek jannatmakon, tarixiy shaharlari borligiga e`tiborini tortish va chet ellik turistlarni jalb qilish va mamlakat nufuzini dunyo miqqosida oshirish muhim ahamiyat kasb etadi.

## **Foydalanilgan adabiyotlar ro’yxati**

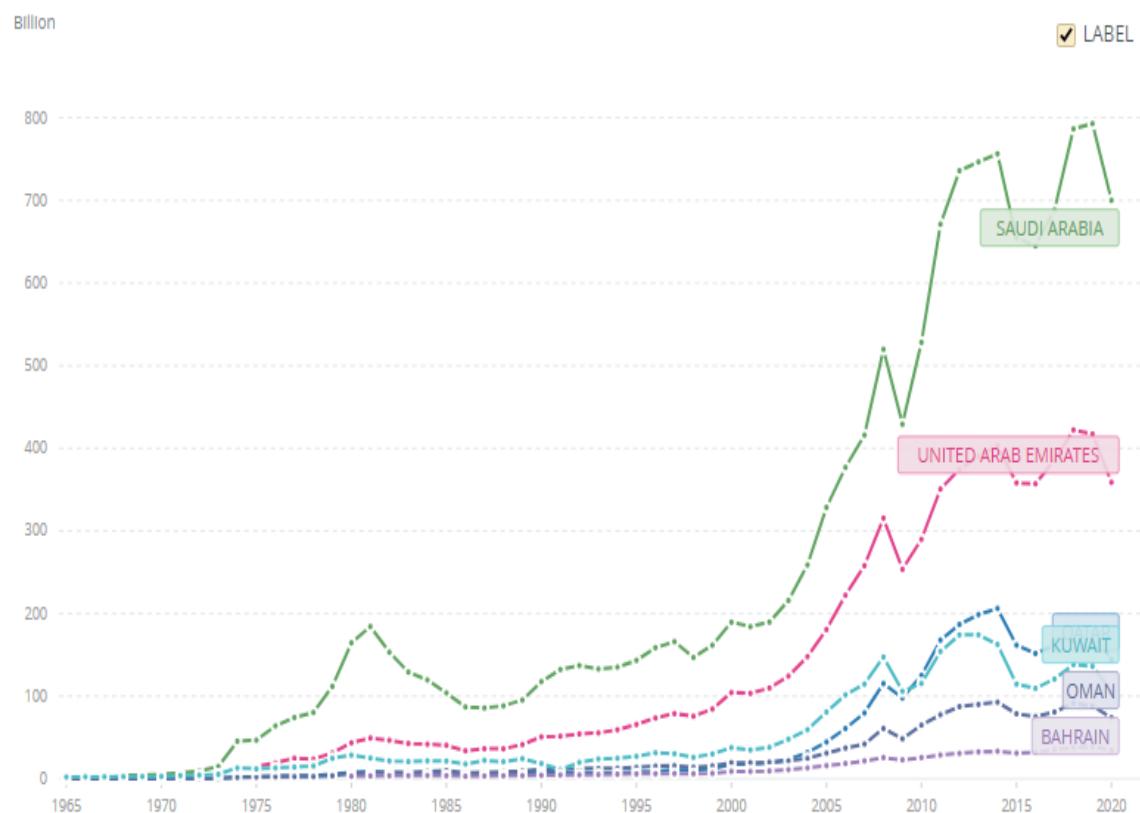
1. O‘zbekiston Respublikasi Prezidentining «O‘zbekiston Respublikasi sayyoqlik sohasini rivojlantirishni tezlashtirish chora-tadbirlari to‘g‘risida»gi farmoni. –T:.2.12.2016y.
2. O‘zbekiston Respublikasi Prezidenti Shavkat Mirziyoyevning Oliy Majlisga murojaatnomasi,
3. Travel & Tourism Economic Impact 2019 Uzbekistan// World Travel & Tourism Council 2019

*Zoyidjonova S.D. – TDSHU 3-kurs talabasi  
Ilmiy rahbar – o‘qituvchi Iskandarov Sh.O.*

## **KO`RFAZ HAMKORLIK KENGASHI DOIRASIDA SAVDO IQTISODIY ALOQALAR**

Jahon xo‘jaligining tobora globallashib borishida, savdo-iqtisodiy

aloqalarni yaxshilashda mamlakatlar iqtisodiyotining o‘zaro integratsiyasi muhim ahamiyat kasb etmoqda. Jumladan, o‘rganilayotgan mintaqa, Yaqin Sharq mamlakatlari o‘rtasida Ko‘rfaz hamkorlik kengashi (KHK) integratsion tashkiloti tashkil etilgan bo‘lib, unga Fors ko‘rfazidagi arab mamlakatlari (Saudiya Arabiston, Birlashgan Arab Amirliklari, Qatar, Kuvayt, Oman, Bahrayn) a’zodir. Ushbu mamlakatlar neft va gaz zahiralariga boy bo‘lib, iqtisodiyoti o‘xshash strukturaga ega. Bunda integratsiya jarayoni savdo-iqtisodiy aloqalarni yaxshilashda qanday o‘rin egallashi, qanday muammolarga duch kelishi yoki yutuqlarga erishishini o‘rganish muhim. Jumladan, O‘zbekistonning Markaziy Osiyo mamlakatlari bilan muloqoti, Yevroсиyo Iqisodiy Ittifoqiga kuzatuvchi maqomida kirishi integratsiya jarayoniga dastlabki qadamdir. Bunda o‘xshash milliy iqtisodiyotga ega bo‘lgan Ko‘rfaz hamkorlik kengashi doirasidagi savdo iqtisodiy aloqalarni o‘rganish mavzuning dolzarbligini ifodalaydi.



**1-rasm. KHK a’zo mamlakatlarning YalM dinamikasi . (1965-2020)**

Ko‘rfaz hamkorlik kengashi (KHK), oltita Yaqin Sharq davlatlarining siyosiy va iqtisodiy ittifoqi. Milodiy 1981-yil 25-may, hijriy 1401-yil 21-rajab kunida Birlashgan Arab Amirliklari, Saudiya Arabiston Podshohligi,

Oman sultonligi, Qatar, Kuvayt davlatlari rahbarlari Birlashgan Arab Amirliklarining Abu-Dabi shahrida bo‘lib o‘tgan konferensiyada uchrashdi. Va shu kuni a’zolar o‘rtasida arab va islom madaniyatlaridan kelib chiqqan umumiylar maqsadlari va o‘xshash siyosiy va madaniy o‘ziga xosliklari asosida birlikka erishish, integratsiya jarayonini amalga oshirish maqsadida, Ko‘rfaz hamkorlik kengashi tashkil etildi.

KHK tuzilgandan so‘ng, bu a’zo mamlakatlar iqtisodiyotida, savo-iqtisdiy aloqalarida ijobiy tendensiyalar kuzatilgan.

1981-yilda olti a’zo davlatning umumiylar Yalpi ichki mahsuloti atigi 200 milliard dollarni tashkil etgan. Bugungi kunda KHK YaIMi 1,6 trillion dollarni tashkil etadi. Bu 1981-yilga nisbatan sakkiz baravar ko‘p deganidir. KHK a’zo mamlakatlari YaIMi 2000-yildan boshlab sezilarli ko‘tarilish kuzatigan.

Qatar va KHK o‘rtasidagi savdo hajmi bu yil Saudiya chegarasi qayta ochilgandan va Qatar va uning qo‘shnilari o‘rtasidagi munosabatlar normallashganidan keyin sezilarli darajada oshishi kutilmoqda. So‘nggi uch yil ichida Qatarning KHK bilan savdosi faqat Oman va Kuvayt bilan import va eksportni o‘z ichiga oldi. Ammo munosabatlar normallashgani sababli, Qatar va KHK savdosi Saudiya Arabistonni, Bahrayn va Birlashgan Arab Amirliklari bilan import va eksportni ham o‘z ichiga oladi. Bu Qatar va KHK o‘rtasidagi savdoga katta ijobiy ta’sir ko‘rsatadi.

### 1-jadval

#### **KHK a’zo mamlakatlar doirasida tashqi savdo aylanmasi (mlrd AQSH dollari, 2020-yil)**

		Importerlar					
		Saudiya Arabistoni	Qatar	BAA	Kuvayt	Oman	Bahrain
Eksporterlar	Saudiya Arabistoni	x	-	8920	1580	957,73	1,85
	Qatar	-	x	1090	895,32	747,63	-
	BAA	21820	0,5	x	7030	9690	3010
	Kuvayt	676,26	287,93	550,53	x	176,95	54,6
	Oman	1650	602,92	1840	241,18	x	179,22*
	Bahrain	1800	0,07	2470	517,36	439,27*	x

\*2109 yil ma’lumotlari

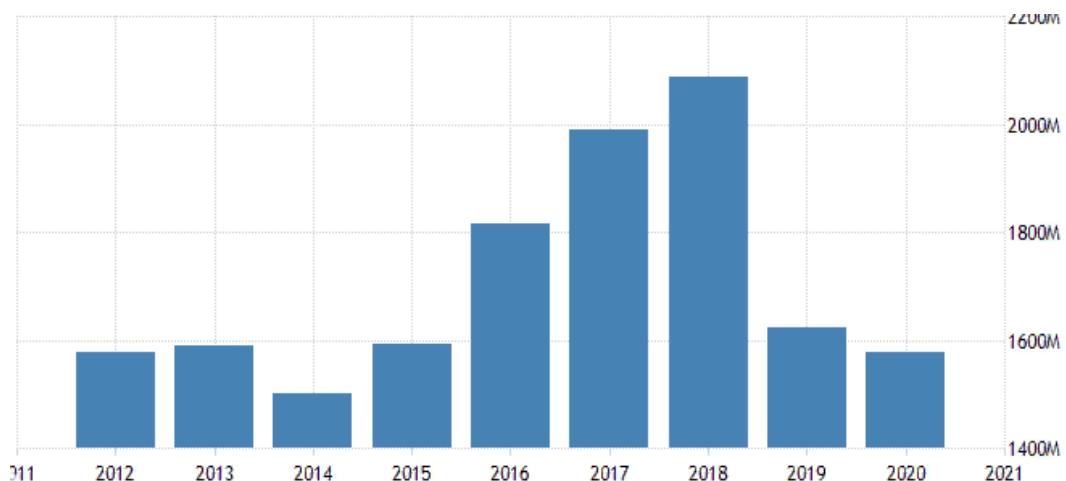
O‘tgan yilning uchinchi choragida Qatarning KHK bilan umumiylar savdo hajmi 3,18 mlrd Qatar riyolini (QR) tashkil etgan. Ushbu umumiylar savdodan Qatarning KHK mamlakatlariga eksporti 2,47 milliard QR atrofida,

Qatarning KHKdan importi esa 707 million Qatar riyoli atrofida edi.

### **SA ning 2017-2020 yillarda KHKga a'zo mamlakatlar bilan tashqi savdo aylanmasi dindmikasi, mln. riyol (2017-2020)**

Mamlakat		2017	2018	2019	2020
Saudiya Arabistonni	Eksport	831,880.981	1,103,900.486	981,011.000	651,952.000
	Import	504,446.854	513,992.690	574,361.000	517,491.000
BAA	Eksport	57,428.494	62,073.170	50,609.000	44,349.000
	Import	32,830.812	43,441.000	39,806.000	34,287.000
Qatar	Eksport	2,768.195	0.000		
	Import	677.008	0.000		
Kuvayt	Eksport	7,476.729	7,914.869	7,121.000	6,042.000
	Import	1,648.377	1,566.591	1,966.000	1,681.000
Oman	Eksport	4,038.036	4,820.233	4,376.000	4,331.000
	Import	4,993.645	5,817.660	7,167.000	6,253.000
Bahrain	Eksport	21,993.066	27,594.959	27,177.000	17,417.000
	Import	5,229.446	6,098.683	6,426.000	6,950.000
KHK	Eksport	93,704.521	102,403.230	89,283.000	72,139.000
	Import	45,379.288	56,924.128	55,365.000	49,171.000

Saudiya Arabistonni yaqin 4 yil ichida KHK mamlakatlariga eksporti 360 mlrd riyolni tashkil etadi. Eng yuqori ko`rsatkich 2018-yil (102 mlrd riyol) da qayd etilgan. So`nggi 2 yil ichida biroz pasayish kuzatilgan. SA ning KHK mamlakatlariga eksporti SA ning 4 yil ichida qayd etilgan jami eksportini o`ndan bir qismini tashkil qiladi. SA ning KHK mamlakatlariga jami importi ( 4 yil ) 207 mlrd riyolni tashkil etadi. Bu SA ning jami importini 9,8 % tashkil qiladi.



**Saudiya Arabistonining Kuvaytga Eksport dinamikasi (2012-2020)**

Birlashgan Millatlar Tashkilotining xalqaro savdo bo‘yicha COMTRADE ma’lumotlar bazasiga ko‘ra, Saudiya Arabistonining Kuvaytga eksporti 2020-yilda 1,58 milliard AQSh dollarini tashkil etdi. Saudiya Arabistoni Kuvaytga 2020-yilda sut mahsulotlari, tuxum, asal, plastmassa (142,28 mln \$), sovunlar, moylash materiallari, mumlar, shamlar, temir yoki po‘latdan yasalgan buyumlar (95,44 mln\$), temir va po‘lat (86,22 mln), qog‘oz va karton, sellyuloza, qog‘oz va kartondan tayyorlangan buyumlar (84,38 mln\$) va boshqa turdagи tovarlarni eksport qilgan.

Saudiya Arabistonining Kuvaytga Eksporti so‘nggi o‘n yil ichida 2018-yilda eng yuqori ko‘rsatkichni qayd etgan.

Saudiya Arabistoni Qatarga 2019-yilda 1,03 ming AQSh dollar qiymatga teng mineral yoqilg‘ilar, moylar, distillash mahsulotlarni eksport qildi.

Saudiya Arabistonining Bahraynga eksporti 2020-yilda 1,85 milliard AQSh dollarini tashkil etdi.

Yaqin Sharq mamlakatlarida iqtisodiy, etnik tarafdan bir biriga yaqin olti mamlakatlar a`zoligida Ko`rfaz hamkorlik kengashi tashkil etildi. Bu KHK doirasida savdo-iqtisodiy aloqalarini hamda ularning jahon iqtisodiyotidagi raqobatbardoshligi yaxshilash, maqsadida iqisodiy shartnomalar imzolandi. Natijada, KHKga a’zo mamlakatlarning integratsiya jarayoni yanada chuqurlashib bormoqda. Hozirda bojxona ittifoqi (2003), umumiy bozor (2008), Valyuta ittifoqi (2010-yil) va boshqalarda integratsiya qilinayotgan bo‘lsa, bu kelajakda yanada oldingi siljishi kutilmoqda. Va bu holat KHK a’zo mamlakatlarning mamlakatlarning iqtisodiyotiga, savdo-iqtisodiy aloqalariga, raqobatbardoshligiga sezilarli darajada ijobiy ta`sir ko`rsatmoqda.

*Бакиев С.С. – магистрант 2 курса ТГУВ*

## **ФОРМИРОВАНИЕ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН КАК ФАКТОР ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ УЗБЕКИСТАНА**

За последние несколько десятилетий свободные экономические зоны стали заметным явлением в мировой экономике, получив широкое распространение во многих странах. Только в последние 5 лет создано около 1000 различных видов свободных экономических

зон из 5400, насчитывающихся сегодня в мире, и еще 500 на стадии создания в 2021 году и в последующие годы<sup>33</sup>.

По данным Всемирной ассоциации зон экспортного производства через свободные экономические зоны проходит свыше 30% мирового товарооборота. Свободные экономические зоны (далее - СЭЗ) успешно решают задачи экономического и социального развития территорий и страны в целом путем повышения экспортной составляющей, притока зарубежных инвестиций, расширения производства импортозамещающей продукции, роста занятости и доходов населения, а также бюджетных доходов. СЭЗ зарекомендовали себя как центры генерации новых идей и внедрения инноваций в производственные процессы, привлекая инвестиции в современные производства, используя достижения мировой науки и техники, в них создаются условия для повышения уровня инновационности экономики страны, успешного выхода на внешние рынки с высокотехнологичной продукцией международного класса.

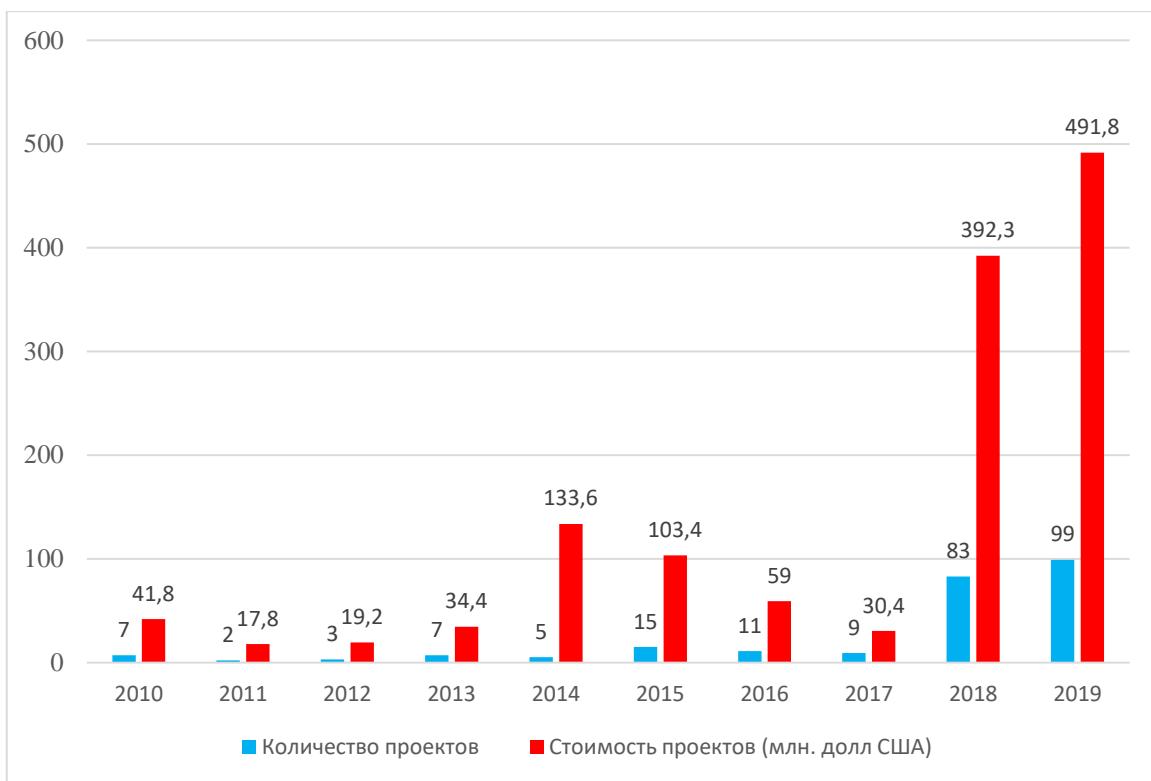
Началом тенденции резкого роста свободных экономических зон во всем мире стал 2008 год. В этот же год в Узбекистане была создана первая свободно экономическая зона, которая послужила основой для формирования последующих зон. На сегодняшний день в Узбекистане функционируют более 20 различных видов СЭЗ, где необходимая производственная и коммуникационная инфраструктура создается государством, участникам СЭЗ предоставлены налоговые, таможенные льготы и преференции. Благодаря созданным условиям, за период 2010-2020 гг. в СЭЗ введено более 350 инвестиционных проектов общей стоимостью 1164 млн. долл. США, привлечено более 300 млн. долл. США прямых иностранных инвестиций.

Вместе с тем, имеется ряд проблем, которые с той или иной степенью значимости препятствуют дальнейшему динамичному развитию СЭЗ в Узбекистане. К ним можно отнести несовершенство подходов к созданию стимулов для регулирования инновационных и инвестиционных процессов в СЭЗ, когда инструмент налоговых льгот рассматривается как самодостаточный. Вместе с тем, предоставление налоговых льгот на территории СЭЗ может выполнять функцию стимулирования только в купе с эффективно работающими институциональными факторами такими, как рыночная среда, производственная и социальная инфраструктура, в том числе, способствующая созданию и продвижению инноваций. Требует

---

<sup>33</sup> [https://unctad.org/en/PublicationChapters/WIR2019\\_CH4.pdf](https://unctad.org/en/PublicationChapters/WIR2019_CH4.pdf) 2019y

совершенствования ряда вопросов касательно законодательства, регулирующего деятельность СЭЗ, системы управления и организации деятельности, политики привлечения инвесторов в высокотехнологичные производства и оказания им содействия при размещении производств на территории этих зон. В целях развития инновационной инфраструктуры недостаточно уделяется внимание формированию специальных научно-технологических зон, ориентированных на инновационное развитие, что сдерживает формирование «территорий роста» национальной экономики.



**Рис 1. Динамика реализации инвестиционных проектов на территориях СЭЗ (2010-2019гг.)**

Ситуация по реализации инвестиционных проектов в СЭЗ Республики Узбекистан выглядит следующим образом. В 2010-2019гг. реализовано всего 241 инвестиционных проектов общей стоимостью 1141,1 млн. долл. США, в том числе в СЭЗ «Навои» - 35 проекта на сумму 191,1 млн. долл. США, СЭЗ «Ангрен» - 59 проектов на сумму 635,8 млн. долл. США, СЭЗ «Джизак» - 17 проекта на сумму 120,1 млн. долл. США, СЭЗ «Ургут» - 35 проекта на сумму 112 млн. долл. США, СЭЗ «Кўқон» - 30 проекта на сумму 48,5 млн. долл. США, СЭЗ «Сирдарё» - 23 проекта на сумму 80,5 млн. долл. США, СЭЗ

«Гиждувон» - 20 проекта на сумму 54,4 млн. долл. США, СЭЗ «Хазорасп» - 9 проекта на сумму 10,7 млн. долл. США и др. В рамках реализации данных проектов создано 19672 тыс. рабочих мест.

За этот период наблюдался рост количества промышленных предприятий с 8 ед. в 2010 г. до 241 ед. в 2019 г. Самое большое количество проектов реализовано в 2018 г., т.е. 83 проектов на 392,3 млн. долл. США и в 2019 году 99 проектов на 491,8 млн. долл. США, а самое малое в 2011 г., т.е. 2 проекта на 17,8 млн. долл. США (рис 1.). На наш взгляд, основной причиной подобной ситуации была сложная экономическая ситуация, пост кризисный период в странах основных торговых партнеров Узбекистана, усиление конкуренции на мировом и региональном рынке инвестиционного капитала, а также системные проблемы экономики республики до 2017 года привели к значительному понижению инвестиционной активности капитало-владельцев.

Однако, начиная с 2017 года принятые меры по унификации обменного курса, осуществлению модернизации, техническому и технологическому обновлению отраслей производства, расширению ресурсной базы инвестиций, совершенствованию инвестиционного климата и активному привлечению иностранных инвестиций, в первую очередь прямых, способствовали росту и развитию инвестиционной деятельности. Так, объем иностранного капитала, вложенного в СЭЗ начиная с 2017 года продемонстрировал тенденцию значительного роста. В частности, всего в СЭЗ привлечены около 406 млн. долл. США инвестиций таких зарубежных стран как Сингапур, Китай, Корея, Болгария, ОАЭ, Индия, Италия, Великобритания и др.

За период создания и функционирования СЭЗ по республике их участниками произведена промышленная продукция на общую сумму 19 151 млрд. сум. Если всеми участниками СЭЗ 2014 году было произведено 167,3 млрд. сум то 2017 году 508,3 млрд. сум (темпер роста по сравнению с 2014г. на 203,8%) а в 2018 году было произведено 2028,2 млрд. сум (темпер роста по сравнению с 2017г. на 299 %). За 2014-2019 гг. объем экспорта товаров вырос с 6,1 млн.долл США до 76,3 млн.долл. США.

Для СЭЗ Республики Узбекистан характерными являются следующие особенности:

- отрицательное сальдо внешнеэкономического оборота;
- незначительный удельный вес продукции предприятий СЭЗ в ВВП страны (менее 1%);

- низкие объемы экспорта;
- невысокая конкурентоспособность выпускаемой продукции;
- ориентация экспорта в основном на страны СНГ;
- низкая диверсификация производства и, соответственно, экспорта.

Следует принять ряд мер и включить механизмы, способствующие созданию высокоэффективных промышленных зон с высоким экспортным потенциалом.

На сегодняшний день в республике отсутствует четкое стратегическое видение развития СЭЗ. Для координации всех сторон деятельности СЭЗ полагается целесообразным разработка концептуальных направлений развития зон.

Концепция должна ставить следующие цели:

- определение стратегических задач создания и развития свободных экономических зон;
- определение целей и задач действующих свободных экономических зон, проблем, сдерживающих их развитие, и принятие мер по повышению их эффективности;
- определение путей улучшения инвестиционного климата в свободных экономических зонах и перспектив их развития.

Основные направления и задачи развития свободных экономических зон в Республике Узбекистан можно объединить в два крупных блока: социально-экономический и научно-технический.

Социально-экономический:

- привлечение прямых иностранных инвестиций и отечественного капитала путем создания благоприятного инвестиционного климата;
- создание и развитие экспортноориентированных и импортозамещающих производств;
- повышение конкурентоспособности национальной экономики, на основе внедрения ресурсосберегающих инновационных технологий;
- ускорение социально-экономического развития как отраслей экономики, так и регионов страны за счет создания современной производственной и социальной инфраструктуры;
- создание новых рабочих мест;
- сохранение и развитие рынка высококвалифицированных кадров за счет внедрения в практику передовой технологии в организации, управления производством;

– насыщение внутреннего рынка отечественными качественными товарами.

Научно-технический:

- привлечение современных зарубежных научноемких инновационных технологий и «ноу-хау»;
- применение современных методов управления и организации производства.

*A.Қурбонов – Банк молия академияси магистранти*

## **ДАВЛАТ БЮДЖЕТИ ХАРАЖАТЛАРИНИНГ МОҲИЯТИ ВА АСОСИЙ ЖИҲАТЛАРИ**

**Аннотация:** Мақолада давлат бюджети харажатларининг моҳияти, зарурати, асосий йўналишлари ва мақсади ёритилган. Ўзбекистон Республикасининг 2022 йилга мўлжалланган давлат бюджетининг асосий параметрлари таҳлил қилинган.

**Калит сўзлар:** давлат бюджети, бюджет харажатлари, молиявий режа.

**Аннотация.** В статье рассмотрены сущность, необходимость, основные направления и цели расходов государственного бюджета. Проанализированы основные параметры государственного бюджета Республики Узбекистан на 2022 год.

**Ключевые слова:** государственный бюджет, расходы бюджета, финансовый план

Солиқлар ва бошқа тўловлар ҳисобидан шакллантириладиган давлат бюджетининг даромадлари ҳар қандай давлатнинг молиявий асосини ташкил қиласди. Бюджетнинг даромадлар қисмида тўпланган молиявий ресурслар бюджет харажатлари кўринишида йўналтирилиб давлатнинг молиявий ва иқтисодий салоҳиятининг кўлами ва чегараларидан далолат беради. Давлат бюджети орқали амалга оширилаётган ҳар қандай харажатлар давлат харажатлари деб таснифланади ва шу нуқтаи назардан, тадқиқот жараёнларида “давлат бюджети харажатлари” ва “давлат харажатлари” терминларини бир хил маънода қўлланиши мақсаддага мувофиқ деб ҳисобланади.

Моҳиятига кўра давлат бюджети давлатнинг молиявий режаси ҳисобланиб, унинг жорий ва узоқ муддатли ривожланишини ташкил

этишда муҳим восита ҳисобланади. Давлат бюджети фундаментал омил ва категория сифатида мамлакат молиявий ресурсларини марказлаштириш ва улардан фойдаланишни оптималлаштириш вазифаларини амалга ошириш имконини беради. Таъсир кучига қўра, энг қудратли иқтисодий воситалардан бири ҳисобланади. Кўламига қўра глобал характер касб этиб, жамият ҳаётининг барча жабҳаларигача кириб боради. Макроиқтисодий тартибга солишда муҳим ўрин тутади. Давлат бюджетининг мавжудлиги давлатнинг иқтисодий қудратидан далолат бериб, унинг суверенитетини таъминловчи асос бўлиб хизмат қиласи.

Давлат бюджети мамлакат молиявий ресурсларининг марказлаштирилган жамғармаси бўлиб, ҳажмига қўра, одатда, мамлакатда мавжуд жамғармаларнинг энг йириги ҳисобланади. Давлат бюджети орқали аҳоли ва юридик шахслар молиявий ресурсларининг бир қисми ўз эгаларидан олиниб, мамлакатнинг ижтимоий-иқтисодий тараққиёти мақсадлари йўлида тақсимланади ва қайта тақсимланади. Қайта тақсимлаш жараёнида макроиқтисодий пропорцияларга таъсир кўрсатилади.

Давлат бюджети даромадлари ва харажатлари ўзаро мутаносиб ва мувозанатланган ҳолатда шакллантирилади ва уни ҳаётга тадбиқ этишда ҳам шаклланган нисбатларга амал қилинади.

Давлат бюджетининг даромадлари қисмида барча даромад манбалари ва кутилаётган даромад ҳажмлари бирма-бир қайд этилади. Харажатлар қисмида эса молиявий маблағлар ажратилаётган барча йўналишлар ва ресурсларнинг ҳажми қайд этиб борилади.

Давлат харажатларининг умумий жиҳатлари ва хусусиятлари унинг функция ва вазифаларига боғлиқ шаклланади. Бугунги кунда замонавий давлат олдида турган асосий вазифа ва функциялардан келиб чиқиб давлат бюджети харажатларининг қуйидаги тўртта йўналиши шаклланган:

- ижтимоий харажатларни молиялаштириш;
- иқтисодий ўсишни қўллаб-қувватлаш;
- давлат бошқарув аппарати харажатларини молиялаштириш;
- мудофаа тизими харажатларини молиялаштириш.

Давлат бюджети орқали амалга ошириладиган барча харажатлар қатъий мақсадларга йўналтирилади. Ушбу мақсадлар давлатнинг олдидаги функция ва вазифалари билан боғлиқ ва қонунчилик билан белгилаб қўйилган бўлади.

Давлатчилик институтларининг ривожланиб бориши натижасида давлат ва ҳокимият органлари олдидағи вазифалар доираси ўтган асрдан бошлаб кескин даражада ўсиб бормоқда. Натижада, агарда ўтган асрнинг бошларига келиб давлатлар бюджет харажатларининг ЯИМга нисбати ўртача 5 фоизни ташкил қилган бўлса, бугунги кунда унинг ҳажми 25-50 фоиз доирасида шаклланди. Далатларнинг бюджет харажатларининг бундай катта ҳажмда кенгайиши асосан улар олдидағи ижтимоий мажбуриятларнинг ошиши билан боғланган.

Бюджет харажатларининг бир нечта белгиларини ажратиб кўрсатиш мумкин. Уларга қуйидагилар киради:

- давлатнинг функциялари билан боғликлиги;
- бюджет харажатларининг асосланганлиги;
- харажатларни қонунчилик асосида ажратилиши;
- бюджет харажатларининг мунтазамлиги;
- харажатларнинг самарадорлиги.

Умумлаштирган ҳолда кенг маънода давлат харажатлари деб қонунчиликда кўзда тутилган давлат мажбуриятларини белгиланган муддат ва ҳажмларда мақсадли молиялаштириш учун давлат бюджети тизимидан ажратиладиган пул маблағлари тушунилади.

Ўзбекистонда давлат бюджети харажат қисми белгиланган қонунчиликка асосан қуйидагича таснифланган:

- ижтимоий соҳа ва аҳолини ижтимоий қўллаб-қувватлаш харажатлари;
  - нодавлат нотижорат ташкилотларини ва фуқаролик жамиятининг бошқа институтларини давлат томонидан қўллаб-қувватлаш харажатлари;
  - иктисодиёт харажатлари;
  - марказлаштирилган инвестицияларни молиялаштириш харажатлари;
  - давлат ҳокимияти ва бошқаруви органларини, адлия ва прокуратура органларини сақлаб туриш харажатлари;
  - судларни сақлаб туриш харажатлари;
  - фуқароларнинг ўзини ўзи бошқариш органларини сақлаб туриш харажатлари;
- бошқа харажатлар.

2021 йил 30 декабрда қабул қилинган Ўзбекистон Республикасининг “2022 йил учун Ўзбекистон Республикасининг давлат бюджети тўғрисида”ги ЎРҚ-742-сон Қонунига асосан давлат бюджети харажатларининг 2022 йилда прогноз кўрсаткичи 188 911

млрд. сум этиб белгиланган. Ушбу ҳужжатда шунингдек, Ўзбекистон иқтисодиётининг 2022 йилдаги ЯИМ прогноз кўрсаткичи 839 989 млрд. сум миқдорида режалаштирилган.<sup>34</sup> Ўзбекистон Республикаси давлат бюджети харажатларининг мамлакат ЯИМга нисбатан улуши 2022 йилда 22,5 фоизни ташкил этиши режалаштирилган.

Қонунда 2023 ва 2024 йиллар учун давлат бюджети харажатлари ва мамлакат ЯИМинг мақсадли мўлжаллари ҳам белгилаб берилган. Унга кўра 2023 йилда бюджет харажатлари 202 669 млрд. сум ва ЯИМ 972 701 млрд. сум, деб қайд этилган бўлса, ушбу кўрсаткичлар 2024 йилда мос равишда 238 545 млрд. сум ва 1 126 753 млрд. сум деб белгиланган. Мақсадли мўлжалларга асосланган ҳолда бюджет харажатларининг ЯИМга нисбати 2023 ва 2024 йилларда мос равишда 20,8 ва 21,1 фоизни ташкил этади.

Белгиланган рақамлар асосида шуни хулоса қилиш мумкинки, Ўзбекистон Республикасида Давлат бюджети харажатларининг юқори улуши шаклланган. Хусусан, 2022 йилда мақсадли жамғармаларни ўз ичига олган мамлакатнинг Консолидациялашган бюджет харажатларининг (280 128 млрд. сум) ЯИМга нисбатан улуши 33,3 фоиз этиб режалаштирилган. Иккинчидан, давлат бюджети харажатлари таркибида ижтимоий харажатлар улушкининг юқори эканлигини қайд этиш лозим. Учинчидан, бюджет жараёнларини оптималлаштириш, режалаштириш, барқарорлигини ошириш мақсадида уч йиллик прогноз ва мақсадли мўлжал кўрсаткичларини шакллантириб бориш амалиёти йўлга қўйилди. Бу эса, ўз навбатида бюджет жараёнларидаги узвийлик ва узлуксизликни таъминлаш билан бирга бюджет кўрсаткичларининг асосланиш даражасини оширади.

*Асқарова А. – ТДШУ 2-курс магистранти  
Илмий раҳбар – и.ф.н., доц. Холматов Н.Б.*

## **ТУРКИЯ ЭКСПОРТИДА САНОАТ МАҲСУЛОТЛАРИ УЛУШИННИНГ ЎЗГАРИШИ ТЕНДЕНЦИЯЛАРИ**

XX асрнинг 80-йиларидан бошлиб Туркия Республикаси ташқи савдони ривожлантиришга, очик иқтисодиёт асосларини шакллантиришга ҳаракат қилиб келмоқда. Мамлакат ҳукумати экспортчиларни қўллаб-қувватлаш ва миллий ишлаб

<sup>34</sup> <https://lex.uz/uz/docs/5801127>

чиқарувчиларнинг халқаро бозорда рақобатбардошлигини оширишга ҳар томонлама кўмак бермоқда.

### **1-жадвал**

#### **Туркия Республикаси ташқи савдоси ривожланишининг асосий кўрсаткичлари динамикаси, (млрд. АҚШ доллари)**

Йиллар	Экспорт	Ўзгариши, %	Импорт	Ўзгариши, %	Сальдо	TCA
2010	113,9	11,5	185,5	31,7	-71,7	299,4
2011	134,9	18,5	240,8	29,8	-105,9	375,7
2012	152,5	13,0	236,5	-1,8	-84,1	389,0
2013	161,5	-0,4	260,8	6,4	-99,3	422,3
2014	166,5	3,1	251,1	-3,7	-84,6	417,6
2015	151,0	-9,3	213,6	-14,9	-62,6	364,6
2016	149,2	-1,1	202,2	-5,4	-52,9	351,4
2017	164,5	10,2	238,7	18,1	-74,2	403,2
2018	177,2	7,7	231,1	-3,2	-54,0	408,3
2019	180,8	2,1	210,3	-9,0	-29,5	391,2
2020	169,6	-6,2	219,5	4,4	-49,7	389,1
2020 йилда 2010 йилга нисбатан, %	148,9	-	118,3	-	-	129,9

**Манба:** <http://www.turkstat.gov.tr>

Туркияning 1995 йилда Бутунжаҳон савдо ташкилотига аъзо бўлиб кириши ташқи савдо алоқаларининг ривожланишига кучли туртки бўлди. Кейинчалик, яъни 1996 йилнинг 1 январидан бошлаб мамлакатнинг Европа Иттифоқи билан божхона иттифоқини имзолаши миқёс самарасидан фойдаланиш учун кенг имкониятлар тақдим этди.

Бунинг натижаси ўлароқ, Туркия Республикасининг ташқи савдо айланмаси муттасил ўсиш тенденциясига эга бўлмоқда (1-жадвал). 1-жадвал маълумотлари таҳлили шуни кўрсатадики, 2010-2020 йиллар давомида Туркия ташқи савдо айланмаси 299,4 млрд. АҚШ долларидан 389,1 млрд. АҚШ долларгача, яъни 30 фоизга ошган. Бу давр мобайнида экспорт ҳажми 48,9 фоизга ўсган бўлса, импорт ҳажми 18,3 фоизга кўпайди.

Экспортга нисбатан импорт ҳажмининг юқори бўлиши Туркия ташқи савдосига хос хусусият ҳисобланади. Агар 2010 йилда 71,7 млрд. АҚШ доллари миқдорида пассив сальдо кузатилган бўлса, 2020 йилга келиб мазкур кўрсаткич 49,7 млрд. долларга етди. Таҳлил этилаётган давр мобайнида импортни қоплаш коэффициенти 61,4 фоиздан 77,2 фоизгача ўсди.

1-жадвал маълумотларини таҳлил қилиш натижалари шундан далолат берадики, Туркия ташқи савдоси кўрсаткичларига коронавирус пандемияси жиддий таъсири кўрсатган. Унгача бўлган даврда, 2010-2019 йиллар орасида ташқи савдо айланмаси ҳажми барқарор равишда қўшимча ўсган. Ушбу кўрсаткич экспорт ва импорт ҳажмида мос равишда 23 ва 25,6 фоизга teng бўлган. Лекин пандемиянинг салбий таъсиrlари натижасида 2020 йил ташқи савдо айланмаси ҳажми 2019 йилга нисбатан 93,4 фоизни ташкил этиб, 2014 йил кўрсаткичи даражасига тушиб қолди.

Иқтисодий вазиятнинг ўзгариши мамлакат импортига нисбатан экспортига кўпроқ таъсири кўрсатганини ҳам таъкидлаб ўтиш лозим. 2020 йилда 2019 йилга нисбатан мамлакат экспортидаги пасайиш 6,2 фоизни ташкил этган бўлса, пандемия шароитига қарамасдан импорт ҳажми 4,3 фоизга ўсган. Бунинг натижасида 2019 йилга нисбатан 2020 йилда ташқи савдо айланмасидаги манфий сальдо 29,5 фоиздан 49,7 фоизгача ўсди. Ваҳоланки, салбий сальдо 2017 йилдан буён пасайиш тенденциясига эга бўлиб келаётган эди.

Шуни алоҳида қайд этиш лозимки, Туркияда изчиллик билан амалга оширилган ташқи савдони либераллаштириш сиёсати натижасида ташқи савдонинг экспорт квотаси ўсди. Бу эса ташқи савдо стратегиясининг мақсадга мувофиқ тарзда танланганлигини кўрсатади.

Таҳлил натижалари шуни кўрсатадики, Туркия иқтисодиёти тобора очиқ иқтисодиёт шаклида ривожланмоқда. Агар 1980 йилда экспорт квотаси ялпи ички маҳсулотнинг 4,2 фоизига teng бўлган бўлса, 1990 йилда бу кўрсаткич 8,6 фоизни, 2000 йилда 10,4 фоизни, 2010 йилда 15,3 фоизни ташкил этди. Экспорт квотаси 2020 йилда ялпи ички маҳсулотнинг 19,3 фоизига етди (энг максимал кўрсаткич 2019 йилда қайд этилган – 19,7 фоиз). Бу эса ривожланган мамлакатлар кўрсаткичига анча яқин.

Шуни қайд этиш лозимки, экспорт квотасининг бундай қийматга эга бўлиши нафақат хорижда турк маҳсулотларига бўлган талабнинг ошганлигини ифодалайди, балки унинг сифат кўрсаткичлари сезиларли даражада яхшиланганлигини кўрсатади. Зоро, Туркия экспортининг асосий қисми Европа мамлакатлари ҳиссасига тўғри келади.

Либерал ислоҳотлар бошлангандан сўнг Туркия миллий иқтисодиётида саноатнинг улуши ортиб борди. Агар 1980 йилларда Туркия аграр мамлакат ҳисобланган бўлса, беш йилдан сўнг

индустрисал-аграр мамлакатга айланди. Бу эса ташқи савдо таркибида ўз аксини топди. Таҳлиллар шуни кўрсатадики, 1980 йилда саноатнинг жами экспортдаги улуши 43,2 фоизни ташкил этган бўлса, 1990 йилда бу кўрсаткич 93,3 фоизга, 2019 йилда эса 95,5 фоизга тенг бўлган (2-жадвал).

## 2-жадвал

### Туркия экспортиning товар таркибининг ўзгариши, млрд. АҚШ.долл.

	1980	1990	2000	2010	2019	2019 йилда 1980 йилга нисбатан,%
Жами	2,9	13,0	27,8	113,9	157,6	54,3 марта
Шу жумладан						
Озиқ-овқат маҳсулотлари	1,6	2,0	1,7	5,1	6,4	4 марта
Минерал маҳсулотлар	0,2	0,3	0,4	2,7	3,4	17 марта
Тайёр маҳсулотлар	1,1	10,5	25,5	105,5	147,1	133,7 марта

Манба: <http://www.tuik.gov.tr/>

Шуни алоҳида қайд этиш лозимки, тоғ-кон саноатининг улуши атиги 2,2 фоизга тенг бўлган, холос. Айни вақтда қайта ишлаш саноатининг салмоғи 93,3 фоизни ташкил этган. Қайта ишлаш саноатида машина, ускуналар ва транспорт воситаларининг улуши қарийб 30 фоизга тенг бўлган. Бу эса 1980 йил кўрсаткичидан 10 баробар кўп демакдир.

Саноат таркибида асосий ўсиш тўқимачилик маҳсулотлари ва кийим-кечак ишлаб чиқариш, озиқ-овқат маҳсулотлари ва ичимликлар ишлаб чиқариш, металлургия саноати, автомобиль, машина ва ускуналар ишлаб чиқариш ҳиссасига тўғри келди.

Гарчи умумий ҳажми ўсиш тенденциясига эга бўлса-да, мамлакат жами экспортида озиқ-овқат маҳсулотларининг улуши 1980 йилда 42,5 фоиздан 2020 йилда 7 фоизгача пасайди <sup>35</sup>.

Экспорт таркибининг такомиллашиши билан импорт таркибида ҳам ижобий тенденциялар кузатила бошланди. 1980 йилдан бошлаб 2020 йилга қадар минерал ёқилғилар импорти қарийб икки баробарга (50 фоиздан 22 фоизгача) қисқарди. Айни вақтда машина ва ускуналар импорти қарийб 10 фоизга ошди.

<sup>35</sup> [www.turkstat.gov.tr](http://www.turkstat.gov.tr).

Импорт таркибидан минерал хом ашёлар улушининг юқориилиги мамлакатда энергетика ресурслари (нефть ва газ) захираларининг камлиги билан изоҳланади. Шундан келиб чиқсан ҳолда мамлакат нефть ва газ бозоридаги конъюнктуравий ўзгаришларга кучли боғлиқ эканлигини таъкидлаш зарур. Туркия асосан мана шу сабаб ташқи савдода салбий сальдога эга.

Бугунги кунда жаҳон савдосининг 2 фоизи Туркия ҳиссасига тўғри келади. Жаҳон ялпи ички маҳсулотида мамлакатнинг улуси 1 фоизга тенг<sup>36</sup>. Баъзи бир товар ва хизматлар тури бўйича Туркия жаҳондаги энг етакчи далатлардан бири ҳисобланади. Тўқимачилик, тери, машинасозлик саноати, майший электр тармоқлари маҳсулотлари, фойдали қазилмалардан – мармар, оҳак, бор, рух ва бир қатор қишлоқ хўжалик маҳсулотлари, шунингдек, туристик ва пудрат хизматлари ана шулар жумласидандир.

*Бахтиёрова Д. – ТДШУ 2-курс магистранти  
Илмий раҳбар – и.ф.н., доц. Эрмаматов Ш.Ж.*

## **ЎЗБЕКИСТОНДА РАҶАМЛИ ИҚТИСОДИЁТНИ РИВОЖЛАНТИРИШ ОМИЛЛАРИ ВА ШАРТ-ШАРОИТЛАРИ**

Ўзбекистонда иқтисодиётни раҷамлаштиришга тезлик билан ўтиш керак. Чунки раҷамлаштириш орқалигина иқтисодиётдаги салбий тенденцияларнинг олдини олиш мумкин. Хусусан, раҷамлаштиш мамлакатдаги коррупция ва «яширин иқтисодиёт»ни камайтиришнинг асосий ечимларидан бири ҳисобланади. Раҷамли технологиялардан кенг фойдаланиш маълумотни беркитиш, яширин битимлар тузиш, у ёки бу фаолият ҳақида тўлиқ ахборот яширишга имкон бермайди. Бу эса иқтисодиётга легал маблағлар оқимини оширади, солиқлар ўз вақтида ва тўғри тўланади, бюджет тақсимоти очиқ бўлади, ижтимоий соҳага йўналтирилган маблағлар ўз ўрнида сарфланади ва ҳоказо. Бундан ташқари раҷамлаштириш иқтисодий субъектлар ўртасидаги транзакция харажатларини қисқаришига хизмат қиласди.

Интернет ва АҚТнинг пайдо бўлиши ва ривожланиши жаҳон иқтисодиётига шунчалик катта таъсир кўрсатдик, натижада янги концепция – раҷамли иқтисодиётни пайдо бўлишига замин яратди. Аммо унинг кенг ёйилишига қарамай, анъанавий иқтисодиётнинг кўлами ҳали ҳам катта ва иқтисодиётдаги ҳал қилувчи ролни

<sup>36</sup> <http://www.tuik.gov.tr/>

ўйнамоқда. Келгуси 15-20 йил ичида рақамли иқтисодиёт бозорнинг аксарият қисмини рақамли иқтисодиёт эгаллайди. Рақамли иқтисодиётнинг ижобий самарасини максимал даражага қўтариш ва энг янги технологиялар – ишсизлик, ижтимоий тенгсизлик ва бошқа салбий натижаларнинг тарқалиши билан боғлиқ хатарларни минималлаштирадиган универсал ёндошувни ривожлантириш муҳим вазифа бўлиб қолади.

Ўзбекистон учун жаҳонда рўй бераётган рақамли иқтисодиёт билан боғлиқ сўнгги ижобий тенденцияларни ўрганиш муҳим ҳисобланади. Чунки, барча соҳалар учун қўллаш долзарб ҳисобланәётган ноу-хау, блокчейн технологияларини фаолиятини ўрганиш, рақамли иқтисодиётни шакллантириш ва ундан фойдаланишни янги босқичга олиб чиқиш энг муҳим масалалардан ҳисобланади. Бундан ташқари Ўзбекистон иқтисодиётини юқори суръатларда ўсишини таъминлаш билан бирга, аҳолининг онги, илми ва қарашларини замон билан ҳамнафас қилиш, қолаверса, мамлакатимизни халқаро майдонда интеграциясини тезлаштириш ва натижада Ўзбекистонни иқтисодий жиҳатдан ривожланган давлатлар қаторига қўшилиши учун имкон яратиш лозим.

Рақамли иқтисодиёт ва электрон ҳуқуматни янада ривожлантириш мақсадида, ҳукуматимиз томонидан 2017-2021 йилларда Ўзбекистон Республикасини ривожлантиришнинг бешта устувор йўналиши бўйича Ҳаракатлар стратегиясини «Илм, маърифат ва рақамли иқтисодиётни ривожлантириш йили»да амалга оширишга оид давлат дастурида белгиланган вазифаларга мувофиқ ҳамда иқтисодиёт тармоқлари ва давлат бошқаруви тизимиға замонавий ахборот технологияларини кенг жорий этиш ва телекоммуникация тармоқларини кенгайтириш орқали республика иқтисодиётиning рақобатбардошлигини янада ошириш мақсадида бир қатор амалий ишлар ҳам амалга оширилмоқда. Жумладан:

2023 йилга келиб рақамли иқтисодиётнинг мамлакат ялпи ички маҳсулотидаги улушини 2 бараварга кўпайтиришни назарда тутган ҳолда, шу жумладан ишлаб чиқаришни бошқаришда ахборот тизимлари комплексини жорий қилиш, молиявий-хўжалик фаолиятда ҳисбот юритишида дастурий маҳсулотлардан кенг фойдаланиш, шунингдек, технологик жараёнларни автоматлаштириш орқали уни жадал шакллантириш;

2020-2021 йилларда барча соғлиқни сақлаш муассасалари, мактаблар ва мактабгача таълим ташкилотларини, шунингдек,

қишлоқлар ва маҳаллаларни юқори тезликдаги Интернет тармоғига улаш ҳамда алоқа хизматлари сифатини оширишни кўзда тутган ҳолда мамлакатнинг рақамли инфратузилмасини тўлиқ модернизация қилиш ва замонавий телекоммуникация хизматларидан барча ҳудудларда фойдаланиш имкониятини таъминлаш;

2022 йилга қадар электрон давлат хизматлари улушкини 60 фоизгача етказиши назарда тутган ҳолда давлат ахборот тизимлари ва ресурсларини яратиш ҳамда интеграция қилиш, давлат маълумотлар базаларидаги ахборотларни унификация қилиш, шунингдек, давлат хизматларини кўрсатиш тартиботларини оптималлаштириш ва тартибга солиш орқали электрон ҳукumat тизимини ривожлантириш;

дастурий маҳсулотларни ишлаб чиқариш ва технологик майдончалар яратиш орқали «рақамли тадбиркорлик»ни ривожлантириш, 2023 йилга келиб ушбу соҳадаги хизматлар ҳажмини З бараварга ошириш ва уларнинг экспортини 100 миллион долларга етказиши;

таълим тизимининг барча босқичларида рақамли технологияларни кенг жорий этиш ва замонавий иқтисодиёт учун зарур бўлган рақамли билимларнинг даражасини ошириш, таълим инфратузилмасини такомиллаштириш, шунингдек, «Беш ташаббус» лойиҳасини амалга ошириш доирасида 2022 йилга қадар республиканинг барча ҳудудларида рақамли билимларга ўқитиши марказларини очиш назарда тутилмоқда.

Бугунги кунга келиб рақамли технологиялар иқтисодиётга боғлиқ 50 фоиздан ортиқ соҳаларни кескин ўзгартириб юборади. Ушбу қараш ахборот технологиялари ва рақамли платформалар бизнес моделларни кескин ўзгартириб, уларнинг самарадорлигини воситачиларни бартараф этиши ва жараёнларни оптималлаштиришига асосланган.

Жаҳон банки ҳисоб-китоблари биноан, тезкор интернет фойдаланувчиларининг 10 фоизга кўпайиши йиллик ЯИМ кўламини 0,4 фоиздан 1,4 фоизгача ошириши мумкин экан.

Шунингдек, рақамли иқтисодиётнинг мамлакат ЯИМдаги улуси ҳар йили тахминан 20 фоизга ўсиши (ривожланган мамлакатларда бу кўрсаткич 7 фоиз атрофида) унинг аҳамияти белгилайдиган кўрсаткич сифатида қаралади.

2010 йилда Boston Consulting Group компанияси рақамлаштириш кўламини 20та мамлакатдан иборат гурӯҳ учун 2,3 триллион долларга (4,1 фоиз ЯИМ) баҳолаган. Агар бу тенденция сақланиб қолса, 10-15

йилдан кейин бундай иқтисодиётнинг жаҳон ЯИМидаги улуши 30-40 фоизга яқинлашади.

Ривожланаётган иқтисодиётларда ИТ соҳасида тахминан 1 фоиз аҳоли меҳнат қиласи, ушбу сектор иш ўринларини бошқаларга солиштирганда нисбатан қамроқ яратади. Бироқ ИТ йўналишининг юксалиши янги технологияларни ўзлаштираётган бошқа соҳаларда иш ўринларининг яратилишига туртки беради (ИТ соҳасида яратилган ҳар 1та янги иш ўрни учун ёндош соҳаларда 4,9та иш ўрни тўғри келади).

Рақамли иқтисодиёт тадбиркорлар ва ўзи учун ишлайдиган инсонларга янги уфқларни дадил очиб бермоқда.

Кўпинча ИТ соҳасининг ривожига қўшилган ҳисса иқтисодиётнинг ривожланиши, янги иш ўринларининг яратилиши, одамлар ва бизнес учун янги турдаги хизматларнинг пайдо бўлиши, электрон ҳукумат лойиҳалари доирасида харажатларининг қисқаришига замин яратади.

Шу билан бир вақтда, ахборот технологияларини татбиқ этишдан ҳосил бўлган умумий эфект кутилганидан самарасизроқ бўлиб чиқади ва бир хил тартибда тақсимланмайди.

Бу каби инвестициялардан максимал натижа олиш учун технологияларнинг Жаҳон банки тайёрлаган маъruzасида «аналог тўлдирувчилар» деб номланган бошқа омиллар билан ўзаро таъсирини яхши тушуниш талаб этилади.

Улар қаторида:

- фаол ишбилармонлик муҳитини қўллаб-куватлайдиган ҳамда бизнес ва инсонларга рақамли иқтисодиёт технологияларидан рақобат ва инновациялар, харажатларни қисқартириш, шунингдек, турмуш фаровонлигини ошириш учун фойдаланишга имкон берадиган норматив-ҳуқуқий база;

- бизнес менежменти ва давлат хизматчиларида ахборот технологияларини қўллашга доир тўлақонли кўникмалар;

- ахборот технологияларидан фойдаланиш йўналишида консалтинг хизматларини кўрсатадиган институтлар (давлат ва хусусий) ўрин олган.

Ҳозирги вақтда рақамли технологияларни ривожлантириш ва рағбатлантириш ёки миллий иқтисодиётни рақамлаштириш давлат дастурлари ва стратегиялари жаҳоннинг ўнлаб мамлакатларида қабул қилинган ва амалга оширилмоқда. Бу соҳада тўпланган тажрибаларни ўрганиш ва умумлаштириш асосида улардан Ўзбекистонда фойдаланиш бўйича хulosалар чиқариш муҳим аҳамиятга эга. Шу муносабат билан рақамли трансформация бўйича етакчи-мамлакатлар

– Европа Иттифоқи, АҚШ, Япония миллий дастурлари хусусиятларини күриб чиқамиз.

Таҳлиллар шуни күрсатадыки, биргина Европа Иттифоқида 2018 йил декабрь ойи расмий маълумотларига кўра, саноат рақамлаштириши бўйича 30 дан ортиқ миллий ва минтақавий ташаббуслар мавжуд ва амалга оширилмоқда. Европа Комиссияси ахборотига шундан далолат берадики, Европа Иттифоқида қуйидаги дастур ва ташаббуслар амалга оширилмоқда<sup>37</sup>:

- Австрия – Industrie 4.0 Oesterreich;
- Бельгия – Made different – Factories of the future;
- Венгрия – IPAR4.0 National Technology Initiative;
- Германия – Industrie 4.0;
- Дания – Manufacturing Academy of Denmark (MADE);
- Испания – Industria Conectada 4.0;
- Италия – Industria 4.0 и Fabbrica Intelligente;
- Литва – Pramonè 4.0;
- Люксембург – Digital For Industry Luxembourg;
- Нидерландия – Smart Industry;
- Польша – Initiative and Platform Industry 4.0;
- Португалия – Industria 4.0;
- Словакия – Smart Industry;
- Франция – Alliance pour l’Industrie du Futur;
- Чехия – Průmysl 4.0;
- Швеция – Smart Industry.

Рақамлаштириш бўйича пионер ва “Индустря 4.0” ғоясининг эгаси Германия ҳисобланиб, у 2011 йилдаёқ шу номдаги (Industrie 4.0) давлат стратегиясини расман тақдим этган. Industry 4.0 дастурини амалга ошириш натижасида 2020 йилгача меҳнат унумдорлигини ўртacha 18 фоизга, 2021 йилда миллий иқтисодиётни рақамлаштириш даражасини 82 фоизга етказиш режалаштирилган<sup>38</sup>. Ушбу дастурни амалга ошириш учун Германия 900 млрд АҚШ долларини сарфлашни кўзда тутган бўлиб, бу маблағлар рақамли технологиялар, алоқа датчиклари ва қурилмалари, ишлаб чиқаришни бошқариш тизими, ходимларни ўқитиш ва бошқаларга киритилади. Industrie 4.0 умумий концепциясидан ташқари Германияда ушбу йўналишда Smart

<sup>37</sup> Coordination of European, national & regional initiatives // European Commission [Electronic resource]. – Mode of Access: <https://ec.europa.eu/digital-single-market/en/cordination-european-national-regional-initiatives>

<sup>38</sup> Плакиткин, Ю. А. Мировой инновационный проект «Индустря-4.0» – возможности применения в угольной отрасли России. 1. Программа «Индустря-4.0» – новые подходы и решения / Ю. А. Плакиткин, Л. С. Плакиткина // Уголь. 2017. – № 10. – С. 44–51

Networking Strategy каби бошқа стратегия ва ташаббуслар ҳам амалга оширилмоқда. Таъкидлаш лозимки, Digital Agenda дастури Smart Networking Strategy базасида тақдим этилган.

Францияда 2015 йил июль ойида хусусий бизнес соҳаси ва илмий мұхитнинг турли ташкилотлари ҳамда қатор давлат институтлари ва муассасаларини ўзида жамлаган “Келажак индустрияси альянси” (Alliance pour l’Industrie du Futur) ташкил этилган

2017 йил 1 мартда эълон қилинган Буюк Британия янги рақамли стратегияси (UK Digital Strategy 2017)да еттита йўналиш ажратиб олинган<sup>39</sup>: рақамли инфратузилма, ҳар бир киши учун рақамли маълумотлардан фойдаланиш имконияти, интернет орқали бизнес учун шароитлар, бизнесга рақамлаштиришга ёрдам, кибермакон хавсизлиги, давлат онлайн хизматлари, тўпланган маълумотлардан иқтисодиётда фойдаланиш. Ташаббусларни қўллаш учун бешта технологик марказлар барпо этиш режалаштирилган. Аҳолига рақамли технологиялардан фойдаланиш малакаси бўйича бепул хизматлар кўрсатилади. Робототехника ва сунъий ақл бўйича илмий тадқиқотларга 17,3 млн. фунт инвестиция киритилади. 2035 йилда ҳукумат 654 млрд. фунт миқдорида қайтим кутмоқда.

Бугунги кунда Нидерландия саноат сиёсатининг мухим занжири “ақлли саноат” (Smart Industry Action Agenda 2015) ҳаракат дастури ҳисобланади. Бу дастурнинг ўзига хос хусусияти – самарали экотизим, хусусий компаниялар тармоқлари ва илмий-таълим муассасаларини барпо этишга қаратилганлигидир. Амалда бу дала лабораториялари (field labs), саноат ва технологик инфратузилмаларни шакллантириш бўлиб, бу лабораторияларда хусусий компаниялар ва давлат илмий-тадқиқот ташкилотлари биргаликда самарали қарорлар ва ақллик индустрия маҳсулотларини тестдан ўтказадилар ва амалиётга тадбиқ этадилар. Бунда фанлараро ёндошувдан фойдаланилади: дала лабораториялари саноат, хизмат кўрсатиш ва қишлоқ хўжалигининг турли тармоқларидағи юқори технологияли компаниялар ва тадқиқот ташкилотларининг самарали қўшма ишларини таъминлаши зарур<sup>40</sup>.

Маълумки, сўнгги йилларда Япония ижтимоий-иқтисодий тараққиётида муайян турғунлик ҳолати кузатилмоқда. Шу сабабли Япония ҳукумати ривожланган мамлакатларда рақамли технологияларнинг ривожланиши ва жорий этилиши сабабли глобал

<sup>39</sup> UK Digital Strategy 2017 // UK Government [Electronic resource]. – Mode of Access: <https://www.gov.uk/government/publications/uk-digital-strategy/uk-digital-strategy>.

<sup>40</sup> Шмелев, П. Цифровая трансформация: время первых / П. Шмелев // Газпром нефть [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.gazprom-neft.ru/press-center/sibneft-online/archive/2018-may/1589540/>.

рақобатбадошлиқда мавқеини йўқотиб қўйиш хавфини яхши англаған ҳолда рақамли технологияларни ривожлантириш соҳасига алоҳида эътибор қаратмоқда. Японияда рақамли технологияларни ривожлантириш соҳасида узоқ муддатли мақсад ва вазифаларни белгилаб берувчи асосий ҳукумат ҳужжати 2014 йил июнда эълон қилинган Smart Japan ICT Strategy ҳисобланади<sup>41</sup>.

Япон стратегиясининг асоси – АҚТ воситасида нарсалар ва хизматларни боғлаш йўли билан инновациялар генерациясини таъминлашдир. Стратегияда учта устувор лойиха аниқланган:

- ақлли шаҳарлар лойиҳаларини ривожлантириш воситасида минтақалар фаолиятини жонлантириш, аҳоли пунктлари тўғрисида геомакон ахборотлар базасини барпо этиш;
- таббиёт, таълим соҳаларига АҚТни қўллаш йўли билан ижтимоий муаммоларни ҳал этиш, табиий оғатлар оқибатларини бартараф этиш ва бошқалар;
- интернет тармоғига текин, стационар ва симсиз уланишни таъсиналаш, Глобал коммуникацион лойиҳа доирасида овозли таржима кўп тиллик тизимининг такомиллашган шаклини ишлаб чиқиш ва амалиётга жорий этиш.

Шунингдек, 2016 йилда Японияда «Илмий технологик ривожланишнинг бешинчи базавий режаси» (The 5th Science and Technology Basic Plan) эълон қилинди<sup>42</sup>. Технологик ривожланишда орқада қолмаслик ва етакчи ўринни эгаллаш учун Япония энг муҳим стратегик ресурс – инсон капиталини ривожлантириш ва Super Smart Society 5.0 (“ўта юқори интеллект” ёки “Жамият 5.0”) барпо этишга алоҳида эътибор қаратмоқда. Иқтисодий ўсишни жадаллаштиришга ҳар бир тармокда барпо этилган тармок платформаларининг умумбоғлиқлиги, уларни ўзаро мувофиқлаштириш ва ўзаро тасири асосида саноатни тўлиқ технологик қайта қуроллантириш ҳисобига эришиш кўзда тутилмоқда.

Умуман олганда, етакчи мамлакатлар рақамли трансформацияни таҳлил қилиш Ўзбекистон Республикаси учун қуйидаги устувор йўналишларни ажратиб кўрсатиш имконини беради:

- миллий рақамли иқтисодиёт ва рақамли технологиялар қонунчилигини шакллантириш;

<sup>41</sup> Smart Japan ICT Strategy // Ministry of Internal Affairs and Communications [Electronic resource]. – Mode of Access: [http://www.soumu.go.jp/main\\_content/000301884.pdf](http://www.soumu.go.jp/main_content/000301884.pdf)

<sup>42</sup> Report on The 5th Science and Technology Basic Plan (December 18, 2015) // Council for Science, Technology and Innovation. Cabinet Office, Government of Japan [Electronic resource]. – Mode of Access: [https://www8.cao.go.jp/cstp/kihonkeikaku/5basicplan\\_en](https://www8.cao.go.jp/cstp/kihonkeikaku/5basicplan_en)

- рақамли лойиҳаларни давлат томонидан молиялаштириш;
- солик ва инвестиция иқлими қонунчилигини оптималлаштириш;
- кибермакон хавфсизлигини таъминлаш;
- меҳнат унумдорлигини ошириш мақсадида киберфизик тизимлар, сунъий ақл, 3D-печать асосида саноатни рақамлаштириш;
- рақамли қишлоқ хўжалиги;
- ақлли энергия тармоқлари ва электр энергия тўпловчилари, жумладан портатив энергия тўпловчилари;
- ақлли шаҳарлар, рақамли таълим ва соғлиқни сақлаш.

*Валиев Б. – ТДШУ 2-курс магистранти  
Илмий раҳбар – и.ф.д., проф. Расулов Т.С.*

## **КОРЕЯ РЕСПУБЛИКАСИ ТАШҚИ САВДО ДИНАМИКАСИ ВА ОМИЛЛАРИ**

Корея Республикаси бугунги кунда саноати ривожланган мамлакатлар қаторидан ўрин олган. Бунга у саноатлаштириш сиёсатини амалга оширганидан сўнг эриша олди. Корея Республикаси дастлаб импорт ўрнини қоплаш сиёсатини, сўнгра экспортга йўналтирилган сиёсатини амалга оширди. Ушбу давлатнинг “экспортга йўналтириш” сиёсати унинг жаҳон бозорига техник томондан оддий бўлган маҳсулотлар билан чиқиши орқали бошланиб, унда аввал импортни ўрнини қоплаш билан шуғулланган саноат тармоқлари қатнашди. Унинг маҳсулотларининг ярмидан ортиқроғи текстил саноати маҳсулотлари ва саноатнинг кўп меҳнат талаб тармоқлари маҳсулотларини ташкил этди. Корея Республикаси тўлов баланси муаммоларини ечишда давлатнинг асосий ҳаракати реал жамғаришни таъминлаш шарт-шароити бўлган хорижий валютанинг кафолатланган манбани топиш бўлиб, саноат ишлаб чиқарилишида улар импортни ўрнини қоплаш курсини амалга ошириш билан бирга, унинг экспортга йўналтирилишини ҳам ривожлантиришдан иборат эди.

Жанубий Корея иқтисодиёти юқори технологиялар ва қулай инфратузилмага асосланган, жаҳон хўжалигига ўзининг мустаҳкам ўрнига эга бўлган мамлакатлардан биридир.

## 1-жадвал.

### Корея Республикасининг 2006-2019 йиллар бўйича ташқи савдо айланмаси динамикаси (млрд.АҚШ долл.)

	Экспорт ҳажми	Импорт ҳажми	Ташқи савдо айланмаси	Ташқи савдо салдоси
2006	288.2	256.0	544.2	32.2
2007	326.0	309.3	635.3	16.7
2008	433.5	427.4	860.9	6.1
2009	373.6	317.5	691.1	56.1
2010	464.3	422.4	886.7	41.9
2011	552.8	521.6	1074.4	31.2
2012	547.9	519.6	1067.5	28.3
2013	617.1	536.6	1153.7	80.5
2014	621.1	528.6	1149.7	92.5
2015	548.8	428.5	977.3	120.3
2016	509.0	405.1	914.1	103.9
2017	573,7	478,4	1052,1	95,3
2018	651,1	502,1	1153,2	150
2019	669,6	615,8	1285,4	53,8

Манба: Корея давлат статистика қўмитаси ва <https://knoema.ru/atlas> вебсаҳифаси маълумотлари асосида муаллиф томонидан тайёрланди.

Корея Республикасининг ташқи савдо айланмаси 2019 йилда 1285,4 млрд. АҚШ долларига teng бўлди ва мазкур кўрсаткич бўйича ва иқтисодиётнинг очиқлик индикатори бўйича жаҳоннинг етакчи экспортёр мамлакатларидан бирига айланди.

Шунингдек, 2019 йилда экспорт ҳажми 669,6 млрд. АҚШ долларига ва импорт ҳажми 615,8 млрд. АҚШ долларига teng бўлди. Ташқи савдо сальдоси ижобий бўлиб 53,8 млрд. АҚШ долларини ташкил этди.

2019 йилда 669,6 млрд. АҚШ доллари миқдорида амалга оширилган экспорт таркибининг 95 фоизи тайёр саноат буюмлари, жумладан оғир саноат маҳсулотларининг ҳиссаси ярмидан кўпини ташкил этади

Экспорт асосини – электроника ва электротехника маҳсулотлари, пўлат ва пўлат буюмлари, автомобиллар, кема, пояфзал, кимё маҳсулотлари, компьютерлар ва бошқалар ташкил этади. Шунингдек минерал ёқилғи сифатида нефт экспортниң 5,5 фоизни

ташқил этади. Асосий экспорт маҳсулотлари орасида транспорт воситалари экспорти шиддат билан ўсиб бормоқда. Кейинги 10 йилда компьютерлар экспорти 52,5 фоизга, электроника маҳсулотлари экспорти 51,3 фоизга ўсили. Корея Республикасининг асосий экспортёр ҳамкорлари Хитой – 26%, АҚШ – 13,3%, Гонг Конг – 5,8% ҳисобланади.

Корея Республикаси импорт ҳажми 2019 йилда 615,8 млрд. АҚШ долларини ташкил этган бўлиб, минерал ёқилғи маҳсулоти нефт, электроника, оптика, техник ва тиббий ускуналар асосий импорт маҳсулотлари ҳисобланади. Улар орасида 20 фоиз кўрсаткич билан минерал ёқилғи етакчи ўринни эгаллаб турибди. Асосий импортёр ҳамкорлари Хитой-20,6%, Япония-10,5%, Германия-4,8%, Саудия Арабистони-4,5%, АҚШ-10,1% ҳисобланади.

1-жадвалда Корея Республикасининг ташқи савдо айланмасидаги импорт ва экспортнинг 2006-2019 йиллар давомидаги динамикасини кузатиш мумкин. Бу маълумотлардан кўриниб турибдики, Корея экспорт ҳажми йилдан йилга ўсиб борган.

2006 йилда экспорт ҳажми 288,2 млрд.АҚШ долл., импорт ҳажми эса 256,0 млрд.АҚШ долл.ни ташкил этган. 2010 йилда экспорт ҳажми 464,3 млрд.АҚШ долл., импорт 422,4 млрд.АҚШ долл.ни ташкил этган бўлса, мазкур кўрсаткичлар 2019 йилда келиб 669,6 млрд.АҚШ долл. ва 615,8 млрд.АҚШ долл.ни ташкил этди. Ушбу маълумотлардан кўриниб турибдики, Корея Республикасининг ташқи савдоси жуда ҳам яхши ривож топиб бормоқда. Ташқи савдо салдоси 53,8 млрд. АҚШ долл. кўрсаткич билан ижобий натижани акс эттироқда.

Корея Республикаси тақи савдо динамикаси изчилликка эга эканлиги жадвал маълумотларидан кўриниб турибди. Ташқи савдо айланмаси, экспорт ва импорт, сальдо кўрсаткичлари нисбатан барқарор ҳолатда шаклланган ва мамлакатнинг экспортни ривожлантириш стратегияси доирасида ўсиб бормоқда. Корея ҳукуматининг инновацияларга берган эътибори натижасида экспорт таркибида юқори технологик маҳсулотларнинг йирик улуши шаклланган ва бу борада корейс компанияларининг жаҳондаги юқори рақобатга эга бўлган инновацион маҳсулотлар бозорларидағи улуши ва мавқеи ижобий томонга ўзгариб бориши кузатилмоқда.

*Жалолова И.Ш. – студентка 3-го ТГУВ  
Научный руководитель – преподаватель Салихова А.М.*

## **РАЗВИТИЕ ТРАНСПОРТА НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ (НА ПРИМЕРЕ ОБЪЕДИНЕННЫХ АРАБСКИХ ЭМИРАТОВ)**

**Annotatsiya.** Maqola Yaqin Sharq mamlakatlari, xususan BAAdagi transport tizimining o'ziga xos xususiyatlariga bag'ishlangan.

**Kalit so'zlar:** Yaqin Sharq, transport tizimi, yo'lovchi terminali, yuk tashish, abra

**Аннотация.** Статья посвящена особенностям транспортной системы в странах Ближнего Востока, а именно в ОАЭ.

**Ключевые слова:** Ближний Восток, транспортная система, пассажирский терминал, грузоперевозки, абра

**Abstract.** The article is devoted to the peculiarities of the transport system in the countries of the Middle East, namely in the UAE.

**Keywords:** Middle East, transport system, passenger terminal, cargo transportation, abra

Транспорт является практически неотъемлемой частью жизни современного человека. Мы пользуемся транспортом для доступа к местам работы и отдыха, образовательным и медицинским учреждениям и многим другим. Уровень развития транспорта в стране тесно связан с уровнем экономической активности и экономическим благосостоянием ее жителей, что подчеркивает его важность для экономики в целом.

Ближний Восток одержим автомобилями. Это хорошо заметно всем, кто имеет знакомых с региона, либо сам бывал в странах Ближнего Востока. Хорошие машины любят везде, но, например, в арабских странах Персидского залива одержимость дорогими автомобилями – японскими, немецкими, американскими – принимает особые формы.

Сегодня ее принято объяснять тем, что автомобиль пришел на смену более традиционному транспорту в качестве символа мужественности и социального статуса. Другими словами, тем, чем раньше для арабского шейха был породистый жеребец или верблюд,

сегодня стали Mercedes-Benz или Lamborghini. Но даже если не принимать во внимание действительно дорогие и представительные марки машин, автомобили уверенно заняли свое место в регионе, который у всего мира ассоциируется с нефтью – источником топлива для автомобильного транспорта<sup>43</sup>.

ОАЭ – страна, которая показала пример всему миру, как мудро использовать залежи черного золота для обогащения народа и для построения развитого государства. Грязные бедные порты превратились в высокоразвитые туристические и финансовые мировые центры. Другим государствам можно только позавидовать архитектурным шедеврам, созданным буквально за последние 10 лет, бурлящему притоку иностранных инвестиций, паркам и цветникам, которые изобилуют в жарком пустынном климате, роскошными аэропортами, в которые можно ходить, как в музеи. Ну, а метро Дубая и вовсе считается одной из главных достопримечательностей города. Единственное на что часто жалуются туристы, так это на отсутствие нормального общественного транспорта. Фактически, единственный способ быстро добраться в любой уголок ОАЭ – взять такси. Несмотря на то, что в ОАЭ насчитывается 8 международных аэропортов, для гражданских лиц интересными являются лишь 7. Естественно, лучшими воздушными гаванями являются аэропорты наиболее богатых эмиратов Дубая и Абу-Даби. Они оснащены новейшими технологиями, занимают громадные площади и предлагают своим клиентам множество дополнительных бонусов: талоны на питание, душевые кабинки, спортзалы, спа-салоны, магазины в зоне Дьюти Фри, рестораны, вип-комнаты для отдыха и многое другое. Но и скромные аэропорты Шарджи, Рас-эль-Хайма и Фуджеры оставят у вас лишь приятные впечатления. Особенно туристов поражает кристальная чистота всех помещений и отсутствие громадных очередей.

Арабские Эмираты – морская страна, посему никого не удивляет такое количество портов на ее территории. Большинство из них не обслуживают пассажиров, а занимаются грузоперевозками, что позволяет существенно наполнять бюджет ОАЭ. В районах портов разных эмиратов или в непосредственной близости от них располагаются свободные экономические зоны, привлекающие иностранных инвесторов. Пассажирские водные гавани тоже играют важную роль в транспортной системе ОАЭ, обслуживая громадное

---

<sup>43</sup>Cowie J. The economics of transport: A theoretical and applied perspective. –Routledge, 2009

число туристов и местных жителей. Лучшими круизными портами в стране являются: Port Rashid в Дубае. Он находится всего в 15 минутах езды от столицы в искусственно созданной гавани. Ежегодный его оборот – около 400 тыс. пассажиров. Порт Абу-Даби. Изначально он строился, как грузовой, однако большой приток туристов привел к тому, что он стал обслуживать и пассажирские суда, которые прибывают утром, а отбывают вечером. Когда Абу-Даби стал укреплять свою славу как туристического центра, власти решили расширить порт и построить отдельный пассажирский терминал.

Порт Фуджейры. Его профиль – грузоперевозки, однако ежедневно с 7.00 до 8.00 он встречает пассажирские лайнеры, а не позднее 18.00 – провожает их. До начала XXI века этот тип транспорта не был представлен в ОАЭ.

Лишь в 2009 году в Дубае заработала красная ветка метро<sup>44</sup>. Сегодня поезда курсируют уже по двум веткам: красной и зеленой. Их протяженность 74,7 км. А еще одно чудо – полностью автоматизированная система. Бывалые туристы советуют обязательно посетить метрополитен, даже если у вас нет нужды куда-то ехать. Такой чистоты в каждом уголке (и даже – в общественных туалетах) вы не увидите больше нигде.

Существует три типа вагонов: «золотой» (повышенной комфортности), для женщин с детьми и обычный. Проезд в вагоне Gold стоит в два раза дороже и для него нужно покупать специальную карту. Путешественники уверяют, что наличие этой самой карты у вас никто не будет проверять. Вежливый сотрудник метрополитена просто предупреждает пассажиров, что они заходят в вагон повышенной комфортности, а не в обычный. Так что, если у вас не пропал дух авантюризма, то можете рискнуть и прокатиться в золотом вагоне с обычным билетом. В вагоны для женщин и детей, которые располагаются в начале и/или в конце поезда, мужчинам входить не рекомендуется, даже если вы сопровождаете свою семью. Иностранки не обязаны путешествовать исключительно в специальных секциях, так что семейным парам лучше воспользоваться обычным вагоном, если вы хотите ехать вместе.

В 2010 году была создана Etihad Rail Company – первая железнодорожная компания, которая взяла на себя обязательства до 2018 года построить наземные железнодорожные пути, которые свяжут не только разные эмираты, но и создадут соединение с Оманом

---

<sup>44</sup> <https://dubai-freezone.ae/novosti-oae/transportnaya-sistema-obedinennyix-arabskix-emiratov.html>

и Саудовской Аравией.

Общественный транспорт, в частности автобусы, хорошо развиты лишь в Дубае. Если вы отдыхаете здесь и желаете сэкономить, то всего за 1,5 дирхама доберетесь, куда нужно. Приготовьтесь к длительной поездке, поскольку дубайские автобусы обезжают множество закоулков. Можете быть уверены в комфортности такого путешествия, поскольку не только сами автобусы, но и остановки оборудованы кондиционерами, поддерживающими комфортную температуру.

Билеты чаще всего приобретают у водителя, когда заходят через переднюю дверь. Местные жители крайне редко пользуются этим видом транспорта. Обычно автобусы забиты пакистанцами, индусами, китайцами. А вот леди, закутанные с ног до головы в черные одежки, не редкость в автобусе, поэтому постарайтесь не шокировать их, садясь рядом. Для ограждения прекрасного пола от мужчин транспортные средства даже оборудованы прозрачными перегородками.

Не только в Дубае курсируют автобусы. Их можно встретить в Абу-Даби, Шардже и Фуджейре, однако здесь этот вид транспорта абсолютно не развит. Наиболее популярным средством передвижения в ОАЭ является автомобиль. Машины здесь недорогие, поэтому все местные жители имеют по несколько железных коней. Туристы пользуются услугами такси. За посадку водители берут 16 дирхам и еще по 2 дирхама за каждый километр, что вы проехали. Тормозить машину прямо на улице намного дешевле, чем брать ее с официальной стоянки. Правда, в этом случае цену проезда обязательно нужно оговорить заранее, чтобы не получить неприятный сюрприз в конце. Ни в коем случае не закуривайте прямо в автомобиле – получите штраф. Женщины, путешествующие без мужчины, должны садиться на заднее сиденье. Сегодня туристы и местные жительницы могут воспользоваться услугами женского такси розового цвета. Барышня-водитель быстро и безопасно отвезет вас, куда нужно.

Если вы собираетесь много разъезжать и не хотите тратиться на такси, то разумно будет арендовать машину. Для этого вам понадобятся права международной категории и от 30 до 60 \$ в сутки, в зависимости от класса и возраста машины. Движение в ОАЭ правостороннее, дорожное покрытие великолепное, указателей полно, так что больших проблем у опытных водителей быть не должно. Однако вождение в этой стране имеет ряд особенностей:

- местные водят не слишком аккуратно, подрезают и сигналят;
- за мелкие нарушения, типа не пристегнутого ремня, вас никто не остановит, правда, если засечет видеорегистратор, то получите штраф;
- если вас все же остановил автоинспектор, то не начинайте спорить или ругаться, а уж тем более не нужно предлагать ему взятку, поскольку моментально окажетесь за решеткой;
- по всему городу установлены контролеры скорости, так что не ездите больше 60 км/час;
- если ваша машина сломалась на перекрестке, то вам нужно убрать ее как можно быстрее, потому что получите штраф за создание пробки;
- знаки здесь устанавливаются не за 100–150 м до перекрестка, а на самом перекрестке, так что реагировать придется быстро.

Помимо привычных для нас транспортных средств в ОАЭ, особенно, в Дубае можно увидеть весьма оригинальных железных коней. Например, в 2007 году по водным артериям начало курсировать специальное такси. Сейчас водное такси обслуживает 18 причалов. Часто на воде можно увидеть традиционную арабскую лодку, которая называется абра. Путешествие на ней – наиболее дешевый способ попасть из пункта А в пункт В, поскольку за всю поездку придется заплатить лишь 1 дирхам. На сегодняшний день на учете в транспортном управлении числится 149 лодок, которые переправляют ежегодно не менее 20 млн. человек. Этим бизнесом занимаются малообеспеченные арабы.

Правительству ОАЭ еще есть куда совершенствовать свою транспортную систему. Например, закончить строительство железнодорожных путей или расширить автобусную развязку. Зная, с каким упорством шейхи развивают свое государство, сомневаться в успешности этих проектов не приходится.

### **Список использованной литературы**

1. Арабские страны в мировой экономике: учеб. пособие / С.В. Жданов. Моск. гос. инт междунар. отношений (ун-т) МИД России, каф. мировой экономики. — М. : МГИМО Университет, 2015. — 394 с.
2. Основы теории транспортных систем: учеб. пособие / А. Э. Горев; СПбГАСУ. – СПб., 2010. – 214 с

3. Cowie J. The economics of transport: A theoretical and applied perspective. –Routledge, 2009

*Jumaqulov D. – SMRI 4-kurs talabasi*

## **GLOBALLASHUV JARAYONLARINING XALQARO MOLIYA BOZORI RIVOJLANISHIGA TA'SIRI**

Jahon moliya bozori faoliyatining zamonaviy bosqichi uning evolyusion rivojlanishining sifat jihatidan yangi bosqichini o'zida aks ettiradigan globalizatsiya jarayonlari ta'siri ostida yuz bermoqda. Bu bosqichning o'ziga xos jihatlari transmilliy korporatsiyalar ta'sirining kengayishi hisobiga ishlab chiqarishning baynalmilallashuvi, ushbu korporatsiyalar ishtirokida turli konglomerat va alyanslarning tashkil etilishi, shuningdek, jahon moliya bozorlari tizimini shakllanishiga olib kelgan axborot sohasidagi inqilobiy o'zgarishlar bilan tavsiflanadi.

Globallashuv transmilliyashuv va mintaqalashuv jarayonlarining rivojlanishi hisobiga milliy iqtisodiyotlarning jahon iqtisodiyotiga kirib borishini ta'minlaydigan milliy iqtisodiyotlar majmui sifatidagi jahon iqtisodiy tizimi tarkibidagi o'zgarishlarni o'zida aks ettiradi. Globallashuv jarayonlarining rivojlanishiga olib keladigan asosiy sabablar quyidagilardan iborat:

- faoliyati milliy chegaralar doirasidan chiqadigan yirik korporatsiyalar va moliya-sanoat guruhlarining o'sishi bilan birga boradigan kapitalning jamlanishi (konsentratsiyalashuvi) va markazlashuvi;

- transport, ishlab chiqarish va kommunikatsiya xarajatlarining qisqarishini ta'minlaydigan ilmiy-texnika taraqqiyoti va zamonaviy aloqa vositalarining rivojlanishi;

- iqtisodiy faoliyatning baynalmillashuviga ijobiy ta'sir ko'rsatadigan jahon savdosining erkinlashtirilishi, tovar va kapital bozorini tartibga solishdan voz kechish.

Globallashuvning asosiy xususiyati jahon moliya (valyuta, fond, kredit) bozorlarining o'sib borayotgan ahamiyati hisoblanib, ular jahon iqtisodiyotining barcha sohalariga jiddiy ta'sir ko'rsatmoqda. Ammo so'nggi yillarda ushbu ta'sir yo'nalishi o'zgarmoqda. Moliya bozorlari iqtisodiyotning real sektorlariga xizmat ko'rsatishga ixtisoslashuvdan XX asr 90-yillaridan boshlab o'z manfaatlariga xizmat ko'rsatishga o'tmoqdalar. Buning natijasida moliyaviy bozorlar kapital harakati bilan bog'liq iqtisodiyotning mustaqil segmenti sifatida ajralib chiqmoqda.

Buning sababi shundaki, moliya, kredit va sug‘urta operatsiyalari ishlab chiqarish sohasiga bog‘liq bo‘lmagan mustaqil faoliyat turi sifatida shakllanmoqda.

Hozirgi paytda globallashuv uchta asosiy yo‘nalishda rivojlanmoqda:

- jahon tovar va xizmatlar savdo aylanmasi, shuningdek, texnologiya va intellektual mulk ob‘ektlari;
- ishlab chiqarish omillari (to‘g‘ridan-to‘g‘ri ishlab chiqarish investitsiyalari, ishchi kuchi);
- jahon kapital (valyuta, kredit resurslari, qimmatli qog‘ozlar va hosilaviy moliya dastaklari) aylanmasi.

Eng yirik hajm uchinchi yo‘nalish – jahon kapital aylanmasi hissasiga to‘g‘ri kelmoqda. Bu moliyaviy globallashuvning kuchayishi bilan bog‘liq.

Moliyaviy globallashuv – bu milliy davlatlar iqtisodiyotining jahon iqtisodiyotiga bog‘liqligini va o‘zaro bog‘liqligini oshishiga olib keladigan moliyaviy bozorlar integratsiyasidir. Moliyaviy globallashuv iqtisodiy globallashuv natijasida vujudga kelib, jahon kapital, qimmatli qog‘ozlar va valyuta bozorlarida aktivlarni qayta taqsimlash bo‘yicha munosabatlarning shakllanishiga ijobjiy ta’sir ko‘rsatadi. Shu bilan birga moliyaviy globallashuv ta’siri ostida milliy moliya bozorlari jahon moliya bozoriga qo‘silib, moliyaviy kapitalning xalqaro harakatining o‘sishiga yordam beradi.

Moliyaviy globallashuvning paydo bo‘lishiga olib kelgan shart-sharoitlar sifatida quyidagilarni ajratib ko‘rsatish mumkin:

- ishlab chiqarish hajmining o‘sishiga nisbatan tashqi savdoning yuqori sur’atlarda rivojlanishi;
- xalqaro transport va aloqa vositalarining rivojlanishi;
- xalqaro mehnat taqsimoti ta’sirida ishchi kuchi harakatining faollashuvi;
- tashqi iqtisodiy aloqalar va xalqaro moliyaviy aloqalar sohasida me’yoriy-huquqiy bazaning yuqori sur’atlarda rivojlanishi;
- transmilliy korporatsiyalarning xalqaro maydonga chiqishi;
- internet tizimining iqtisodiy faoliyatning barcha sohalariga kirib borishi va h.k.

Ushbu shart-sharoitlar moliya bozorlarini o‘z qonun-qoidalariga ko‘ra rivojlanadigan jahon iqtisodiy tizimining mustaqil segmenti sifatida ajratishni shart-qilib qo‘ydi. Bundan tashqari moliyaviy globallashuv jarayonida vujudga keladigan munosabatlarga moliyaning o‘zida yuz berayotgan o‘zgarishlar ta’sir ko‘rsatmoqda. Bu esa moliyaviy xizmatlarning diversifikatsiyalashuvida, moliyaviy dastaklarning yangi

turlari paydo bo‘lishida o‘z aksini topmoqda. Bu, o‘z navbatida, xalqaro moliyaviy operatsiyalar hajmining o‘sishiga va jahon kapital oqimining ko‘payishiga ta’sir qildi. Shundan kelib chiqqan holda jahon moliya bozorida milliy va xorijiy moliya-kredit institutlari, shuningdek, bank va nobank tuzilmalari o‘rtasida ta’sir doirasini kuchaytirish uchun raqobat kuchaydi.

*Икрамова Н. – ТДШУ 2-курс магистранти*

## **ХАЛҚАРО МИГРАЦИЯ ЖАРАЁНЛАРИ РИВОЖЛАНИШИДАГИ ЯНГИ ТЕНДЕНЦИЯЛАР**

Қадим замонлардан буён одамлар бир жойдан иккинчи жойга кўчиб юрган. Одамларнинг бундай ҳаракатланиши кўплаб омиллар билан белгиланади. Баъзилар яхшироқ иш, таълим, иқтисодий манфаатлар ёки оилани бирлаштириш учун ҳаракат қилса, бошқалари можаро, терроризм ёки инсон хукуклари бузилишидан қочишга мажбур бўлади. Бугунги кунда ҳам иқлим ўзгариши, табиий оғатлар ёки бошқа экологик омиллар таъсири туфайли кўплаб одамларнинг бошқа жойларга кўчишига тўғри келмоқда.

“Миграция” ва “мигрант” атамаларининг кенг қўлланишига қарамай, бугунги кунгача унинг ягона талқини мавжуд эмас. Миграция бўйича халқаро ташкилот таърифича, миграция – инсонларнинг одатий яшаш жойидан халқаро чегара орқали ёки давлат чегаралари ичida кўчиб ўтишидир.

Бугунги кунда глобал фалокатга айланган COVID-19 пандемияси шароитида ишсизликнинг кескин ошиши, даромадларнинг қисқариши шундай ҳам ночор ҳолатда бўлган миллионлаб инсонларнинг, хусусан меҳнат мигрантларининг янада оғир шароитга тушишига олиб келди. Яшаш учун восита қидиришга уриниш шафқатсиз эксплуатацияга тушиб қолиш хавфини кучайтирди. Ноқонуний мигрантлар ва мавсумий ишчилар янада хавфли иш шароитларига тўқнаш келмоқда. Бу уларнинг жиноий гурухлар қўлига тушиб қолиши эҳтимоли олдидаги заифлигини кучайтиради.

Бугунги дунёда биз мисли кўрилмаган миқёсдаги инсонлар ҳаракатланиши, яъни кўчишлирига гувоҳ бўлмоқдамиз. Эндиликда ҳар қачонгидан ҳам кўпроқ одамлар ўzlари туғилган мамлакатларидан бошқа мамлакатларда яшashi одатий ҳолга айланиб бормоқда.

2020 йилда 281 миллион нафарга яқин киши халқаро мигрант деб эътироф этилди. Бу кўрсаткич дунё аҳолисининг 3,6 фоизини ташкил қиласди. Бундан 20 йил олдин, яъни 2000 йилда эса дунё бўйлаб муҳожирлар сони 173 миллионга яқин эди.

Миграция – ким учун ўз хоҳишига кўра ҳаракатланиш, бошқа кимлардир учун эса ҳаёт-мамот масаласига айланган мажбурий кўчишдир. Бугунги кунда дунё бўйлаб 70 миллион мажбурий кўчирилган мигрант, жумладан 26 миллион қочқин, 3,5 миллион бошпана изловчи ва 41 миллиондан ортиқ ички кўчирилган шахслар бор.

Аёллар мигрантлар умумий сонининг 48 фоизини ташкил этмоқда. Мигрантларнинг 38 миллионга яқини болалар, 4,4 миллион нафари халқаро талабалар ва 164 миллион нафари меҳнат муҳожирларидир.

Мигрантларнинг 75 фоизи меҳнатга лаёқатли ёшдаги, яъни 20-64 ёшли одамлардир. Барча муҳожирларнинг қарийб 31 фоизи – Осиёда, 30 фоизи – Европада, 26 фоизи – Америкада, 10 фоизи – Африкада ва 3 фоизи – Океания худудида истиқомат қиласди.

2030 йилгача Барқарор ривожланиш кун тартиби миграциянинг барқарор ривожланишга ижобий ҳиссасини эътироф этади. БМТнинг 17 та Барқарор ривожланиш мақсадидан 11 таси миграция ва кўчувчанлик (мобиллик) учун қўлланадиган мақсад ва кўрсаткичларни ўз ичига олади. Кун тартибининг “ҳеч ким унутилмайди”, деган асосий тамойили барча одамларга, шу жумладан, мигрантларга ҳам тегишилдир.

Жумладан, БМТ Кун тартибининг 10.7-мақсади тартибли, хавфсиз, қонуний ва масъулиятли миграция ва инсон ҳаракатчанлигини, шу жумладан, режалаштирилган ва пухта ўйланган миграция сиёсатини амалга ошириш орқали рағбатлантиришга чақиради. Бошқа мақсадлар, ўз навбатида, одам савдосига қарши қурашиб, пул ўтказмаларини амалга оширишда транзакция ҳаражатларини камайтириш ва талабаларнинг ҳаракатчанлигини таъминлаш масалаларини ҳам ўз ичига олади.

Миграция бўйича халқаро ташкилот (МХТ) 1951 йилда ҳукуматлараро ташкилот сифатида ташкил этилган. МХТ ўз фаолиятида инсонпарвар ва тартибли миграция ҳам муҳожирларга, ҳам уларни қабул қиливчи жамиятга фойда келтириши керак, деган тамойилга амал қиласди.

МХТ ўз ҳамкорлари билан биргаликда миграция соҳасидаги тезкор муаммоларни ҳал қилишга кўмаклашишга қаратилган

фаолиятни амалга оширади. Миграция билан боғлиқ муаммоларга ойдинлик киритиш, миграция орқали ижтимоий ва иқтисодий ривожланишни қўллаб-қувватлаш, мигрантларнинг инсоний қадр-қимматига чинакам риоя этилиши ва уларнинг фаровонлиги ҳақида қайғурилиши учун ҳар томонлама ёрдам кўрсатади.

2016 йилда БМТ ва Миграция бўйича халқаро ташкилот ўртасида муносабатлар тўғрисидаги битим тузилган. Шу тариқа МХТ Бирлашган Миллатлар Ташкилотининг ихтинослашган муассасаларидан бирига айланди.

Ҳозирги вақтда давлат бошқаруви соҳасида амалга оширилаётган кенг кўламли ислоҳотлар ва халқаро ҳамкорликни ривожлантириш доирасида Ўзбекистонда миграция масалаларига муносабат тубдан ўзгарди. Юртимизда мигрантлар ҳуқуқини ҳимоя қилиш йўналишида халқаро ва минтақавий ҳамкорликни ривожлантириш, миллий қонунчилик ва механизmlарни такомиллаштириш борасида аниқ чоратадбирлар амалга оширилмоқда.

Ўзбекистон Республикаси Президенти Шавкат Мирзиёевнинг Бирлашган Миллатлар Ташкилоти Бош Ассамблеясининг 75-сессиясида БМТ шафелигига Пандемиялар даврида давлатларнинг ихтиёрий мажбуриятлари тўғрисидаги халқаро кодексни ишлаб чиқиш бўйича таклифида COVID-19 пандемияси шароитида аҳоли бандлигини таъминлаш, меҳнат мигрантлари манфаатларини ҳимоя қилиш, қашшоқликни юмшатиш масалаларида давлатларнинг ҳамкорлиги ва мажбуриятлари масаласи ўз ифодасини топган. Бу ташаббус ижобати мигрантлар ҳуқуқини ҳимоя қилиш йўналишидаги ишлар самарадорлигини оширишга ҳам хизмат қиласи.

Ўзбекистон Республикасида 2030 йилгача Барқарор ривожланиш мақсадларида мигрантлар ҳуқуқини ҳимоя қилиш бўйича белгиланган вазифалар изчиллик билан амалга оширилмоқда.

Юртимизда Одам савдоси, айниқса, аёллар ва болалар савдосининг олдини олиш ва бартараф этиш ҳамда улар учун жазолаш тўғрисидаги Палермо протоколи қабул қилинганининг 20 йиллиги кенг нишонланди.

Меҳнат миграциясини тартиба солиш бўйича қонунчилик ҳам такомиллаштирилмоқда. Бу ўринда Президентимизнинг 2019 йил 20 августдаги «Хорижда вақтинчалик меҳнат фаолиятини амалга ошираётган Ўзбекистон Республикаси фуқаролари ва уларнинг оила аъзоларини ҳимоя қилиш кафолатларини янада кучайтириш чоралари тўғрисида»ги фармони, 2020 йил 14 сентябрдаги «Хавфсиз, тартибли

ва қонуний меңнат миграцияси тизимини жорий этиш чоратадбирлари түғрисида»ги қарори, Вазирлар Маҳкамасининг 2019 йил 23 августдаги «Хорижда вақтингчалик меңнат фаолиятини амалга ошираётган Ўзбекистон Республикаси фуқароларининг ҳуқуqlари ва қонуний манфаатларини ҳимоя қилишга доир қўшимча чоратадбирлар түғрисида»ги қарори ва бошқа норматив-ҳуқуқий хужжатларни алоҳида таъкидлаш лозим.

*Мажидов Ж. – магистрант 1 курса ТГУВ*

## **ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ**

Важность внешнеэкономической деятельности для развития региона подчеркивается положениями теории базового мультипликатора (А. Пред, Питер Де Ла Курт, В. Сомбарт)<sup>45</sup>. Согласно данной теории экономическая деятельность в регионе может быть поделена на два типа. К первому типу относятся виды деятельности, которые удовлетворяют внешние по отношению к региону потребности: экспортно-ориентированные отрасли региона. Ко второму типу относятся виды деятельности, удовлетворяющие потребности местного населения. Основная идея теории базового мультипликатора заключается в том, что экспортноориентированные виды деятельности в регионе составляют его «экономический базис», в то время как другие, «небазисные» виды деятельности являются производными от этого базиса и расширяются или сокращаются в зависимости от того, насколько эффективно развивается базис.

Объясняется данное положение тем, что рост экспорта региона приводит к увеличению производства, занятости в экспортно-ориентированном секторе экономики, повышению его доходности и привлекательности для потенциальных работников и инвесторов. Достигнутое «благополучие» сектора мультиплицируется в дальнейшем на остальные отрасли экономики.

Участие предприятий регионов во внешнеэкономической деятельности становится особенно актуальным в период кризиса.

---

<sup>45</sup> Maskell P., Larenzen M. The Claster as Market Organization. DRUID Working Paper 03-14, 2003 – 29 p.; Pred A. The Spatial Dynamics of U.S. Urban-Industrial Growth/ Cambridge: MIT Press, 1966; The Spatial Economy –Cities, Regions and International Trade. M. Fujita, P. Krugman, A.J. Venables. MIT Press. 1999. 380 p

Несмотря на то что экспортно-ориентированные и приграничные регионы наиболее сильно зависят от конъюнктуры мирового рынка и могут сильнее пострадать от ее снижения, наличие внешнеторговых связей все же оказывает и благоприятное воздействие на развитие экономики региона. Наименьшие потери от кризисных явлений несут регионы, осуществляющие широкую внешнеэкономическую деятельность.

Таким образом, развитие внешнеэкономических отношений региона становится доминирующим условием социально-экономического роста, повышения конкурентоспособности, фактором, обеспечивающим решение проблемы структурной перестройки экономики за счет движения капиталов, товаров, услуг между внутренними и мировыми рынками, технического прогресса и занятости рабочей силы.

Адекватная оценка текущего состояния внешнеэкономической деятельности региона, выявление основных тенденций и проблем в этой сфере становятся приоритетными задачами определения направлений совершенствования и перспектив развития внешнеэкономической деятельности. Оценка эффективности внешнеэкономических отношений региона играет решающую роль в процессе планирования социально-экономического развития, проведения региональной политики, управления региональной экономикой в целом.

Традиционные показатели оценки внешнеэкономической деятельности в силу объективных причин зачастую не могут использоваться на практике. Постоянные содержательные изменения в процессе развития внешнеэкономических связей, реализации полномочий, использования потенциала регионов требуют регулярного пересмотра методического аппарата оценки внешнеэкономической деятельности предприятий. Отсутствие теоретических и практических расчетов как на уровне хозяйствующих субъектов, так и на уровне управляющих и координирующих федеральных и региональных органов власти только усиливает потребность в адекватной оценке результатов внешнеэкономической деятельности для принятия грамотных тактических и стратегических решений.

Предлагаем показатели внешнеэкономической деятельности разделить на четыре основные группы: общая характеристика внешнеторговой деятельности предприятий региона; показатели

эффективности внешнеторговой деятельности предприятий региона; показатели экспортной ориентации предприятий региона; показатели оценки иностранных инвестиций – и обозначить этапы проведения оценки эффективности внешнеэкономической деятельности предприятий в регионе:

1. К числу показателей, отражающих общую характеристику внешнеторговой деятельности предприятий региона, можно отнести стоимостные объемы экспорта и импорта, внешнеторговый оборот, внешнеторговое сальдо. Также в данном блоке целесообразно отразить основных торговых партнеров предприятий региона.

2. Показатели эффективности внешнеторговой деятельности предприятий региона. В данную группу можно отнести экспортную, импортную и внешнеторговую квоты, коэффициенты покрытия импорта экспортом, международной конкурентоспособности (равновесия внешнеторговых связей), эластичности внешнеторгового оборота, а также стоимостные показатели (экспорт, импорт и внешнеторговый оборот) в расчете на душу населения.

3. К показателям экспортной ориентации предприятий региона можно отнести товарную структуру экспорта, коэффициенты опережения темпами роста регионального экспорта темпов роста ВРП данного региона, опережения темпов роста экспорта в определенный международный регион по сравнению с ростом его поставок на мировой рынок, отраслевой специализации экспорта, территориальной специализации экспорта, индекс концентрации товарного экспорта (индекс Герфиндаля-Хиршмана).

4. Показатели оценки иностранных инвестиций: объем и отраслевая структура иностранных инвестиций, структура иностранных инвестиций по видам деятельности.

*Маматқұлова Ё. – ТДШУ 2-курс магистранти*

## **ЎЗБЕКИСТОНДА ЧЕГАРАОЛДИ ҲУДУДЛАРИ ТАШҚИ САВДОСИНИ РИВОЖЛАНТИРИШ ИМКОНИЯТЛАРИ**

Жаҳон тажрибаси шундан далолат беради, мамлакатлар ташқи иқтисодий фаолиятининг ривожланишида чегараолди ҳудудлари муҳим ўрин эгаллайди. Бундай ҳудудларни ривожлантиришда эркин савдо зоналари алоҳида аҳамиятга эга бўлиб, улар чегара пунктларида,

аэропортларда, темир йўл боғламаларида ёки бошқа божхона худудларида ташкил этилади.

Таъкидлаш лозимки, соҳани ривожлантириш мустаҳкам қонуний асосга эга бўлишни тақозо этади. Шу нуқтаи назардан, Ўзбекистонда 2020 йил 17 февралдаги “Махсус иқтисодий зоналар тўғрисида”ги Қонун билан ушбу йўналишнинг ташкилий-ҳуқуқий асослари мустаҳкамланиб, махсус иқтисодий зоналарнинг фаолият кўрсатишини ва уларни ривожлантиришни ташкил этиш соҳасидаги муносабатлар тартибга солинади.

Амалиётда консигнация омборлари, махсус божхона ва солиқ режимлари бўлган худудлар, шунингдек, товарларга ишлов бериш, уларни ўраб-жойлаш, саралаш, сақлаш учун майдончаларни ўз ичига оладиган эркин савдо зоналари кенг учрайди.

Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2020 йил 12 ноябрдаги “Сурхондарё вилояти ва Тошкент шаҳрида махсус иқтисодий ва кичик саноат зоналари фаолиятини янада ривожлантириш чора-тадбирлари тўғрисида”ги фармонига мувофиқ, мамлакатимизда илк “Термиз ҳалқаро савдо маркази” эркин савдо зонаси ташкил этилди. Ушбу эркин савдо зонасида давлатимиз раҳбарининг тегишли қарорига кўра, Афғонистон Ислом Республикаси билан ўзаро савдони янада эркинлаштириш, икки давлат тадбиркорлик субъектларининг ташқи иқтисодий фаолиятда кенг иштирок этиши учун қулай шартшароитлар яратиш ҳамда ўзаро савдо ҳажмларини ошириш белгиланди. Шунингдек, икки томонлама ҳамкорлик бўйича чора-тадбирлар тасдиқланди. Жумладан, Афғонистон билан ўзаро савдо ҳажмини 2023 йилгача 2 млрд. АҚШ долларига етказишининг аниқ чора-тадбирлари назарда тутилган.

Ўзаро муносабатлар жараёнида юзага келадиган муаммоларни ўз вақтида ҳал қилиш учун икки мамлакатнинг иқтисодий субъектлари ўртасида тўғридан-тўғри ишчи алоқалар ўрнатилган. Хусусан, Афғонистоннинг Балх ва Ўзбекистоннинг Сурхондарё вилояти раҳбарлари бошчилигига чегара савдосини ривожлантиришда юзага келаётган муаммоларни ҳал этиш мақсадида Ўзбекистон — Афғонистон ишчи комиссиясининг муназзам видеомулоқотлари йўлга қўйилган.

Ушбу ҳамкорлик доирасида чегара олди эркин савдо зонаси орқали, жумладан, товук гўшти, гигиеник воситалар, мебель маҳсулотлари, болалар кийимлари экспорти йўлга қўйилди. Мармар ва тош маҳсулотлари, тамаки ҳамда ҳалқ истеъмол товарларининг

экспорти ҳажмини ошириш, заргарлик йўналишидаги ҳамкорликни ривожлантириш имкониятлари ҳам юқори. Шунингдек, Афғонистондан мева-сабзавот ва ёнғоқ каби қишлоқ хўжалиги маҳсулотларини қайта ишлаш ва учинчи давлатларга реэкспорт қилиш мақсадида олиб киришни ташкил этиш имкониятлари ҳам мавжуд.

Бинобарин, 2021 йилда Афғонистонга экспорт қилиш учун ун, нон маҳсулотлари, ўсимлик ёғи, мева-сабзавот ва бошқа озиқ-овқат маҳсулотларини ишлаб чиқаришга йўналтирилган қиймати 75,6 миллион АҚШ долларига teng 7 та лойиҳани амалга ошириш назарда тутилган.

Айни пайтда Ўзбекистонда ишлаб чиқарилган маҳсулотлар билан масофадан туриб танишиш ва савдо қилиш, Афғонистон харидорларига [www.cooperation.uz](http://www.cooperation.uz) электрон порталининг савдо майдончасидан инглиз тилида фойдаланиш имконияти яратилмоқда. Ушбу порталдан фойдаланишни Афғонистон ҳудудида кенг тарғиб қилиш режалаштирилган.

Ўзбекистонда чегара савдосини ривожлантиришнинг яна бир муҳим йўналиши – бу ўзбек-қирғиз чегараларида жойлашган ҳудудлар ўртасидаги ташқи савдони ривожлантиришdir.

Таъкидлаш лозимки, Ўзбекистон ва Қирғизистон савдо соҳасида ижобий тенденциялар қайд этилмоқда: сўнгги уч йил ичидаги ўзбек-қирғиз товар айланмаси ҳажми 5 баробардан зиёд ўсди ва пандемия шароитида ҳам ижобий динамикани сақлаб қолди. Ўзаро боғлиқликнинг ҳозирги даражаси ва икки мамлакат иқтисодиётининг салоҳиятини ҳисобга олган ҳолда, томонлар ўзаро товар айирбошлиш ҳажмини яқин келажакда 1 миллиард доллар даражасига етказиш бўйича қўшма чора-тадбирларни амалга оширмоқдалар.

Шу нуқтаи назардан, чегара савдо зоналарини, шунингдек чегараолди ҳудудларда улгуржи тарқатиш ва агрологик марказларни яратиш истиқболли ҳисобланади, бу ўзбек ва қирғиз маҳсулотларини истиқболли бозорларга етказиб беришни кўпайтиради ва савдо таркибини диверсификация қиласи.

*Мирҳайдарова Ш.М. – ТДШУ 2-курс магистранти*

## **ИНВЕСТИЦИЯ ЛОЙИҲАЛАРИНИ ДАВЛАТ ТОМОНИДАН ҚЎЛЛАБ-ҚУВВАТЛАШ ЙЎНАЛИШЛАРИ**

Фаол инвестиция сиёсатини юритиш барқарор иқтисодий ўсиш

суръатларини таъминлаш, иқтисодиётда чуқур таркибий ўзгаришларни амалга ошириш ва уни диверсификациялашнинг муҳим омилларидан ҳисобланади. Ўзбекистонда амалга оширилаётган инвестиция сиёсати барқарор иқтисодий ўсиш суръатларини таъминлаш, иқтисодиёт таркибида чуқур таркибий ўзгаришларни амалга ошириш, мавжуд табиий-иктисодий ресурслардан самарали фойдаланишга ижобий таъсири кўрсатмоқда.

Таъкидлаш лозимки, Ўзбекистон иқтисодиётига жалб этилган инвестициялар ҳажми 1996-йилдан бошлиб ўсиш тенденциясига эга бўлиб келмоқда. Иқтисодиётга киритилаётган инвестицияларнинг йилдан йилга ўсиб боришида мавжуд инвестицион шароит ва қулай инвестиция муҳити алоҳида аҳамият касб этмоқда.

2020 йилда Ўзбекистон Республикасида иқтисодий ва ижтимоий соҳаларни ривожлантириш учун жами молиялаштириш манбалари ҳисобидан 202,0 трлн. сўм ўзлаштирилди. Доллар эквивалентида 20,1 млрд. АҚШ долл. ўзлаштирилган бўлиб, 2019 йилга нисбатан 91,8 % ни ташкил этди. Мазкур йилда инвестицион фаолликнинг пасайиши асосан бутун жаҳонни қамраб олган COVID-19 пандемиясининг таъсирида юз берганини таъкидлаш лозим.

Республикамизда инвестицияларни молиялаштиришнинг бозор механизмлари жорий этилиши билан уларни молиялаштириш манбалари йилдан йилга ўзгармоқда (1-жадвал). Бу ўзгаришларнинг энг асосий йўналишларидан бири жами инвестициялар таркибида марказлашган инвестициялар улушининг пасаяётганлиги билан боғлиқ.

Таҳлиллар шуни кўрсатадики, 2020 йилда жами инвестицияларнинг 19,5 фоизи марказлашган инвестициялар ҳиссасига тўғри келган бўлса, марказлашмаган инвестицияларнинг улуси 80,5 фоизни ташкил этди. Ваҳоланки, 2000 йилда марказлашган инвестицияларнинг жами инвестициялардаги улуси 50,3 фоизни ташкил этар эди.

Бироқ шуни ҳам қайд этиш лозимки, 2015 йилдан 2018 йилгача марказлашган инвестицияларнинг жами инвестициялардаги улуси ўсиш тенденциясига эга бўлди. Бу, энг аввало, давлат кафолати остидаги инвестициялар ҳажмининг кўпайганлиги билан боғлиқ бўлди. 2020 йилга келиб марказлашмаган инвестицияларнинг улуси яна 8 фоиз нуқтасига ўсади ва 80,5 фоизни ташкил этди. 2020 йилда марказлашмаган инвестициялар ҳажмининг ошиши тўғридан-тўғри

хорижий инвестициялар ҳажмининг сезиларли даражада кўпайганлиги билан боғлик.

### **1-жадвал**

### **Ўзбекистонда асосий капиталга киритилган инвестицияларнинг молиялаштириш манбалари бўйича таркиби, %**

	2000	2005	2010	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Асосий капиталга инвестициялар - жами	100	100	100	100	100	100	100	100	100
шу жумладан:									
Марказлашган инвестициялар	50,3	23,1	18,5	20,6	21,1	24,7	32,1	26,6	19,5
Республика бюджети	29,2	12,3	7,4	4,5	4,5	5,5	3,8	7,6	6,5
Суғориладиган ерларнинг мелиоратив ҳолатини яхшилаш фонди маблағлари	-	-	0,4	-	-	-	-	-	-
Сув таъминоти ва канализация тизимларини ривожлантириш жамғармаси	-	-	-	-	-	-	-	0,9	1,0
Болалар спортини ривожлантириш фонди маблағлари	-	-	-	0,7	0,6	0,3	0,3	0,02	-
Бюджетдан ташқари жамғармалар маблағлари	1,3	4,8	3,2	-	-	-	-	-	-
Давлат мақсадли фондлари маблағлари	-	-	-	5,8	4,8	3,8	5,1	-	-
Тикланиш ва тараққиёт фонди маблағлари	-	-	3,8	4,4	4,7	8,5	7,4	3,4	0,9
Хукумат кафолати остидаги хорижий инвестиция ва кредитлар	19,8	6,0	3,7	5,2	6,5	6,5	15,5	14,7	11,1
Марказлашмаган инвестициялар	49,7	77	81,5	79,4	78,9	75,3	67,9	73,4	80,5
Корхона маблағлари	27,1	46,1	31,5	32,0	30,3	29,4	28,0	20,7	25,7
Аҳоли маблағлари	12,0	11,4	15,8	20,9	22,7	14,5	11,3	8,6	8,9
Тўғридан тўғри хорижий инвестиция ва кредитлар	3,4	15,7	25,1	14,7	14,8	20,4	13,7	31	14,2
Банк кредитлари ва бошқа қарз маблағлари	7,2	3,8	9,1	11,8	11,1	11,0	14,9	13,1	14,1

**Манба: Ўзбекистон Республикаси давлат статистика қўмитаси  
маълумотлари асосида тузилган**

Мамлакатимизда амалга оширилаётган иқтисодий фаолиятга давлат аралашувини пасайтириш, хўжалик юритувчи субектларнинг иқтисодий эркинлигини оширишга йўналтирилган маъмурий

ислоҳотлар натижасида давлат бюджети маблағларининг инвестициялардаги улуши 2000 йилда 29,2 фоиздан 2020 йилда 6,5 фоизгача пасайди.

Ишлаб чиқарувчиларга солиқ юкини пасайтириш йўналишидаги солиқ-бюджет сиёсатини такомиллаштириш бўйича амалга оширилаётган чора-тадбирлар, тўлов интизомининг мустаҳкамланиши, хусусийлаштириш жараёнларининг кучайиши корхоналар инвестиция фаоллигининг ошишига олиб келди.

Бунинг натижаси ўлароқ, 2000 йилда жами инвестицияларнинг 27,1 фоизи корхона маблағлари ҳисобига шаклланган бўлса, 2018 йилда бу кўрсаткич 28,0 фоизни ташкил этди. Бироқ 2019 йилда корхона маблағларининг улуши сезиларли даражада пасайди ва 20,7 фоизга тенг бўлди. 2020 йилда эса яна ўсди ва 25,7 фоизни ташкил этди. Айни вақтда, аҳоли маблағларининг жами инвестициялардаги улуши пасайиш тенденциясига эга бўлмоқда. Хусусан, у 2000 йилга нисбатан 2020 йилда 12,0 фоиздан 8,9 фоизгача камайган. 2016 йилда аҳоли маблағларининг жами инвестициялардаги улуши 22,7 фоизни ташкил этганлигини ҳам таъкидлаб ўтиш зарур.

Маълумки, инвестицияларни кенг қўламда иқтисодиётнинг турли тармоқ ва соҳаларига йўналтиришда тижорат банкларининг алоҳида ўрни бор. 2020 йилда тижорат банклари кредитлари ва бошқа кредит маблағларининг жами инвестициялардаги улуши 14,1 фоизни ташкил этди. Ваҳоланки, бу кўрсаткич 2000 йилда 7,2 фоизга тенг бўлган.

Мамлакатимизда хорижий инвестицияларни жалб этиш борасида амалга оширилаётган чора-тадбирлар натижасида хорижий инвестиция ва кредитларнинг жами инвестициялардаги улуши 2000 йилда 23,2 фоиздан 2020 йилда 30,8 фоизгача ўсди. Бу даврда тўғридан-тўғри хорижий инвестицияларнинг жами инвестициялардаги улуши 3,4 фоиздан 14,2 фоизгача етди, хукумат кафолати остидаги хорижий инвестициялар ва кредитларнинг улуши 19,8 фоиздан 17,6 фоизгача пасайди. Шуни ҳам таъкидлаш лозимки, 2020 йилда COVID-19 пандемияси тўғридан-тўғри инвестицияларга энг катта салбий таъсир кўрсатди. 2020 йилда 2019 йилга нисбатан тўғридан-тўғри хорижий инвестициялар ҳажми 32,7 фоизга қисқарди. Бунинг натижасида унинг жами инвестициялардаги улуши 2019 йилда 31 фоиздан 2020 йилда 14,2 фоизгача қисқарди.

Асосий капиталга инвестициялар ўсиш суръатларини молиялаштириш манбалари бўйича энг юқори кўрсаткич кафолатланмаган ва бошқа хорижий инвестиция ва кредитларда

кузатилиб, 2019 йилга нисбатан 163,2 % ни ташкил этди. Бундай юқори ўсишга цемент ишлаб чиқаришни ташкил этиш, электрон газ ҳисоблагичлар, калава, инфузия ва инъекцион қоришма қўринишидаги дори воситаларини ишлаб чиқаришни ташкил этиш, Ауминзо-Амантой конлари ҳудудида олтин мавжуд конларда қазиб чиқариш ва қайта ишлаш бўйича қурилиш ишлари I-II босқич, “Мурунтау” карьерига қайта ишлов бериш (V навбат) I босқич, техноген чиқиндиларни қайта ишлаш бўйича мажмуа қурилиши (I-II босқичлар), Тошкент металл заводи қурилиши ва бошқа йирик инвестиция лойиҳалари доирасида ўзлаштирилган инвестициялар сабаб бўлди.

*Maxmudov Sh – Toshkent davlat  
transport universiteti 4-kurs talabasi*

## **O'ZBEKISTONDA KICHIK TADBIRKORLIK RIVOJLANISHI TENDENSIYALARI**

Mamlakatimiz mustaqillikni qo'lga kiritganidan keyingi davrda iqtisodiy hayotning barcha sohalarida ko'lami va ahamiyati jihatidan juda katta o'zgarishlar yuz berdi. Shu yillar davomida respublikamiz xomashyo etkazib beruvchi haddan ziyod markazlashtirilgan iqtisodiyotdan xususiy mulk etakchi rol o'ynaydigan ko'p ukladli iqtisodiyot sari murakkab, ayni vaqtda g'oyat muhim qadamni tashladi. Davlatning islohotlar dasturi qisqa muddat ichida makroiqtisodiy vaziyatning barqarorlashuviga, sanoat ishlab chiqarishi hajmining ortishiga, inflyasiyaning pasayishiga, hayotiy muhim masalalar turlari bo'yicha iqtisodiy mustaqillikka erishish imkonini berdi.

O'zbekiston Respublikasida iqtisodiy islohotlarning muhim yo'nalishlaridan biri iqtisodiyotda xususiy sektorni shakllantirish, mulkdorlar sinfini yaratish, kichik biznes subektlari rivojlanishini har tomonlama qo'llab-quvvatlashdir. Bu sohada mamlakatimizda qator ijobjiy natijalarga erishildi. Mamlakatimizda biznesni yuritish bilan bog'liq barcha jarayonlarni yanada erkinlashtirish, soddalashtirish va arzonlashtirish, kichik biznes va xususiy tadbirkorlik subektlarini moliyaviy qo'llab-quvvatlash borasida amalga oshirilayotgan chora-tadbirlar natijasida kichik biznesning respublikamiz iqtisodiyotidagi tutgan o'rni tobora mustahkamlanib bormoqda.

## **Iqtisodiyot sohalari bo'yicha mahsulot ishlab chiqarishda kichik biznes subektlarining ulushi, %**

Yillar	YAIM	Sanoat	Qurilish	Bandlik	Eksport	Import
2000	31,0	12,9	38,4	49,7	10,2	27,4
2001	33,8	12,5	40,4	51,8	9,3	26,9
2002	34,6	15,4	42,0	53,5	7,5	24,9
2003	35,0	10,8	39,9	56,7	7,3	33,7
2004	35,6	11,0	49,6	60,3	7,3	32,7
2005	38,2	10,0	50,9	64,8	6,0	33,7
2006	42,1	10,9	52,1	69,1	10,7	34,0
2007	45,7	13,2	55,4	72,1	14,8	32,0
2008	48,2	14,6	58,4	73,1	12,4	35,7
2009	50,1	17,9	42,4	73,9	14,6	42,5
2010	52,5	26,6	52,5	74,3	13,7	35,8
2011	54,0	28,6	67,6	75,1	18,8	34,3
2012	54,6	29,7	70,0	75,6	14,0	38,6
2013	55,8	33,0	70,6	76,7	26,2	42,4
2014	56,1	36,8	69,5	77,6	19,8	45,4
2015	54,5	40,6	66,7	77,9	27,0	44,5
2016	57,3	45,3	66,9	78,2	26,0	46,8
2017	54,9	41,2	64,8	78,0	27,2	50,2
2018	59,4	34,7	66,6	78,2	26,5	55,8
2019	56	32	72,6	77,9	24,6	54,2
2020	55,5	27,9	72,5	78,0	20,5	51,7
2021	54,9	27	72,4	77,9	22,2	48,7

Manba: stat.uz – O'zbekiston Respublikasi Davlat statistika qo'mitasining tegishli yillardagi ma'lumotlari asosida tuzilgan.

2021-yilning yanvar-dekabrida kichik tadbirkorlik subyektlarining YAIMdagi ulushi 54,9% ni tashkil etdi. Kichik tadbirkorlik subyektlarining soni har 1000 aholiga 16,5 birlikni tashkil qildi. 2021-yilning yanvar-dekabrida 98,9 mingta yangikichik korxona va mikrofirmalar (fermer va dehqonxo'jaliklarisiz) tashkil qilindi, bu o'tgan yilning shudavriga nisbatan 6,1 foizga ko'p demakdir.

Iqtisodiy faoliyat turlari bo'yicha eng ko'p kichikkorxona va mikrofirmalar savdoda 38459 ta, sanoatda 19285 ta, qishloq, o'rmon va baliqchilik xo'jaligida 11710 ta, qurilishda 6330ta, yashash va ovqatlanishda 6621 ta, tashish va saqlashda 2642 tatashkil etilgan.

O‘zbekistonda kichik biznes va xususiy tadbirkorlik faoliyatining kengayishi iqtisodiyotning boshqa soha va tarmoqlari ishlab chiqarish hajmidagi salmog‘ining oshishi orqali ham namoyon bo‘ldi. Xususan, kichik biznesning yalpi sanoat mahsulotidagi ulushi 2000 yilda 12,9 foizdan 2018 yilda 27 foizgacha o‘sdi. Bu sanoat tarmog‘ida faoliyat yuritayotan kichik korxonalarda sifat o‘zgarishlari yuz berayotganligidan dalolat beradi. Shu bilan birga ushbu tarmoqda kichik biznesning ulushi 2016 yilga nisbatan 18,3 foiz nuqtasiga pasayganligini ta’kidlash lozim. Bu holat so‘nggi yillarda yirik korxonalarни rivojlantirishga yirik investitsiyalar kiritilayotganligi bilan bog‘liq.

Kichik biznes korxonalari faoliyatini tahlil qilish ular, ayniqsa, qishloq xo‘jaligi sohasida jadal rivojlanayotganligini ko‘rsatadi. Xususan, kichik korxonalarning yalpi qishloq xo‘jaligi mahsulotidagi salmog‘i 2000yilda 73,6 foizdan 2021 yilda 96,7 foizgacha o‘sdi. Shu davr mobaynida qurilishda kichik biznes subektlarining ulushi 38,4 foizdan 72,4 foizgacha o‘sdi.

Kichik biznes subektlarining tashqi iqtisodiy faoliyatdagi ishtiroki ham tobora kengayib bormoqda. Import o‘rnini bosuvchi va eksportbop mahsulotlar ishlab chiqaruvchi kichik biznes sub’ektlarining davlat tomonidan qo‘llab-quvvatlanishi eksport hajmida kichik biznes hissasini oshirish imkonini bermoqda. Statistik ko‘rsatkichlarning dinamikasi shuni ko‘rsatadiki, mamlakatning eksporti rivojlanishida kichik biznes va xususiy tadbirkorlikning roli yildan yilga ortib bormoqda. Agar 2000yilda respublika jami eksportining 10,2 foizi kichik biznes korxonalari hissasiga to‘g‘ri kelgan bo‘lsa, 2021 yilga kelib bu ko‘rsatkich 22,2 foizga yetdi.

Kichik biznes subektlarining asosiy eksport mahsulotlarini qishloq xo‘jaligi, to‘qimachilik, ishlov beruvchi, elektrotexnik ishlab chiqarish mahsulotlari, xalq amaliy san’ati buyumlari tashkil etadi.

Kichik biznes korxonalari mamlakat importida ham katta o‘ringa ega bo‘lib, u 2021 yilda 48,7 foizni tashkil etdi.

Shu bilan birga kichik tadbirkorlik sub’ektlarini moliyalashtirishda bir qator muammolar ham mavjud. Xususan, kichik biznes sub’ektlarini kreditlashda asosiy e’tibor yuqori likvidli garov ob’ektlarining mavjudligiga qaratilayotganligi kichik biznes sub’ektlari kreditlash hajmini yanada oshirishga to‘sinqinlik qilmoqda. Buning sababi shundaki, banklar talab qilayotgan yuqori likvidli garov ob’ektlari kichik biznes sub’ektlarining ko‘pchiligida mavjud emas.

Kichik biznes sub'ektlarining investitsion xarajatlarini kreditlash amaliyotida echimini kutayotgan muammolardan yana biri xorijiy kredit liniyalari orqali jalb etilayotgan investitsion kreditlar bahosining yuqori ekanligidir.

Banklarda kichik biznesni kreditlash uchun resurs salohiyati yuqori emasligi, barcha xo'jalik yurituvchi sub'ektlarning, shu jumladan, kichik biznes sub'ektlarining pul oqimi barqarorligiga nisbatan salbiy ta'sir ko'rsatmoqda. Bu esa, iqtisodiyotning pul mablag'lari bilan ta'minlanganlik darajasining past ekanligi xo'jalik yurituvchi sub'ektlar o'rtasidagi to'lovsizlik muammosini hal qilish imkonini bermaydi.

Shu bilan birga, respublikamiz tijorat banklari tomonidan kichik biznes sub'ektlari tarmoqlariga berilayotgan kreditlar tarkibida keskin farqlanish mavjud bo'lib, rivojlanayotgan sohalarda kreditlash stavkalarining o'sib borayotganligi kuzatilmoque.

Yuqoridagilarni inobatga olgan holda kichik biznes va xususiy tadbirkorlik sub'ektlari faoliyatining rivojlanishida banklarning o'rnini oshirish uchun quyidagi ishlarni qilish lozim:

- kichik biznes sub'ektlarida yuqori likvidli garov ob'ektlarining etishmasligini hisobga olib, ularni lizing, qaytariladigan lizing va mulkiy javobgarlik sug'urtasi asosida kreditlashga bo'lgan e'tiborni kuchaytirish;

- tijorat banklari tomonidan kichik biznes sub'ektlariga beriladigan past foizli kreditlar hajmini oshirish maqsadida, banklarning ustav kapitalida davlatning ulushini oshirish hamda ushbu resurslarni kichik biznes sub'ektlarini imtiyozli kreditlashga yo'naltirish;

- tijorat banklari tomonidan kichik biznesni qisqa muddatli kreditlash bo'yicha resurslar taqchilligini inobatga olgan holda yirik korxona va tashkilotlarning bo'sh pul mablag'laridan foydalanish mexanizmalarini optimallashtirish;

- pensiya fondi va davlat sug'urta kompaniyalarining bo'sh pul mablag'larini tijorat banklariga past foiz stavkalarida, ularni kichik biznes sub'ektlarini kreditlashga yo'naltirish sharti bilan, muddatli depozit qilib joylashtirish;

- kichik biznes sub'ektlarini overdraft va kontokorrent shaklida kreditlashda yuzaga keladigan kredit riski darajasini pasaytirish maqsadida mazkur sub'ektlar uchun to'lovlarining kalendar ketma-ketligini joriy qilish.

*Насимова Ш. – ТДШУ 2-курс магистранти  
Илмий ра=бар – и.ф.н., доц. Эрмаматов Ш.Ж.*

## **САУДИЯ АРАБИСТОНИДА ИҚТИСОДИЁТНИ ДИВЕРСИФИКАЦИЯЛАШ ХУСУСИЯТЛАРИ**

Маълумки, Саудия Арабистони географик жиҳатдан учта йирик қитъя - Осиё, Африка ва Европа қитъалари туташган ҳудудда жойлашган. Бу мамлакат ҳудудидан халқаро аҳамиятга эга бўлган коммуникация тармоқлари ўтади. Азалдан Саудиянинг халқаро сиёсий, савдо-иқтисодий ва маданий муносабатлардаги мавқеини белгилаб беришда ушбу омил муҳим роль ўйнаган. Бугунги кунда ҳам у ўз аҳамиятини йўқотмаган. Бундан ташқари Саудиянинг географик жиҳатдан қулай жойлашганлиги жаҳоннинг турли мамлакатлари билан савдо-иқтисодий муносабатларни ривожлантиришга, ишлаб чиқарилган маҳсулотларни экспорт қилишда харажатларнинг паст бўлишига ижобий таъсир кўрсатади. Бир сўз билан айтганда, Саудия Арабистони геосиёсий ва геоиқтисодий жиҳатдан қулай жойлашган мамлакатdir.

Саудия Арабистони жуда қисқа муддат мобайнида ижтимоий-иқтисодий қолоқлиқдан бир қатор иқтисодий кўрсаткичлар, хусусан, ялпи ички маҳсулот ҳажми ва унинг аҳоли жон бошига тўғри келиши, киши бошига ишлаб чиқарилган саноат маҳсулотлари ҳажми, саноат маҳсулотлари экспорти ҳажми бўйича ривожланган мамлакатлар даражасига яқинлашди. Бироқ бу кўрсаткичлар мамлакат саноат тараққиёти тўғрисида тўлиқ тасаввур бермайди. Бундай юқори кўрсаткичларга Саудия асосан нефть ва газ омили эвазига эришди.

ХХ асрнинг 40-йилларидан бошлаб нефть ва газ ресурсларини интенсив ўзлаштириш Саудия иқтисодий тараққиётига ҳал қилувчи таъсир кўрсатди. Мамлакатда кенг кўламли саноатлаштириш жараёнларини амалга ошириш, ишлаб чиқаришга янги техника ва илғор технологияларни жорий қилиш, кўп тармоқли замонавий инфратузилма обьектларини ривожлантириш, халқаро савдо иқтисодий муносабатларда муҳим ўринни эгаллаш ва бошқа ижобий жарёнлар, энг аввало, Саудия Арабистонининг энергия ресурслари билан боғлиқ.

Таҳлиллар шуни кўрсатадики, бугунги кунда Саудия Арабистони иқтисодиётининг асосини нефть ва газ ташкил этади. Саудия Арабистони ялпи ички маҳсулотининг 40 фоизи нефть ва газ тармоғи

ҳамда нефть кимёси саноати ҳиссасига түғри келади. Бундан ташқари нефть ва нефть маҳсулотлари экспортнинг 77 фоизи, давлат бюджети даромадларининг 60 фоизини беради<sup>46</sup>.

**1-жадвал**  
**Саудия Арабистони ЯИМ ва аҳоли жон бошига ЯИМ динамикаси,**  
**2015 йил доимий нархларида**

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
ЯИМ, млрд. АҚШ доллари	509,2	560,1	590,4	606,3	628,5	654,3	665,2	660,3	676,3	678,6	650,8
ЯИМ кўшимча ўсиш суръати, %	5,04	10,00	5,41	2,70	3,65	4,11	1,67	-0,74	2,43	0,33	-4,1
Аҳоли жон бошига ЯИМ, АҚШ доллари	18568	19813	20250	20176	20328	20628	20503	19947	20068	19802	18973
Аҳоли жон бошига ЯИМ кўшимча ўсиш суръати, %	2.01	6.70	2.20	-0.37	0.75	1.48	-0.60	-2.71	0.61	-1.33	-4,2

**Манба:** <https://unctadstat.unctad.org/wds/TableViewer/tableView.aspx>

1-жадвал маълумотлари шундан далолат берадики, 2010-2020 йиллар давомида Саудия ялпи ички маҳсулоти 27,8 фоизга ўсган бўлса, бу даврда аҳоли жон бошига түғри келадиган ялпи ички маҳсулот ҳажми 2,1 фоизга кўпайди. Бу даврда ялпи ички маҳсулотнинг ўртacha қўшимча ўсиш суръати 2,8 фоизни ташкил этган бўлса, аҳоли жон бошига түғри келадиган ялпи ички маҳсулотнинг ўртacha қўшимча ўсиш суръати 0,4 фоизга тенг бўлди. Кўриниб турибдики, 2020 йилда мамлакат ялпи ички маҳсулоти 4,1 фоизга, аҳоли жон бошига ялпи ички маҳсулот 4,2 фоизга пасайган бўлиб, бу, энг аввало, COVID-19 пандемияси ва бунинг натижасида нефть нархларининг кескин пасайиши билан боғлиқ.

Иқтисодий хавфсизлик нуқтаи назаридан қараганда, Саудия Арабистони учун энг асосий таҳдид – бу иқтисодиёт таркибининг нефть ва нефть маҳсулотлари экспортига кучли боғлиқлиги ҳамда

<sup>46</sup> Central Department of Statistics & Information - National Income statistics

иқтисодиёт таркибининг диверсификациялашмаганлиги ҳисобланади. Шу сабабли Саудия ҳукумати XX асрнинг 70-йилларидан бошлаб иқтисодиёт таркибини диверсификациялаш ва унинг нефтга боғлиқлигини камайтиришга ҳаракат қилмоқда.

Таъкидлаш лозимки, бу соҳада муайян ютуқларга эришилди. Буни ялпи ички маҳсулотнинг тармоқ таркибида юз берган ўзгаришлар таҳлилидан кўриш мумкин.

## 2-жадвал

### Саудия Арабистони ялпи ички маҳсулоти таркиби динамикаси, %

	2010	2015	2016	2017	2018	2019
Кишлоқ хўжалиги, ўрмон хўжалиги, балиқчилик ва овчилик	2,63	2,62	2,69	2,53	2,22	2,23
Саноат	58,24	45,34	43,22	45,86	49,48	47,38
Хизмат кўрсатиш	39,13	52,03	54,09	51,61	48,30	50,39

Манба: <https://unctadstat.unctad.org/wds/TableViewer/tableView.aspx>

Таҳлиллар шуни кўрсатадики, сўнгги йилларда Саудия Арабистонининг ялпи ички маҳсулоти таркибида муайян ўзгаришлар юз бермоқда. Агар 2010 йилда саноатнинг ялпи ички маҳсулотдаги улуши 58,2 фоизни ташкил этган бўлса, 2019 йилда бу кўрсаткич 47,4 фоизгача пасайди, хизмат кўрсатишнинг улуши бу даврда 39,1 фоиздан 50,4 фоизгача ўсган. Кишлоқ хўжалигининг улуши бу даврда деярли ўзгармади ва 2,2-2,6 фоиз орасида тебраниб турди.

Бу шундан далолат берадики, гарчи ҳозир ҳам нефть ва газ тармоғининг ялпи ички маҳсулотдаги улуши сезиларли даражада юқори бўлса-да, бироқ муаяйн ижобий ўзгаришлар юз берган. Нефть ва газ тармоғи ҳамда нефть кимёси саноатининг ялпи ички маҳсулотдаги улуши 2020 йилда қарийб 40 фоизни ташкил этади<sup>47</sup>.

Маълумки, жаҳон иқтисодиётида глобаллашув жараёнлари чуқурлашиб, мамлакатлар, корхоналар ва фирмалар ўртасида рақобат кураши кескинлашиб бораётган бугунги кунда мамлакат иқтисодий хафсизлигини таъминлашда экспорт ҳажмининг кўп бўлиши, унинг таркибида қўшилган қиймат даражаси юқори бўлган тайёр маҳсулотлар улушкининг юқори бўлиши муҳим аҳамиятга эга. Зоро,

<sup>47</sup> Central Department of Statistics & Information - National Income statistics

бир томонлама, хомашё маҳсулотлари экспорти устувор бўлган мамлакатлар жаҳон хомашё маҳсулотлари бозоридаги конъюнктуравий ўзгаришларга кучли боғлиқ бўлади.

### 3-жадвал

#### Саудия Арабистонида жами экспорт ва нефть экспорти динамикаси, млн. доллар

	Жами экспорт	Нефть экспорти	Улуши, %
2015	203537	152910	75,1
2016	183607	136194	74,2
2017	221862	170241	76,
2018	294387	231585	78,6
2019	261530	202370	77,4
2019 йилда 2015 йилга нисбатан, %	128,5	132,3	+2,3

Манба: <https://unctadstat.unctad.org/wds/TableViewer/tableView.aspx>

Жадвал маълумотларидан кўриниб турибдики, 2015-2019 йиллар давомида Саудия Арабистонида жами экспорт ҳажми 28,5 фоизга ўсган бўлса, нефть экспорти 32,3 фоизга кўпайган. Бунинг натижасида нефть экспортиниң жами экспортдаги улуши 75,1 фоиздан 77,4 фоизгача ошган. Бу эса мамлакатда диверсификациялаш жараёнлари суст бораётганлигидан далолат беради.

Юқоридаги таҳлил натижаларидан шундай хulosा чиқариш мумкинки, Саудия иқтисодиёти ҳали ҳам нефть саноатига кучли боғлиқ. Бу эса иқтисодий хавфсизлик нуқтаи назаридан мақсадга мувофиқ эмас ва бир қатор салбий оқибатларни келтириб чиқаради.

Энг аввло, шуни қайд этиш лозимки, хомашё маҳсулотлари қийматида тайёр маҳсулотларга нисбатан қўшилган қиймат салмоғи паст бўлади. Шундан келиб чиқсан ҳолда айтиш мумкинки, барқарор иқтисодий ўсиш ва аҳоли турмуш фаровонлигини яхшилашни таъминлашга иқтисодиётда чуқур таркибий ўзгаришларни амалга ошириш ҳамда ишлаб чиқарилаётган ва экспорт қилинаётган товарлар таркибида тайёр маҳсулотлар улушкини ошириш орқалигина эришиш мумкин.

## **ЎЗБЕКИСТОНДА БИЗНЕС МУҲИТИ ШАКЛЛАНИШИНинг ЎЗИГА ХОС ЖИҲАТЛАРИ**

Тадқиқотлар шундан далолат берадики, бизнес муҳити ва тўғридан-тўғри хорижий инвестициялар оқими ўртасида бевосита боғлиқлик мавжуд. Бизнес муҳити қанчалик қулай бўлса, тўғридан-тўғри хорижий инвестициялар оқими шунчалик юқори бўлади ва аксинча.

“Қулай ишбилармонлик муҳити қашшоқлик даражасининг пастлиги билан боғлиқ бўлиб, норматив тартибга солиш самарадорлигининг яхшиланиши эса тадбиркорликни, стартапларни, инновацияларни ривожлантиришга, кредит ва инвестицияларни жалб қилишга олиб келиши мумкин”, – деб таъкидлайди Жаҳон банки<sup>48</sup>.

Ўзбекистонда қулай бизнес муҳитини яратиш бўйича амалга оширилаётган чора-тадбирлар натижаларини Жаҳон банкининг «Doing Business» халқаро рейтингида республикамизнинг ўрнини таҳлил этиш асосида таҳлил этиш мумкин.

Бизнес юритиш лойиҳасига Жаҳон банки томонидан 2002 йилда асос солинган бўлиб, жаҳоннинг 190 та иқтисодиётларида бизнес юритишни тартибга солиш меъёрларини баҳолашга қаратилгандир. Мазкур лойиҳа кичик ва ўрта миқёсдаги корхоналар фаолиятини тадқиқ этади ва уларга нисбатан қўлланилаётган тартибга солиш меъёрларини баҳолайди.

“Doing Business”нинг (DB) биринчи маъruzаси 2003 йилда нашр этилиб 133 мамлакат иқтисодиёти бўйича 5 та индикаторни ўз ичига олган эди. DBнинг 2014 йилги маъruzаси 189 та мамлакатни қамраган ҳолда 10 та индикаторни ўз ичига олган эди. DBнинг 2017 йилги маъruzасида Сомалининг киритилиши натижасида мамлакатлар сони 190 га етди.

Маъruzада келтирилган миқдор кўрсаткичлари ва маълумотлар турли иқтисодиётларда бизнесни юритиш шароитларини ва маълум муддат давомида уларни ўзгариб боришини таққослаш имконини беради. Ушбу маъруза бизнесни тартибга солиш самарадорлиги бўйича мамлакатлар ўртасида рақобатни кучайтиришга ва ушбу йўналишда тегишли ислоҳотларни амалга ошириш бўйича таклифлар беради. “Doing Business” лойиҳаси доирасида шунингдек, алоҳида мамлакатлар

<sup>48</sup> <https://www.gazeta.uz/uz/2019/10/24/doing-business/>

даражасида турли шаҳар ва минтақаларда бизнесни тартибга солиш ва ислоҳотлар боришини ўрганилган субмиллий маъruzалар ҳам чоп этиб борилади.

Мамлакатдаги бизнес муҳитини ифодаловчи кўрсаткичлар у ёки бу даражада инвестиция жараёнларига бевосита ёки билвосита таъсир кўрсатади. Демак, бизнес муҳитини яхшиламай туриб тўғридан-тўғри инвестициялар жалб этиш ҳажмини ошириш мумкин эмас ва аксинча: жалб этилаётган тўғридан тўғри хорижий инвестициялар ҳажмини ошириш учун ишбилиармонлик муҳитини яхшилаш зарур.

Инвестицияларни киритиш ва уларнинг ижобий самарасини ривожлантиришга имкон берувчи қулай шарт-шароитларнинг мавжудлиги шароитида тўғридан-тўғри инвестициялар реципиент-мамлакат иқтисодиёти корхоналари, соҳа ва тармоқларининг ривожланишига ва ўз навбатида эса инвестицияларни қабул қилувчи мамлакат иқтисодиётининг равнақ топишига катта ҳисса қўшади.

«Бизнес юритиш» рейтинги ўз ўрнида хорижий инвесторлар учун қарор қабул қилишда муҳим манба ҳисобланади. Шунга кўра, мамлакатимизнинг мазкур рейтингдаги ўрнини яхшилаш орқали қулай бизнес муҳитини яратиш имконияти пайдо бўлади.

Ўзбекистонда бизнес муҳитини яхшилаш, иқтисодиёт соҳалари ва жамият ҳаётини эркинлаштиришга қаратилган кенг қамровли ислоҳотлар натижаси ўлароқ мамлакатнинг Doing business халқаро рейтингдаги ўрни мутассил яхшиланиб бормоқда. Хусусан, 2015 йилда Ўзбекистон Doing business халқаро рейтингда 141-ўринга эга бўлган бўлса, 2017 йилда 87, 2018 йилда 74, 2019 йилда 76 ва ниҳоят 2020 йилда 69-ўринни қайд этди.

Албатта Ўзбекистон 190 та жаҳон мамлакатлари орасида ва айниқса МДҲ мамлакатлари билан солиштиргандага қуий ўринларда бормоқда. Бироқ, сўнгги 5 йиллик муддатда Ўзбекистоннинг рейтингда катта сакрашни амалга оширганини қайд этишимиз тўғри бўлади.

Жаҳон банки «Бизнес юритиш 2020» янги йиллик ҳисоботида (Doing Business 2020) сўнгги бир йилда Ўзбекистон Республикаси бизнес ислоҳотини амалга оширишда энг катта ютуқларга эришган 20 та мамлакат қаторига киришга имкон берган тўртта ислоҳотни амалга оширгани тўғрисидаги ахборотни тарқатди. Жаҳон банки эксперталарининг фикрига кўра, Ўзбекистонда ишбилиармонлик муҳитини яхшилашдаги асосий ислоҳотлар қуйидагилардан иборат бўлди:

- энг муҳим корпоратив қарорларда акциядорлар ҳуқуқлари ва ролини кенгайтириш, мулкчилик ва бошқарув тузилмаларини аниқлаштириш, шунингдек корпоратив шаффоффликни ошириш орқали миноритар инвесторлар ҳимоясини кучайтириш;

- ижтимоий инфратузилмани ривожлантириш соликларини даромад солиғи билан бирлаштириш орқали соликқа тортишни соддалаштириш;

- хавфга асосланган божхона назорати механизмини жорий этиш орқали халқаро савдони соддалаштириш, шунингдек, импорт ҳужжатларига талабларни енгиллаштириш;

ихтиёрий медиация тўғрисидаги қонунни қабул қилиш орқали шартномалар ижросини соддалаштириш, шунингдек, тарафларни низоларни медиация орқали ҳал қилишга ундаш учун молиявий рағбатлар яратиш.

Ўзбекистон «Тўловга лаёқатсизликни ҳал қилиш» индикаторидан ташқари рейтингнинг деярли барча қўрсаткичлари бўйича қўрсаткичларни яхшилади:

- корхоналарни рўйхатдан ўтказиш — 96,2 балл, + 0,2% (глобал рейтингда 8-ўрин);

- қурилиш учун рухсатномаларни олиш — 61,7, + 0,3% (132-чи);

- электр таъминоти тизимига уланиш — 86,9, + 0.9% (36-чи);

- мулкни рўйхатга олиш — 67,9, + 0,9% (72-чи);

- кредит олиш — 65, ўзгаришсиз (67-чи);

- миноритар инвесторларини ҳимоя қилиш — 70, + 8% (37-чи);

- соликқа тортиш — 77,5%, + 0,6% (69-чи);

- халқаро савдо — 58,2, + 8,4% (152-чи);

- шартномаларнинг бажарилишини таъминлаш — 71,9, + 3,7% (22-чи);

- тўлов қобилиятсизлигига рухсат бериш — 43,5, -1,7% (100-чи).

Таъкидлаш лозимки, бундай ижобий ўзгаришларга эришишда Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2019 йил 5 февралдаги ПҚ-4160-сон “Жаҳон банки ва халқаро молия корпорациясининг «Бизнес юритиши» йиллик ҳисботида Ўзбекистон Республикасининг рейтингини яхшилашга доир қўшимча чора-тадбирлар тўғрисида”ги Қарори, 2019 йил 25 февралдаги ПҚ-4210-сон “Ўзбекистон Республикасининг халқаро рейтинглар ва индекслардаги ўрнини яхшилаш чора-тадбирлари тўғрисида”ги Қарори, 2020 йил 2 июндаги ПФ-6003-сон “Ўзбекистон Республикасининг халқаро рейтинг ва индекслардаги ўрнини яхшилаш ҳамда давлат органлари ва ташкилотларида улар билан тизимли ишлашнинг янги механизмини

жорий қилиш түғрисида”ги Фармонлари мұхим үрин тутади.

*Садыков Ф. – магистрант 1 курса ТГУВ  
Научный руководитель – к.э.н., доцент Зиядуллаева Л.С.*

## **О СОВРЕМЕННЫХ ТЕНДЕНЦИЯХ РАЗВИТИЯ НЕФТЯНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В СТРАНАХ ВОСТОКА**

На рубеже XXI века в мировой нефтяной промышленности произошли значительные изменения, которые повлияли на производственную и коммерческую ситуацию. Эти процессы затронули добычу, потребление и торговлю нефтью. Нефтяной фактор остается главным энергетическим ресурсом, современной глобальной экономики, несмотря на усилия, направленные на развитие альтернативных источников энергии. Резкие взлеты и падения цен на нефть превратились в острую проблему мирового экономического развития.

Падение цен на нефть в 2015-2016 гг. привело к значительному сокращению валютных поступлений в государственные бюджеты ведущих арабских стран Персидского залива. В стремлении выправить положение дел страны-экспортеры, начиная с осени 2016 г., предприняли меры для предотвращения дальнейшего падения цен на черное золото.

Таким образом удалось стабилизировать рынок, но нефтяная отрасль остается в эпицентре геоэкономического и geopolитического противостояния. Более того, она стала объектом международных торгово-финансовых санкций и ограничений, затронувших интересы целого ряда стран-экспортеров, в частности стран Персидского Залива.

В аналитических обзорах, оценках и прогнозах, ведущих международных исследовательских центров, связанных с нефтяной проблематикой красной нитью, проходит мысль о том, что в обозримом будущем без углеводородных источников энергии – нефти и природного газа – глобальная экономика обойтись не сможет.<sup>49</sup>

Значение нефти как ключевого фактора обеспечения международной энергобезопасности останется чрезвычайно важной, можно сказать, незаменимой. Конечно, нельзя недооценивать стремление многих государств, включая практически все

---

<sup>49</sup> BP Energy Outlook. 2018 edition. – URL: <https://www.bp.com/content/dam/bp/en/corporate/pdf/energy-economics/energy-outlook/bp-energy-outlook-2018.pdf>

экономически развитые, наращивать долю альтернативных, возобновляемых энергоносителей в национальном энергетическом балансе.<sup>50</sup> Но и «смертный приговор» нефти, который неоднократно пытались вынести отдельные политики и эксперты, оказался слишком поспешным.

В большинстве сценариев развития глобальной экономики спрос на черное золото будет увеличиваться прежде всего благодаря ускоренному экономическому росту развивающихся стран. Однако, как показал весьма противоречивый опыт последних лет, мировой нефтяной рынок может быть подвержен резким конъюнктурным колебаниям. Сильные перепады цен на нефть подвергают суровым социально-экономическим и политическим испытаниям государства, зависящие от экспорта жидких углеводородов.

За последние два десятилетия (2000–2020) в мировой нефтяной промышленности произошли существенные сдвиги, создавшие новую геоэкономическую и geopolитическую ситуацию. Это коснулось оценки доказанных объемов нефтяных запасов и таких ключевых показателей, как добыча, потребление, переработка и международная торговля нефтью. В указанный период значительно (на 46%) возрос объем доказанных мировых запасов нефти, превысивший 1 696 млрд баррелей.

Причем можно обратить внимание на неравномерный характер роста добычи нефти в разрезе стран. В максимальной степени нарастили свои запасы Венесуэла (в 4 с лишним раза), Канада (почти в 3,5 раза), а также Иран, Нигерия, США и Ирак (соответственно на 71, 64, 61 и 37%). Практически не изменилась или несколько снизилась оценка запасов Саудовской Аравии, России, Кувейта и ОАЭ. При этом Венесуэла благодаря гигантским ресурсам так называемого пояса Ориноко по объему доказанных запасов уверенно вышла на первое место в мире – свыше 303 млрд баррелей или 17,9% общемировых ресурсов (табл. 1).

Данная таблица показывает данные 15 стран с разведенными запасами нефти, а также удельный вес отдельной страны (в %) к мировым запасам.

Обращает на себя внимание и тот факт, что львиная доля (свыше 93%) всех мировых доказанных запасов черного золота сосредоточена в 15 странах, т. е. в сравнительно узкой группе государств. Причем на

---

<sup>50</sup> Сидорович В. Мировая энергетическая революция. Как возобновляемые источники энергии изменят наш мир. – М. : Альпина Паблишер, 2018

первую пятерку (Венесуэла, Саудовская Аравия, Канада, Иран и Ирак) приходится почти 62% доказанных запасов. Столь высокая концентрация нефтяных богатств имеет свои геоэкономические и geopolитические последствия.

**Таблица 1.**

**Топ-15 стран по доказанным запасам нефти (в млрд баррелях)**

Страна	2000	2010	2020	Доля %
Весь мир	1 162,1	1427,1	1696,6	100,0
Венесуэла	74,9	99,4	303,2	17,9
Саудовская Аравия	261,5	264,2	266,2	15,7
Канада	48,8	178,8	168,9	10,0
Иран	92,6	138,2	157,2	9,3
Ирак	112,5	115,0	148,8	8,8
Россия	113,1	106,4	106,2	6,3
Кувейт	96,5	101,5	101,5	6,0
ОАЭ	97,8	97,8	97,8	5,8
США	30,5	30,5	50,0	2,9
Ливия	29,5	43,7	48,4	2,9
Нигерия	20,8	37,2	37,5	2,2
Казахстан	5,3	30,0	30,0	1,8
Китай	17,0	20,8	25,7	1,5
Катар	12,5	27,3	25,2	1,5
Бразилия	7,1	12,6	12,8	0,8
Топ 15	1020,4	1303,4	1579,4	93,4

**Источник:** Составлена на основе данных BP Statistical Review of World Energy 2020. – London: Pureprint Group, 2020, p 16.

В меньшей степени выросло глобальное потребление нефти – с 73,6 до 98,2 млн. баррелей в сутки, составившее за исследуемый период 33%. Но и здесь наблюдалась значительная дифференциация этого показателя в страноведческом разрезе. Уверенными лидерами роста были крупнейшие развивающиеся государства: Китай – увеличение в 3 раза, Саудовская Аравия – в 2,8 раза, Индия – в 2,7 раза, Бразилия – на 53%. Доля этой «четверки» в мировом потреблении выросла с 12,7 до 24,9% или практически удвоилась. Сократили или сохранили на прежнем уровне объемы потребления нефти экономически высокоразвитые державы, вставшие на путь энергосбережения: Германия (сокращение на 16%) и Япония (на 31%). Почти не изменился показатель США – увеличение менее чем на 7%.

Среди других индустриальных стран выросло потребление в Канаде (на 29%), Южной Корее (на 19%) и России – на 20% (табл. 2).

**Таблица 2.**  
**Мировое потребление нефти (в тыс. баррелях в сутки)**

Страна	2000	2010	2020	Доля %
Весь мир	73 591	87 105	98 186	100,0
США	18 261	20 680	19 880	20,2
Китай	4 179	7 808	12 799	13,0
Индия	1 828	2 941	4 690	4,8
Япония	5 762	5 013	3 988	4,1
Саудовская Аравия	1 391	2 407	3 918	4,0
Россия	2 689	2 780	3 224	3,3
Бразилия	1 968	2 308	3 017	3,1
Южная Корея	2 373	2 399	2 796	2,8
Германия	2 913	2 380	2 447	2,5
Канада	1 888	2 342	2 428	2,5

**Источник:** составлена на основе данных BP Statistical Review of World Energy 2020. – London: Pureprint Group, 2020, p 22

Опережающий рост потребления в развивающихся государствах превращал эти рынки в наиболее перспективные с точки зрения экспортёров. Увеличение или сокращение спроса и потребления нефти и нефтепродуктов определяется макроэкономическими мегатенденциями, которые оказывают регулирующее воздействие на динамику добычи, мировой объем которой в данный период вырос на 28% (с 72,3 до 92,7 млн баррелей в сутки).

Анализ динамики самой добычи показывает, что наиболее значимым изменением, оказавшим долговременное геоэкономическое влияние, явилось увеличение в данном производстве черного золота в США на 90%, благодаря чему они впервые за многие десятилетия возглавили мировой список нефтедобывающих государств, опередив уже ставших традиционными лидерами Саудовскую Аравию (рост в 2009-2020 гг. – 16%) и Россию (12%). Заметим, что на эту «Большую тройку» в 2019 г. пришлось свыше 39% общемирового нефтяного производства.

*Каримова Ч.Ф. – студентка 3 курса ТГУВ  
Научный руководитель – к.э.н., доц. Зиядуллаева Л.С.*

## **ТРУДОВАЯ МИГРАЦИЯ В РЕГИОНЕ ССАГПЗ**

**Аннотация.** Статья посвящена роли мигрантов на рынке труда в странах ССАГПЗ.

**Ключевые слова:** *Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива, глобализация, рынок труда, миграция, трудовые ресурсы, безработица, национальные кадры*

**Annotatsiya.** Maqola Fors ko'rfazi arab davlatlari hamkorlik kengashi mamlakatlarida mehnat bozorida migrantlarning roliga bag'ishlangan.

**Kalit so'zlar:** *Ko'rfazdagi arab davlatlari hamkorlik kengashi, globallashuv, mehnat bozori, migratsiya, mehnat resurslari, ishsizlik, milliy kadrlar*

**Abstract.** The article is devoted to the role of migrants in the labor market in the countries of the Cooperation Council for the Arab States of the Gulf (GCC).

**Keywords:** *Cooperation Council for the Arab States of the Gulf, globalization, labor market, migration, labor resources, unemployment, national personnel*

В настоящее время под воздействием глобализации усиливаются трансформационные процессы в экономике, включая рынок труда. Для последнего характерна значительная миграция трудовых ресурсов, которая имеет присущие каждой стране особенности. Это относится и к странам ССАГПЗ<sup>51</sup>. Мигранты в шести государствах ССАГПЗ составляют более 10 процентов всех мигрантов в мире, а Саудовская Аравия и Объединенные Арабские Эмираты занимают соответственно третье и пятое место в мире по количеству мигрантов<sup>52</sup>.

В отличие от стран Западной Европы, где иммигранты лишь дополняют национальные кадры, зачастую выполняя непrestижную работу, в странах ССАГПЗ иностранные работники (экспатрианты) превратились в доминирующую часть занятых в большинстве

<sup>51</sup>ССАГПЗ – страны Персидского залива – Бахрейн, Катар, Кувейт, Объединенные арабские эмираты, Оман и Саудовская Аравия, которые объединились в региональную закрытую международную организацию в 1981 году

<sup>52</sup> По оценкам Международной организации труда (МОТ): <https://www.ilo.org/beirut/areasofwork/labour-migration/lang--en/index.htm>

секторов экономики. Доля экспатриантов в общем количестве занятых для разных стран ССАГПЗ распределяется неравномерно – от 94,3% в Катаре до 50,6 в Саудовской Аравии. При этом за прошедшие годы во всех странах ССАГПЗ (за исключением Саудовской Аравии) эта доля либо возросла (Бахрейн, Оман), либо существенно не изменилась (Кувейт, Катар, ОАЭ). Высокая концентрация иммигрантов в общем количестве занятых фактически отражает реалии стран ССАГПЗ, где выходцы из других стран составляют значительную долю общего населения. Удельный вес иностранцев в общем населении ряда стран ССАГПЗ за последние тридцать лет значительно возрос: в Бахрейне доля иностранцев увеличилась более чем в 2 раза, в Омане – в 1,8 раза, в Катаре – почти в 1,5 раза. В то же самое время, в Кувейте, ОАЭ и Саудовской Аравии доля иностранцев в общем населении страны изменилась не столь существенно. Мигранты в шести государствах ССАГПЗ составляют более 10 процентов всех мигрантов в мире, в то время как Саудовская Аравия и Объединенные Арабские Эмираты принимают соответственно третью и пятое по величине группы мигрантов в мире.<sup>53</sup>

Миграция оказывает существенное воздействие на процессы трансформации рынка труда в странах ССАГПЗ и порождает достаточно сложные проблемы. Безработица среди национальных кадров является наиболее острой проблемой для всех стран ССАГПЗ. Поскольку во всех странах ССАГПЗ отмечаются высокие темпы прироста работоспособного населения, то одним из направлений борьбы с безработицей является снижение доли иностранных работников на рынке труда. Принимаемые для этого руководством стран ССАГПЗ меры нашли отражение в реализуемой ими политике «национализации» рынка труда. В каждой стране ССАГПЗ такая политика имеет собственное название: в Омане – «оманизация», в Саудовской Аравии – «саудизация» и т.п.

На трансформацию рынка труда в странах ССАГПЗ значительное воздействие также оказывает национальный состав прибывающих из-за границы работников, который в последние годы претерпевает существенные изменения. Так, в прошлом массовый приток иностранных работников в страны ССАГПЗ происходил в основном за счет выходцев из стран Ближнего Востока и Северной Африки – Египта, Йемена, Иордании, Палестины, Сирии. Это объясняется рядом

---

<sup>53</sup>По оценкам Международной организации труда (МОТ): <https://www.ilo.org/beirut/areasofwork/labour-migration/lang--en/index.htm>

обстоятельств – общностью языка и вероисповедания, близостью культурных и социальных корней, географической близостью (что снижало затраты на перемещение работников), достаточно высоким уровнем квалификации арабских специалистов. На это накладывалась избыточность рабочей силы в данных странах и готовность работников к перемещению в другую страну. Однако последствия арабо-израильских войн, внутренние конфликты в ряде арабских стран, неурегулированные споры, отсутствие единства в арабском мире привели к усилению позиций радикальных элементов. В этих условиях руководство стран ССАГПЗ посчитало, что угроза проникновения революционных идей из арабских стран вместе с прибывающими иммигрантами вполне реальна. Поэтому направление потока иностранных работников изменилось, и приоритет был отдан выходцам из стран Азии – Индии, Пакистана, Бангладеш, Индонезии.

Таким образом, в обозримой перспективе добиться существенного снижения зависимости от импорта рабочей силы государствам ССАГПЗ не удастся, а регион будет оставаться крупным работодателем и источником денежных переводов для трудовых мигрантов. Уровень вмешательства государства в регулирование рынка труда также будет расширяться, однако эффективность этих мер будет ограниченной.

### **Список использованной литературы**

1. Международная организация труда (МОТ)  
<https://www.ilo.org/beirut/areasofwork/labour-migration/lang--en/index.htm>
2. Опыт решения миграционных проблем в странах Аравийского полуострова / С. С. Балмасов, Москва, 2017г.
3. Трудовая миграция как ключевой фактор формирования и трансформации рынка труда стран Персидского залива / Мохамед Аль Хассан, Вестник БГТУ.

*Каюмова Р.М. - студентка 3 курса ТашГУВ  
Научный руководитель – старший преподаватель Хасанова Ж.Н.*

## **ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ И СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ ВО ВРЕМЯ ПАНДЕМИИ**

**Аннотация.** Статья посвящена проблемам, связанным с влиянием пандемии COVID-19 на экономику стран Ближнего Востока и Северной Африки.

**Ключевые слова:** пандемия, социальная справедливость, добавленная стоимость, инфраструктура, инвестиции, региональная интеграция

**Annotatsiya.** Maqola COVID-19 pandemiyasining Yaqin Sharq va Shimoliy Afrika iqtisodiyotiga ta'siri bilan bog'liq muammolarga bag'ishlangan.

**Kalit so'zlar:** pandemiya, ijtimoiy adolat, qo'shilgan qiymat, infratuzilma, sarmoya, mintaqaviy integratsiya

**Abstract.** The article is devoted to the problems associated with the impact of the COVID-19 pandemic on the economies of the Middle East and North Africa

**Keywords:** pandemic, social justice, value added, infrastructure, investment, regional integration

Арабский регион может воспользоваться возможностями, которые представляются в ходе борьбы с пандемией COVID-19 и восстановления после нее, в целях достижения прогресса в области прав человека, примирения, решения проблемы перемещенных лиц и других гуманитарных проблем, устранения коренных причин конфликтов, установления устойчивого мира и таким образом добиться ощутимого прогресса на пути к росту, процветанию, равенству и социальной справедливости для всех. Поскольку понятие безопасности включает теперь и безопасность в области здравоохранения, возникают новые возможности для регионального сотрудничества. Некоторые страны региона уже активизировали гуманитарные усилия по оказанию другим странам в регионе медицинской помощи в сдерживании распространения COVID-19. Другие собираются сделать то же самое и

оказать поддержку на этапе после окончания чрезвычайной ситуации в области здравоохранения.

На протяжении многих лет столкновение местных, региональных и глобальных интересов приводит лишь к затягиванию конфликтов в ряде стран, включая Ливию, Сирийскую Арабскую Республику и Йемен.<sup>54</sup> Это крайне тяжело сказывается на людях, сообществах, имуществе и формировавшейся веками плотной социальной ткани. Воздействие COVID-19 лишь ухудшило эти затянувшиеся конфликтные ситуации. Поэтому как никогда важно найти пути прекращения конфликтов с помощью посредничества и переговоров. Несколько затронутых конфликтами стран, а также некоторые воюющие стороны заявили о своей поддержке призыва Генерального секретаря к глобальному прекращению огня и его же призыва к «миру в доме – и во всех домах – по всему миру». В мае 2020 года религиозные лидеры региона приняли участие в видеоконференции с Генеральным секретарем в ответ на его призыв к солидарности между собой. Однако многое еще предстоит сделать – нужны практические и рассчитанные на перспективу действия на местах.

В ближайшей перспективе, пока не удастся остановить распространение инфекции, основное внимание следует уделять спасению жизней и лечению всех, без какой-либо дискриминации и независимо от правового или миграционного статуса, а также принятию адресных мер по защите наиболее уязвимых групп.

Это подразумевает сокращение неравенства между городскими и сельскими районами, различными возрастными и социальными группами и группами по уровню дохода, регионами на субнациональном уровне, женщинами и мужчинами, девочками и мальчиками. Необходимо активизировать текущие усилия по прекращению любой дискриминации по признаку пола, возраста, этнической принадлежности, социального происхождения, религии, политических и иных убеждений, места жительства, инвалидности, миграционного статуса, сексуальной ориентации и гендерной идентичности. Можно было бы увеличить инвестиции в наиболее важные для развития человеческого потенциала области, такие как всеобщий охват услугами здравоохранения, доступное образование, минимальный уровень социальной защиты и пенсионное обеспечение в пожилом возрасте, чтобы не только смягчить последствия COVID-19, но и содействовать долгосрочному и устойчивому развитию.

---

<sup>54</sup>Special Report. Middle East Economic Digest (MEED).London.2015

Можно пересмотреть национальные молодежные стратегии в целях обеспечения более широкого вовлечения и участия молодежи, реинтеграции молодежи в систему образования и рынок труда, а также создания новых форм дистанционного формального и неформального образования, учебной и профессиональной подготовки.

В области образования, например, регион мог бы достичь среднемирового показателя средней продолжительности школьного обучения путем увеличения государственных расходов на образование на 1 процент ВВП в течение следующих шести лет. Отмена субсидий на ископаемое топливо и сокращение военных расходов могут высвободить значительные ресурсы, которые можно будет использовать не только для повышения человеческого капитала, но и для восстановления общественного договора, утратившего силу отчасти из-за отсутствия социально-экономической мобильности. Это требует правозащитного подхода. Для повышения эффективности и результативности расходов на достижение целей в области устойчивого развития может пригодиться всеобъемлющая программа мониторинга социальных расходов.

Во-первых, следует поощрять сектора экономики, создающие значительную добавленную стоимость и обладающие мощным потенциалом для обеспечения достойной занятости и интеграции на благоприятных условиях в устойчивые и «зеленые» глобальные цепочки создания стоимости, — как промышленные сектора, так и сектора сферы услуг с более высокой добавленной стоимостью. Это могло бы способствовать диверсификации национальной экономики и создать надлежащие условия для повышения конкурентоспособности и производительности в частном секторе.

Во-вторых, путем инвестиций в «зеленые» и инновационные сектора, сектора замкнутого цикла и низко углеродные сектора экономики можно обеспечить приоритетность принципа устойчивости при принятии решений и создать условия для диверсификации экономики, при этом уменьшив последствия колебаний цен на ископаемые виды топлива. Например, инвестиции в устойчивую энергетику, энергоэффективность, модернизацию зданий и другие низко углеродные трудоемкие сектора могут стимулировать восстановление экономики, создавая больше рабочих мест на вложенный доллар, чем в случае возвращения к прежним моделям производственно-хозяйственной деятельности. Важную роль должны играть технологии солнечной энергетики, в том числе в производстве

и хранении вакцин, а также в преодолении разрыва в доступе к энергии. В этом регионе, где наблюдаются один из самых высоких уровней дефицита воды в мире и рекордно высокая зависимость от импорта продовольствия, крайне важно повысить устойчивость и производительность сельскохозяйственных систем и инвестировать в развитие сельских районов.

В-третьих, для повышения производительности можно на справедливой основе направить инвестиции в инновации, инклюзивное формирование человеческого капитала и развитие инфраструктуры.<sup>55</sup> Страны могли бы предоставить женщинам равные возможности для трудоустройства, увеличить инвестиции в образование и воспользоваться талантами и новаторскими устремлениями молодежи, поддерживая возглавляемые молодежью предприятия и предлагаемые молодежью решения. Ускорению и поддержанию темпов преобразований будет способствовать согласование денежно-кредитной, торговой, промышленной, экологической и климатической политики.

Кроме того, региональная интеграция и оптимизированная интеграция в глобальные цепочки создания стоимости откроют новые возможности для развития на базе давних региональных торговых и интеграционных соглашений. В целом восстановление после COVID-19 дает возможность переосмыслить региональные экономические модели и модели развития и создать более устойчивые модели потребления и производства. Все арабские страны могут расширить пространство для маневра бюджетными средствами при минимальных заимствованиях, если будут соблюдать жесткие стратегии и методы поддержания приемлемого уровня задолженности. В основе таких реформ могут лежать принципы финансирования развития. Восстановлением после COVID-19 можно воспользоваться для создания институциональной основы устойчивого развития, в том числе путем обмена информацией и применения подхода, предусматривающего участие всего общества. Восстановление требует нового подхода к государственно-частному партнерству — подхода, направленного на устранение препятствий для роста частного сектора, который должен играть важную роль в переходе к устойчивой и процветающей экономике.

---

<sup>55</sup>Руденко Л. Н. Египет: развитие ИТ-индустрии в стране. Интернет-журнал «Новое восточное обозрение». 15.12.2011.

## **Список использованной литературы**

1. Руденко Л. Н. Египет: развитие ИТ-индустрии в стране. Интернет-журнал «Новое восточное обозрение». 15.12.2011
2. Вестник МОТ: COVID-19 и сфера труда, 4-й выпуск, 27 мая 2020 года.
3. International Monetary Fund, Regional Economic Outlook Update

*Рихсибаева М.Х. – студентка 3 курса ТГУВ  
Научный руководитель – старший  
преподаватель Сатмикулова Г.А.*

## **РОЛЬ ИСЛАМА В ЭКОНОМИКЕ АРАБСКИХ СТРАН**

**Аннотация.** Статья посвящена роли ислама в экономике арабских стран.

**Ключевые слова:** ислам, научно-технический прогресс, умма, исламская экономика, глобализация

**Annotatsiya.** Maqola arab mamlakatlari iqtisodiyotida islomning o'rniga bag'ishlangan.

**Kalit so'zlar:** islam, ilmiy-texnika taraqqiyoti, ummat, islam iqtisodiyoti, globallashuv

**Abstract.** The article is devoted to the role of Islam in the economy of Arab countries.

**Keywords:** Islam, scientific and technological progress, ummah, Islamic economy, globalization

Религия всегда была неотъемлемой частью общественной жизни арабских государств. Исламский фактор в арабских странах проявляется в различных формах, как в культуре, так и в экономике и политике. В условиях глобализации арабские страны активно интегрируются в систему международных экономических отношений, при этом Ближний Восток и Северная Африка представляют один из наиболее нестабильных регионов мира, где урегулирование различных конфликтов связано с наслоением интересов государств, а также с национальными и религиозными особенностями региона. Все это, как нам представляется, и подтверждает актуальность выбранной темы,

т.к. исламское вероучение во многом определяет интересы арабских стран на мировой арене, а также направление внутренней политики этих государств. Социально-экономическая значимость учения Мухаммада заключалась в том, что из других религий были заимствованы идеи, которые в конкретно-исторических условиях Аравии начало VII века были необходимы её народам, а именно: преодоление бедности и межплеменных усобиц, сплочение разрозненных племен под знаменем веры в единого Бога. Институты ислама сложно оценить однозначно с позиций экономического роста. С одной стороны, исламу присущи авторитаризм в политике, религиозный фанатизм, которые могут неблагоприятно сказаться на предпринимательстве, а также невозможность быстро накопить и эффективно распределить капитал в связи с запретом на взимание процентов. Однако, с другой стороны, благодаря существованию регламентации хозяйственных отношений, создаётся благоприятная почва для долгосрочных инвестиций, социальная ответственность, а также сглаживаются провалы мотивации, обусловленные имущественным расслоением.

Перед исламским миром стоят серьезные проблемы, связанные с научно-техническим прогрессом и инновационным развитием. Основные причины этих проблем лежат в особенностях ислама, приверженцы которого не ориентированы на значительные изменения, наличие безграмотного населения в таких арабских странах как: Йемен, Судан, Марокко, Мавритания и Египет.<sup>56</sup> Развитию некоторых арабских стран в сфере инноваций также препятствуют проблемы со знанием английского языка, на котором публикуется большое количество научной литературы. Однако наиболее острая политico-экономическая проблема – исламский радикализм, который распространяется по всему миру. Основная причина его распространения – это чувство несправедливости, которое подкрепляется тем, что «ко всей мусульманской умме относятся с презрением. Наша религия подвергается унижению. Наши священные места оскверняются. Наши страны оккупированы. Наших людей убивают и морят голодом». Однако, по мнению премьер-министра Малайзии, решение этой проблемы заключается не в экстремизме и терроризме, а в достижении экономических и финансовых успехов в

<sup>56</sup>Лукичев Г.А. Развитие высшего образования в арабских странах (аналитический обзор) / Г.А. Лукичев // Almamater: Вестн. высш. шк. No 4 – 2008. – С. 48-524Hoodbhoy P. Islam and Science Have Parted Ways / P. Hoodbhoy // Middle East Quarterly. – 2010. – Vol. XVII, No 1

мусульманских странах, а также промышленного и технологического развитий.<sup>57</sup>

На рубеже XIX–XX вв., когда капиталистические отношения стали проникать в мусульманский мир, попытка найти им альтернативу в исламе была предпринята идеологами так называемого арабского социализма. Основы социализма, по мнению ал-Афгани, заложены в исламе и проявляются в предписаниях о закяте, о запрете ростовщичества, о необходимости помогать слабым и неимущим. Однако единой экономической концепции арабские социалисты так и не выработали. Арабский социализм мог включать разные экономические теории, и, как правило, ислам был лишь способом легитимации этих теорий. Другими словами можно сказать, что ислам являлся больше идеологическим подкреплением проводимых реформ, а не основой для преобразований экономик той или иной страны в соответствии с нормами шариата. Но и радикальные реформаторы понимали, что построить социализм без ислама не получится. Например, Г.А.Насер в своих публичных выступлениях подчеркивал схожесть социалистических идей с исламскими. Логическим продолжением теорий арабского социализма стал исламский социализм. В отличие от арабского социализма сторонников исламского социализма интересовали только экономические аспекты социализма. Их привлекала сильная роль государства в экономике. Во второй половине XX века нефтедобывающие страны Персидского залива продемонстрировали впечатляющий пример экономического скачка, преодолев социально-экономическую отсталость и зависимость от иностранной помощи. В этом процессе немаловажную роль сыграли, разумеется, нефтяной фактор и благоприятная международная обстановка для развития внешнеэкономических отношений. Однако стоит отметить, что возможностей природно-ресурсной базы было бы недостаточно без воли правящий кругов разработать соответствующую стратегию развития. Эти стратегии в странах Персидского залива не могли формироваться без учета исламской социально-экономической доктрины и рекомендаций общественно-религиозных институтов. Во всех странах, где заметно постоянное влияние ислама как основы национального законодательства, исламские нормы и общественно-религиозные институты оказывали и оказывают сильное воздействие на экономику

---

<sup>57</sup> [http://archive.adl.org/anti\\_semitism/malaysian.html](http://archive.adl.org/anti_semitism/malaysian.html) (Speech by Prime Minister Mahathir Mohamad of Malaysia to the Tenth Islamic Summit Conference Putrajaya, Malaysia, October 6,2003

и общество в целом. Наиболее яркими примерами влияния ислама на экономику являются такие страны, как: Саудовская Аравия, Кувейт, Объединенные Арабские Эмираты, Бахрейн, Оман, Катар и Ливия.

Согласно конституциям мусульманских стран нормы шариата рассматриваются как единственный источник всех отраслей права. В большинстве случаев какие-либо решения в области хозяйственной деятельности принимаются согласно исламским нормам. Например, относительно недропользования согласно нормам ислама устанавливается суверенное право государства на регулирование в пределах своей страны любой деятельности, связанной с добычей и переработкой природных ресурсов, и требуется использование этих ресурсов в интересах всех членов общества. Исламская экономическая доктрина признает недействительными проекты по разработке полезных ископаемых, если методы финансирования противоречат нормам шариата. Вместе с этим, ислам не разрешает государству или государственным органам лишать кого-либо справедливо приобретенных прав собственности или вмешиваться в его деятельность. Мнения о влиянии ислама на экономический рост мусульманских стран расходятся. Согласно точке зрения Максиму Родинсону, несмотря на то, что фундаментальные источники ислама предписывают определенные правила, в рамках которых нужно осуществлять экономическую деятельность, значительного принуждения к тому или иному варианту экономического поведения не происходит. На практике, по мнению автора, мусульмане могут адаптировать изложенные в священных текстах предписания в зависимости от конкретной ситуации. Но препятствием на пути развития мусульманских стран выступает европейская империалистическая политика. По мнению другого автора, Эрика Джонса, экономическое развитие европейской стран идет опережающими темпами, и сравнивать с ним показатели мусульманских стран было бы неправильно.

Сторонники тезиса о положительном влиянии ислама на экономику в качестве доводов приводят экономическую ситуацию на ранних этапах развития ислама, делают акцент на моральных и институциональных изменениях, привнесенных исламом. Представители, которые разделяют тезис об отрицательном влиянии ислама на экономический рост, критикуют отсутствие гибкости и возможности для реформирования норм и догм ислама, что является значительным препятствием на пути прогресса. Они также говорят о

статичности исламских институтов как еще одном препятствии к экономическому росту. По мнению Бернарда Льюиса, сам ислам не противостоит экономическому росту, но большим недостатком является невнимание к новым тенденциям изменяющегося мира и отсутствие возможности реагировать на них соответствующим изменением институциональной структуры. С другой стороны, экономика развивается, и вместе с ней появляются новые экономические системы и новые способы ведения бизнеса. В этой связи такое понятие как исламская экономика доказала свою важность в экономическом развитии. С резким падением цен на нефть и волатильностью фондового рынка, исламская экономика набирает все больше и больше оборотов и имеет огромное глобальное значение благодаря своим этическим и финансовым принципам.

### **Список использованной литературы**

1. Беккин Р.И. Исламская экономическая модель и современность / Р.И.Беккин // Учреждение Российской акад. наук Ин-т Африки РАН. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Изд. дом Марджани, 2010. – 367 с.
2. Борисов Л.Б. «Третья мировая теория» как одна из концепций «исламского социализма» (социально-экономические аспекты) //43 Ислам. Проблемы идеологии, права, политики и экономики. М.: Наука, 1985. – 203 с.
3. Гукасян Г.Л. Экономические реформы и экономическая программа исламизма: влияние ислама на стратегию социально-экономического развития (на примере арабских нефтедобывающих государств Аравии – членов ССАГПЗ) / Арабский восток: ислам и реформы (сборник статей) // Институт Африки РАН. – М., типография ГНЦ РФ «НИОПИК», 2000. – 8-20 с.

*Закиров Ш.Ф. – студент 3 курса ТГУВ  
Научный руководитель – преподаватель Салихова А.М.*

### **ИСЛАМСКОЕ СТРАХОВАНИЕ (ТАКАФУЛ)**

**Аннотация:** В статье дается анализ истории исламского страхования, процесс его развития и распространения в современном мире. Кроме того, в ней приводится эффективность данного сектора экономики в развитии нового Узбекистана.

**Ключевые слова и фразы:** тakaful, исламское страхование, шариат, мусульманские элементы, законодательная база.

**Annotatsiya:** Maqolada islom sug'urtasi tarixi, uning rivojlanish jarayoni va hozirgi zamonda uning tarqalish darajasi tahlil qilinadi. Qolaversa, yangi O'zbekiston taraqqiyotida iqtisodiyotning ushbu tarmog'ining samaradorligi haqida so'z boradi.

**Tayanch so'z va iboralar:** takaful, islom sug'urtasi, shariat, islomiy elementlar, qonunchilik asoslari.

**Annotation:** The article analyzes the history of Islamic insurance, as well as the growth and dissemination of insurance in the modern world. It also ensures that this sector of the economy is effective in the development of the new Uzbekistan.

**Keywords and phrases:** Takaful, Islamic insurance, Sharia, Muslim elements, legal framework.

В наши дни все большую популярность набирают финансовые отношения, в основе которых лежат положения шариата – мусульманского права. Это связано с тем, что многие начинающие бизнесмены, которые почитают исламские ценности, видят будущее своих компаний, построенных только на основе халяла.

Одним из наиболее быстро развивающихся исламских финансовых инструментов в современном мире является **такафул**<sup>58</sup> – исламское страхование. Данный вид деятельности существенно отличается от традиционной формы существующего страхования.

Затруднительно установить, когда именно мусульманский мир впервые столкнулся с институтом страхования в его современном виде. Ряд исследователей полагает, что отдельные формы страхования были известны еще в доисламской Аравии. Так, в частности, существует точка зрения, что институт вирь, или компенсации за убийство илиувечье (дийа), распространенный среди арабов еще во времена джахилийи (доисламский период), представлял собой одну из ранних форм страхования в мусульманском мире<sup>59</sup>.

Среди других предшественников страхования в мусульманском мире нередко называется очистительный налог закят. По мнению некоторых авторов, этот институт также успешно заменил страхование в мусульманском мире.

---

<sup>58</sup> арабское слово, означающее "солидарность"

<sup>59</sup> Исламское страхование (такафул). Учебное пособие / Р.И.Беккин. – Казань: Казанский университет, 2012. – с.9

Согласно исламской юриспруденции коммерческое (традиционное) страхование не соответствует ряду положений Шариата, т. к. исламские правоведы усматривают в нем наличие таких трех запрещенных, с точки зрения мусульманского вероучения, элементов, как:

- 1) неопределенность (гарап);
- 2) азарт (мейсир);
- 3) ростовщичество (риба).

Несмотря на это, многие мусульмане пользуются услугами традиционного страхования согласно «экстренному правилу» (зарурат), которое позволяет мусульманам использовать традиционную страховую защиту. «Экстренное правило» действует до тех пор, пока не появится страховой продукт, удовлетворяющий нормам Шариата.

Такафул – это система исламского страхования, в основе которой находится механизм распределения прибылей и убытков между участниками и такафул-оператором на основе норм Шариата. Основная задача исламского страхования – защита интересов своих участников от непредвиденных неблагоприятных событий путем солидарного участия в убытках пострадавших лиц, а также получение прибыли участниками страхования.

Первая современная *такафул-компания* была основана в Судане в 1979 году. Ее учреждение было связано с решением суданскими шариатскими учеными юридической проблемы - как может быть преодолен запрет Шариата на коммерческие операции в страховании<sup>60</sup>.

В современном мире в качестве основных направлений деятельности такафул принято выделять: общий такафул (general takaful) и семейный такафул (family takaful).

Общий такафул затрагивает сферу имущественного страхования, при этом страхователи могут претендовать на часть прибыли страховщика от уплаченных средств за вычетом издержек.

Это и является основным моментом растущей популярности исламского страхования, т.к. только здесь страхователь может получать *выгоду* от внесенных им взносов.

---

<sup>60</sup>«Такафул. Исламское страхование. Концепция и вопросы нормативно-правового регулирования» («Takaful. Islamic Insurance. Conceptand Regulatory Issues») - Под ред. Саймона Арчера, Рифата Ахмед Абдель Карима и Фолькера Ниенхауса. - Сингапур: John Wiley&Sons (Asia) Pte. Ltd. - 2009. – 18с.

В рамках общего тakaфула принято выделять следующие виды страхования:

- страхование жилого помещения (home takaful), которое покрывает риски собственника (house owners takaful) или риска арендатора (house holders takaful);
- автотакафул (motortakaful), включающий страхование от повреждения или утраты автотранспортного средства вследствие пожара, кражи или аварии, а также обязательное и добровольное страхование автогражданской ответственности за причинение вреда жизни и здоровью третьих лиц и вреда их имуществу в результате аварии;
- страхование имущественных интересов от несчастного случая (personal accident takaful).

Семейный тakaфул представляет собой личное страхование, которое существенно отличается от традиционного. Именно с этим видом страхования исламские правоведы, в первую очередь, связывают наличие элемента рыбы. Прибыль от инвестирования резервов по страхованию жизни гораздо ниже 100 %, что, по мнению большинства правоведов ислама, вполне вписывается в установленные нормы Шариата. Таким образом, накопительное страхование жизни в таком виде является вполне допустимым для мусульман.

В рамках семейного тakaфула выделяют следующие страховые продукты:

- семейный тakaфул;
- инвестиционный тakaфул (накопительное страхование жизни – investment linked takaful);
- тakaфул для получения образования (child education takaful);
- медицинский тakaфул и тakaфул по страхованию здоровья (medical&health takaful);
- медицинский тakaфул для лиц, выезжающих за границу;
- тakaфул от несчастных случаев.

В настоящее время исламское страхование получило наибольшее развитие в исламских странах Юго-восточной Азии (*Индонезия, Малайзия*). В частности, в Индонезии доля тakaфула на рынке страховых услуг составляет порядка 95% от общих объемов страхований и считается одним из более доходных секторов. Примечателен и тот факт, что данный вид страхования оказался менее пострадавшим во время мирового экономического кризиса.

Несмотря на растущую популярность и очевидную выгоду от такафула, не все государства мира (а также Узбекистан) смогли внедрить этот вид исламского продукта на свои рынки. Данный факт обусловлен отсутствием должной законодательной базой, регулирующей деятельность исламских страховых компаний.

Учитывая тот факт, что современный Узбекистан в настоящее время активно развивает свои отношения со странами-членами Организации исламского сотрудничества и стремится вести открытый и продуктивный диалог с Исламским банком развития, есть все основания полагать, что в недалеком будущем в Узбекистане данный сектор экономики может найти свое достойное развитие.

### **Список использованной литературы**

1. Исламское страхование (такафул). Учебное пособие / Р.И.Беккин. – Казань: Казанский университет, 2012.
2. «Такафул. Исламское страхование. Концепция и вопросы нормативно-правового регулирования» («Takaful. Islamic Insurance. Conceptand Regulatory Issues») - Под ред. Саймона Арчера, Рифата Ахмед Абдель Карима и Фолькера Ниенхауса. - Сингапур: John Wiley & Sons (Asia) Pte. Ltd. - 2009.

*Tog'ayeva M. – TDSHU 3-kurs talabasi  
Илмий раҳбар – ўқитувчи Искандаров Ш.О.*

### **FORS KO'RFAZI MAMLAKATLARINING JAHON NEFT BOZORIDAGI O'RNI**

Xom neft bugungi kunda dunyodagi eng ko'p iste'mol qilinuvchi tovarlardan biri bo'lib, undan energiya ishlab chiqarishdan tortib, transport yoqilg'ilar, plastmassa, erituvchilar va yopishtiruvchi moddalar kabi neft-kimyo mahsulotlari uchun xomashyo sifatida ham qo'llaniladi. Shu bois bu soha iqtisodiyotning tirdagi hisoblanadi, neft benchmarklari narxidagi o'zgarishlar boshqa ishlab chiqarish tarmoqlari va iste'molchilarga ham ta'sir qiladi. Xom neft millionlab yillar davomida past kislородли, yuqori bosimli muhitda parchalanadigan organik moddalar natijasida hosil bo'ladi, shu bois u cheklangan resurslar sirasiga kiradi. Yirik neft zaxiralarining eng katta ulushi Yaqin sharq mintaqasida joylashgan. Jahondagi eng yuqori daromadga ega kompaniyalar ham asosan neft tarmog'ida faoliyat yuritadi.

**1-jadval**

**Aniqlangan neft zaxiralari bo'yicha jahonning yetakchi  
mamlakatlari (2020-yil holatiga)**

T/r	Mamlakat	Hajmi, mrld. tonna	Jahon zaxiralaridagi ulushi, foizda	Jahon zaxiralaridagi ulushi (2018- yil)Foizda
1	Venesuela	48,0	17,5	18,2
2	Saudiya Arabistoni	40,9	17,2	16,1
3	Kanada	27,1	9,7	10,2
4	Eron	21,7	9,1	9,4
5	Iraq	19,6	8,4	8,7
6	Rossiya	14,8	6,2	4,8
7	Quvayt	14	5,9	6,1
8	BAA	13,	5,6	5,9
9	AQSH	8,2	4	3,1
10	Liviya	6,3	2,8	2,9

**Manba:** Statistical review of world energy 2021. British Petroleum. 2021.

2020- yil holatiga ko'ra jahondagi jamiki neft zaxiralari 244,4 mlrd. tonnani ( 1732,4 mlrd barrel) tashkil etadi, shundan 48,3% ko'rsatkich bilan eng yuqori qismi Yaqin sharq mintaqasi hududiga, 2-o'rinda 18,7% to'plagan Janubiy va Markaziy Amerika hududlariga, keyingi o'rnlarda 14,8.4 hamda 7.2 foiz ko'rsatkich bilan mos ravishda Shimoliy Amerika, MDH davlatlari va Afrika hissasiga to'g'ri kelsa, Osiyo va Yevropada birgalikda jami ulushning 3,4% qismigina to'g'ri keladi.<sup>61</sup> 2000- yilda esa butun dunyo zaxirasi 1300,9 barrelni tashkil etgan edi, 2010-yili bu ko'rsatkich 336,9 mlrd barrelga o'sgan. Ushbu yillar davomida eng ko'p neft zaxirasi ulushi Yaqin sharq mintaqasida saqlanib qolgan, jami Amerikada neft zaxiralari ulushi 25,6 %dan 33,1% ga ko'tarilgan. MDH davlatlarida bu ko'rsatkich har o'n yillikda 0.4 %ga tushgan bo'lsada, MDH va Osiyoda mos ravishda 7% va 3% bilan deyarli o'z o'rni saqlab qoltingan. Yevropa mamlakatlarida esa 2010-yilda neft zaxiralari hajmi 2000-yildagiga nisbatan ikki barobar qisqargan.

Ma'lumki, yaqin sharq mintaqasi o'zining boy resurs salohiyati bilan ajralib turadi. Arab mamlakatlari resurs salohiyatida eng muhim o'rinni uglevodorod konlari, bиринчи navbatda, neft va gaz egallaydi. XX-XXI

<sup>61</sup> Statistical review of world energy 2021 British petroleum 2021

asrlarda mintaqadagi ishonchli neft zahiralari 85,7-87,7 milliard tonnaga baholangan. Bu jahon zaxiralaring qariyb 60% ni tashkil etadi, tabiiy gaz esa 52,6 trln. kub m yoki jahon zahiralarining deyarli 30% ni tashkil etadi.

## 2-jadval

### **Fors ko'rfazi mamlakatlari neft zaxiralari bo'yicha jahondagi o'rni (2020-yil holatiga)**

Mamlakat	Neft zaxiralari(mln.barrel)	Jahondagi o'rni
Saudiya Arabiston	297,5	2
Quvayt	101,5	7
BAA	97,8	8
Qatar	25,2	14
O'man	5,4	22
Bahrayn	-	66

**Manba: Statistical review of world energy 2021. British Petroleum. 2021**

Birgina Saudiya Arabistonidagi dunyodagi eng katta Gavar va Quvaytdagi Katta Burgan konlarida, dunyo zaxiralaring chorak qismidan ko'prog'i to'plangan. Qolgan 8 ta yirik konlar Shimoliy Afrikadagi qumlarda joylashgan. Masalan, Kambro-Ordovik jinslaridan yiliga 20 million tonnadan ortiq neft qazib olinadigan Jazoirdagi Xassi-Messaud konlari, shuningdek, Liviya neft konlarining aksariyati jahonga mashhur. Intisor konida neft oqimi bir quduqdan kuniga 3 ming tonnadan 12 ming tonnagacha neft qazib olinadi.<sup>62</sup>

## 3-jadval

### **Jahonda neft ishlab chiqarish bo'yicha yetakchi mamlakatlar (2020-yil holatiga ko'ra mln. tonnada)**

Nº	Davlat	2010	2015	2020	2020-yildagi ulishi (foizda)
1	AQSH	333,1	567,4	712,7	17,1
2	Rossiya	512,3	544,6	524,4	12,6
3	Saudiya Arabiston	463,3	568,0	519,6	12,5
4	Kanada	160,6	216,1	252,2	6,1
5	Iraq	120,8	195,6	202,0	4,9
6	Xitoy	203,0	214,6	194,8	4,7
7	BAA	135,2	176,1	165,6	4
8	Braziliya	111,3	132,2	159,2	3,8
9	Eron	212,0	180,2	142,7	3,4
10	Quvayt	123,4	148,2	130,1	3,1
	Jahon	3978,6	4358,1	4165,1	100

**Manba: Statistical review of world energy 2021. British Petroleum. 2021.**

<sup>62</sup> Нефть и газ в экономике стран арабского мира. Р.Я. Ахмадиев

So'nggi yillarda butun dunyoda kuzatilayotgan pandemiya neft sanoatiga o'z ta'sirini o'tkazmoqda. Pandemiya davrida jahon bo'yicha neft qazib olish 2009 yildan beri birinchi marta 2020-yilda OPEK (-4,3 million barrel) va OPEK bo'limgan davlatlar (-2,3 million barrel) tomonidan 2020 yilda kuniga 6,6 million barrelga qisqardi.

Ishlab chiqarish faqat bir necha mamlakatlarda, asosan Norvegiya (260 000 barrel) va Braziliyada (kuniga 150 000 barrel) oshdi. Neft iste'moli ham 2009-yildan beri birinchi marta kuniga 9,1 million barrelga qisqardi. Bu pasayish Iqtisodiy hamkorlik tashkiloti (-5,8 mln.barel/kun)da ham, Iqtisodiy hamkorlik tashkilotidan tashqari (-3,3 mln.barel/kun)da ham kuzatildi. AQSh (-2,3 million barrel/kuna), Yevropa Ittifoqi (-1,5 million barrel/kun) va Hindiston (-480,000 barrel/kun) eng katta pasayishlar qayd etgan. Xitoy 2020 yilda talab ortgan kam sonli davlatlardan biri edi (kuniga 220 000 barrel). Umuman olganda, yil davomida global neft qazib olish kuniga 6,6 Mbt ga kamaydi, bu urushdan keyingi tarixdagi eng katta pasayishdir.

*Собиров Ф. – Хубей университети 2-курс магистранти*

## **ЎЗБЕКИСТОНДА БИЗНЕС МУҲИТИ ВА ТЎҒРИДАН-ТЎҒРИ ХОРИЖИЙ ИНВЕСТИЦИЯЛАР ОҚИМИ ЎРТАСИДАГИ САБАБ-ОҚИБАТ БОҒЛАНИШЛАРИ**

Doing business ёки Бизнес юритиш халқаро рейтингининг моҳияти аслида эҳтимолий инвесторларга муайян мамлакатда бизнес юритиш истиқболлари, инвесторнинг қонунчилик ва давлат институтлари томонидан ҳимояланганлиги, ресурслар билан таъминлаш имкониятлари кафолатланганлиги ва бошқа муҳим маълумотларни қисқа ва лўнда шаклда тақдим этишидир.

Маълумки инвесторлар ўз маблағларини фойда олиш учун бирор-бир мамлакатга киритишни ва узоқ муддатли бизнес фаолият олиб боришини истайдилар. Қайси мамлакатларга инвестиция киритиш қарорини эса уша мамлакатларда мавжуд шарт-шароитларни баҳолаган ҳолда қабул қиласди. Мамлакатларнинг Doing business халқаро рейтингдаги ўрни ва кейинги йиллардаги ундаги ўзгаришлар инвесторлар учун жуда муҳим маълумот бўлиб хизмат қиласди.

Демак, мамлакатнинг Doing business индексидаги ўрни қанча юқори бўлса, инвесторларнинг ушбу мамлакатга ўз маблағларини олиб киришлари учун ишонч шунча юқори бўлади. Шу сабабдан ҳам Doing

business халқаро индекси ва инвестициялар ўртасида зич боғлиқлик мавжуд. Ўзбекистоннинг Doing business рейтингидаги ўрни ва тўғридан-тўғри инвестициялар оқимини ўзаро солиштириш орқали бу икки кўрсаткич ўртасидаги ўзаро сабаб-оқибат боғланишларини кузатишимиз мумкин.

### 1-жадвал

#### **Ўзбекистонда бизнес муҳит ва тўғридан-тўғри хорижий инвестициялар оқими ўртасидаги ўзаро боғлиқлик<sup>63</sup>**

Йиллар	ТТХИ оқими, млрд доллар	Ўзбекистоннинг “Doing business” даги ўрни
2006	0,17	138
2007	0,71	147
2008	0,71	138
2009	0,84	138
2010	1,66	150
2011	1,62	150
2012	0,74	166
2013	0,69	154
2014	0,81	146
2015	1,04	141
2016	1,66	87
2017	1,80	87
2018	0,62	74
2019	2,32	76
2020	2,85	69

Жадвал маълумотларидан кўриниб турибдики, агар 2006 йилда Ўзбекистон “Doing business” индексида 138-ўринни эгаллаган ва иқтисодиётга 0,17 млрд. доллар миқдорида тўғридан-тўғри хорижий инвестициялар жалб этган бўлса, 2020 йилда Ўзбекистон 69-ўринга кўтарилиди ва мамлакат иқтисодиётига жалб этилган тўғридан-тўғри инвестициялар ҳажми 2,85 млрд. АҚШ долларига етди.

Агар сўнгги 15 йилда Ўзбекистоннинг “Doing business” индексида Ўзбекистон эгаллаган ўрин ва мамлакат иқтисодиётига кириб келган тўғридан-тўғри инвестициялар ўртасидаги боғланишга корреляция коэффициенти орқали баҳо берсак, бу кўрсаткич -0,61 ни ташкил этаётганлигининг гувоҳи бўламиз.

$$r = \frac{\sum(x - \bar{x})(y - \bar{y})}{\sqrt{\sum(x - \bar{x})^2 \sum(y - \bar{y})^2}} = -0,61$$

Ўзбекистонда тўғридан-тўғри инвестициялар оқимининг

<sup>63</sup> World Bank ва <http://russian.doingbusiness.org/> сайти маълумотлари асосида муаллиф томонидан тузилган

кўпайишига икки гурух омиллар салбий таъсир кўрсатади:

биринчидан, “Doing business” индексининг қатор индикторлари бўйича Ўзбекистон жуда паст кўрсаткичларга эга. Масалан, қурилиш учун рухсатномалар олишда 132-ўрин, халқаро савдода 152-ўрин ва тўловга қобилиятсизликни ҳал қилишда 100-ўрин. Бу эса инвесторлар қарорларига салбий таъсир кўрсатади;



1-расм. Ўзбекистоннинг “Иқтисодий эркинлик” индексидаги ўрнининг ўзгариши<sup>64</sup>

иккинчидан, тўғридан-тўғри хорижий инвестициялар ҳажмига таъсир қиласидан бошқа омиллар ҳам мавжуд бўлиб, шулардан бири бу мамлакатда иқтисодий фаолият эркинлигининг таъминланганлиги ҳисобланади. Таҳлиллар шуни кўрсатадики, 2020 йилда Ўзбекистон иқтисодий эркинлик индексида 114-ўринни, 2021 йилда 108-ўринни ва 2022 йилда 117-ўринни эгаллаган<sup>65</sup>. Айниқса, ушбу индекснинг қуидаги индикаторлари бўйича жуда паст кўрсаткичлар қайд этилган: суд фаолияти самарадорлигига 123-ўрин, давлат яхлитлигига 142-ўрин, монетар эркинликда 175-ўрин, савдо эркинлигига 129-ўрин, инвестициялар эркинлигига 169-ўрин ва молиявий эркинликда 162-ўрин.

Юқоридагилардан шундай холоса чиқариш мумкинки, Ўзбекистон иқтисодиётига жалб этилаётган тўғридан-тўғри хорижий инвестициялар оқимини ошириш учун бизнес иқлимини яхшилаш

<sup>64</sup> <https://www.heritage.org/index/country/uzbekistan>

<sup>65</sup> <https://www.heritage.org/index/country/uzbekistan>

муҳим аҳамият касб этади. Шу билан бирга бизнес иқлимга фақат “Doing business” индекси асосида баҳо бериш мақсадга мувофиқ эмас. Ушбу индекс билан бир қаторда Иқтисодий эркинлик, Инсон камолоти ва бошқа индекслар индикаторларидан ҳам фойдаланиш лозим. Айниқса, Иқтисодий эркинлик индекси мамлакатда шаклланган бизнес иқлимини тавсифлашда муҳим аҳамият касб этади. Иқтисодий эркинлик мақсадга мувофиқ таъминланмаган мамлакатга хорижий инвесторларнинг кириб келиши мушкул. Зеро, бозор иқтисодиёти, энг аввало, иқтисодий қарорларни қабул қилишда эркинликни тақозо этади.

Ўзбекистонда тўғридан-тўғри хорижий инвестицияларни жалб этишни фаоллаштириш учун бизнес иқлимини такомиллаштириш бўйича қуйидаги таклифлар ишлаб чиқилди:

1. Ҳар бир миллий иқтисодиётга жалб қилинадиган тўғридан-тўғри хорижий инвестициялар ҳажми ҳамда мамлакатнинг бизнес иқлими жозибадорлигини ошириш унинг бевосита халқаро индекслардаги иштироки билан узвий боғлиқдир. Шундан келиб чиқсан ҳолда ҳар бир давлат албатта иқтисодиёт учун муҳим бўлган глобал индекс ва рейтинглардаги индикаторлар бўйича мамлакатдаги мавжуд ҳолат бўйича кўрсаткичларнинг ҳолатини аниқлаган ҳолда салбий баҳога эга кўрсаткичларга доир уни яхшилашга қаратилган чора-тадбирлар режасини ишлаб чиқиши мақсадга мувофиқ.

2. Бугунги кунда Ўзбекистонда бизнес иқлим жозибадорлигини ошириш ҳамда глобал рейтинг ва индексларда мамлакатнинг ўрнини яхшилаш бўйича ҳуқуқий асосни такомиллаштириш биринчи даражали вазифалардан ҳисобланади. Бу вазифани амалга ошириш учун қуйидаги чора-тадбирларни амалга ошириш лозим:

- мамлакатнинг ижтимоий-иқтисодий ва сиёсий-ҳуқуқий тараққиёт даражасини тизимли таҳлил қилиб бориш, турли соҳаларда амалга оширилаётган туб ўзгаришларнинг бизнес иқлимини такомиллаштириш учун устувор бўлган халқаро рейтинг ва индексларда мамлакатнинг ўрнини яхшилаш мақсадларига хизмат қилишини таъминлаш, мазкур йўналишдаги ишларнинг самарадорлигига тўсик бўлаётган муаммоларни бартараф этиш;

- Ўзбекистон Республикасида бизнес иқлимини такомиллаштириш учун устувор бўлган халқаро рейтинг ва индексларда мамлакатнинг ўрнини яхшилаш мақсадида давлат ҳокимияти ва бошқаруви тизимини такомиллаштириш, жамиятни демократлаштириш, илфор халқаро тажрибага асосланган давлат ва жамият қурилиши соҳасидаги

ислоҳотларни амалга ошириш;

- давлат ва жамият ҳаётининг турли жабҳаларини тартибга солишга қаратилган норматив-хуқуқий ҳужжатлар ва уларнинг лойиҳаларини Ўзбекистон Республикасида бизнес мухитини такомиллаштириш учун устувор бўлган халқаро рейтинг ва индекслардаги мамлакатнинг ўрнига таъсири нуқтаи назаридан комплекс баҳолаб бориши.

3. “Doing business” индексининг индикторлари бўйича Ўзбекистон жуда паст кўрсаткичларга эга. Шу муносабат билан қурилиш учун руҳсатномалар олиш, халқаро савдо ва тўловга қобилиятсизлик соҳаларида алоҳида мақсадли дастур ишлаб чиқиш ва уни изчилллик билан амалга ошириш талаб этилади. Зоро, бу кўрсаткичларнинг пастлиги инвесторлар тўғридан-тўғри хорижий инвестицияларни киритиш бўйича қарорларига салбий таъсир кўрсатади.

4. Ўзбекистонда бизнес иқлимининг ёмонлашуви ва тўғридан-тўғри инвестициялар оқимига салбий таъмир кўрсатаётган омиллардан яна бири Ўзбекистоннинг иқтисодий эркинлик индексида эгаллаган ўрни билан боғлиқ. Хусусан, бу кўрсаткич бўйича Ўзбекистон 2022 йилда 117-ўринни эгаллаган. Айниқса, ушбу индекснинг суд фаолияти самарадорлиги (123-ўрин), давлат яхлитлиги (142-ўрин), монетар эркинлик (175-ўрин), савдо эркинлиги (129-ўрин), инвестициялар эркинлиги (169-ўрин) ва молиявий эркинлик (162-ўрин) индикаторлари бўйича натижалари жуда паст. Шу нуқтаи назардан бу соҳаларда мавжуд муаммоларни бартараф этиш Ўзбекистоннинг Иқтисодий эркинлик индексидаги ўрнининг яхшиланишига ва тўғридан-тўғри инвестициялар ҳажмининг ошишига ижобий таъсир кўрсатади.

*Фозилова Р. – УзМУ талабаси*

## **ЎЗБЕКИСТОН МАКРОИҚТИСОДИЙ РИВОЖЛАНИШИННИНГ ЗАМОНАВИЙ ТЕНДЕНЦИЯЛАРИ**

2021 пандемия давом этаётганига ва жаҳон иқтисодиётида юқори гирдобли ҳаракат сақланиб қолганига қарамай, Ўзбекистон иқтисодиёти рекорд даражадаги ўсиш суръатларига эришди. Йил якунига кўра, мамлакат ЯИМ олдинги йилдаги камтарона 1,9% ўсиш фонида 7,4%га ортди.

2021 йилда бутун Ўзбекистон учун ташқи вазият ижобий кечди: жаҳон иқтисодиёти 2020 йилдаги зарбалардан сўнг тикланиш палласига ўтди. Ўзбекистоннинг асосий ташқи иқтисодий ҳамкорлари ҳисобланган мамлакатларда ҳам иқтисодиётни инқироздан олдинги ҳолатга қайтариш бўйича тегишли чоралар кўрилди. Қирғизистонда 2020 йилдаги 8,4%га жиддий пасайишдан сўнг иқтисодиётнинг тикланиши босқичига ўтилди. 2021 йил якунларига асосан, Қирғизистон ЯИМ 3,6%га ошди. Дастрлабки баҳолашларга қўра, Россия иқтисодиётининг ўсиши 4,5%ни ташкил қилди. 2021 йил якунлари бўйича Хитойда иқтисодий ўсиш суръати сўнгги ўн йил ичидаги юқори кўрсаткични – 8,1%ни кўрсатди. Йил давомида ЯИМ ўсиши Қозоғистонда ҳам кузатилди (ўтган йил январь-сентябрь ойларида ЯИМ ўсиши суръати 3,6%ни ташкил қилди).

Ўзбекистонда инфляция йилдан йилга сустлашишда давом этмоқда. 2021 йилда истеъмол нархлари индекси 2020 йил якунидаги 11,1%га нисбатан 10% ўсди. Йил давомида озиқ-овқат маҳсулотлари нархлари 13% (2020 йилда 15,3%), ноозиқ-овқат маҳсулотларининг баҳоси 7,8% (8,8%) ошди. Ўтган йили хизмат кўрсатиш нархлари 2020 йилдаги 7,1%га нисбатан жадал суръатда 7,7% ўсди.

Асосий капиталга инвестициялар 2020 йилдаги пасайишни енгигиб ўтиб, 4,4%га ошди. Ўсиш марказлашган инвестициялар қисмида 7,4%ни, асосан тўғридан-тўғри сармоялар ва кредитлар ҳисобига 18,4% кўрсатди. Шунингдек, инвестицияларнинг аҳоли маблағлари ҳисобига 4,5% ўсиши қайд этилди. Бу орада корхоналар томонидан маблағ сарфланиши 3,6%га камайди. Марказлашган инвестициялар 3,6% қисқариб, хорижий инвестицияларни ва ҳукумат томонидан кафолатланган кредитларни жалб қилиш 30%дан зиёдга кескин камайгани кузатилди. Шуни ҳам таъкидлаб ўтиш жоизки, инвестицияларнинг умумий миқдоридаги бундай инвестициялар 2020 йилда 11%га, ўтган йил якунлари бўйича эса 7,1% қисқарган. Шу вақтнинг ўзида, бюджет томонидан инвестицияларнинг ортиши 36%га ўсгани кузатилди. Умуман олганда, 2021 йил якунларига қўра, асосий капиталга инвестицияларнинг умумий ҳажмида марказлашган инвестицияларнинг улушини 19,9%дан 18,3%гача қисқариши ва шунгамос равишда марказлашмаган инвестициялар улушининг ортиши тенденцияси давом эттирилди.

Йил якунлари бўйича иқтисодиётнинг барча секторларида маҳсулот ишлаб чиқаришнинг ўсиши кузатилди.

Саноат маҳсулотлари ишлаб чиқариш ҳажми 8,7% ошди (2020 йилда ўсиш 0,9%ни ташкил қилган). Ўсишнинг энг жадал суръатлари электр таъминоти, газ ва буғ узатиш, ҳавони кондиционерлаш соҳасида кузатилиб, 13%ни ташкил қилди. Қазиб олиш сектори 2020 йилдаги жиддий пасайишдан сўнг тикланмоқда, ишлаб чиқариш ҳажми 10,7% ошди (ундан олдинги йилда қисқариш 22%ни ташкил қилган эди). Ишлов берувчи сектор йилдан йилга барқарор ўсиш суръатларини намоён этиб, 2021 якунларига кўра, ўсиш 8,2%ни ташкил қилди (2020 йилда 7,9%). 2021 йилда тўқимачилик маҳсулотлари (ўсиш 19,1%), кийим-кечак (18,7%), машина ва ускуналардан ташқари тайёр металл буюмлар (18,9%), ичимликлар (17,7%), металлургия (8,1%), кимёвий маҳсулотлар (5,7%) ишлаб чиқариш саноат драйверларига айланди. Шу ўринда, автотранспорт (5,7%), электр ускуналари (6,6%), кокс ва нефтни қайта ишлаш маҳсулотларини (қарийб 30%) ишлаб чиқаришда пасайиш қайд этилди.

Хизмат кўрсатиш секторида жадал ўсиш кузатилди. Йил якуни бўйича бозор хизматлари ишлаб чиқариш ҳажми 2020 йилдаги камтарона 3% ўсишга нисбатан 19,2%га ортди. Ўсиш барча хизмат кўрсатиш соҳаларида кузатилди. Молиявий хизматлар кўрсатиш (28,4%), алоқа ва ахборотлаштириш (21,8%), қўчмас мулк ва мулк (24,2%), таълим (28,7%), соғлиқни сақлаш (26%), ижара ва прокат (21%) хизматларини тақдим этиш соҳаларида энг юқори ўсиш суръатлари қайд этилди.

Пандемияга даври билан боғлиқ чекловлар туфайли 2020 йилда пасайиш кузатилганидан сўнг транспорт сектори 2021 йилда жадал ўсиш суръатларини намоён этди, йил якунлари бўйича транспорт хизматларининг ҳажми 16% ўсиб, юқ айланмаси 10%, йўловчилар айланмаси эса 9,5%га ортди. Шунингдек, чакана савдо товар айланмасининг ўсиш суръати ҳам 12%ни ташкил қилди.

Кишлоқ хўжалигига эса, аксинча, оғир иқлим шароитларига қарамай, 2021 йилда маҳсулот ишлаб чиқаришнинг ўсиш суръатлари динамика 4%гача ортди (2020 йил якунида 2,9%). Ўсимликшунослик ва чорвачилик соҳасида 3,9% ўсиш кузатилди. Балиқчилик хўжалигига ҳам жадал ўсиш қайд этилган бўлиб, бу кўрсаткич 21,4%ни ташкил қилди (2020 йилда 17,9%).

Йил якунлари бўйича, ташқи савдо динамикида ижобий ўзгаришларга эришилди. Ташқи савдо айланмаси ҳажми 16%га ўсиб, 42,1 млрд. долл. ташкил этди ва 2019 йилдаги кўрсаткичдан (41,8 млрд. долл.) ўзиб кетди. Экспорт 10%га 16,6 млрд. долл.гача, импорт 20%га

25,5 млрд. долл.гача ошди. Савдо балансининг салбий сальдоси 8,9 млрд. долл.ни ташкил қилди.

Экспортнинг ортиши, асосан, хорижга етказиб бериш бўйича тўқимачилик маҳсулотлари ва кийим-кечакнинг 1,5 баравар (2,9 млрд.долл.), рангли металлар ва улардан тайёрланган буюмларнинг 1,6 баравар (1,5 млрд.долл.), машина ва ускуналарнинг 1,6 баравар (0,7 млрд.долл.), кимёвий маҳсулотларнинг 1,4 баравар (1,2 млрд. долл.), хизмат кўрсатишнинг 1,3 баравар (2,5 млрд.долл.) ортгани билан боғлиқ. Олтин экспорти 2020 йилга нисбатан қарийб 30%га қисқариб, унинг умумий экспорт ҳажмидаги улуши эса 38,4%дан 28,7%га камайди.

Импортда етказиб бериш бўйича озиқ-овқат маҳсулотларининг 35% (2,9 млрд.долл.), кимёвий маҳсулотларнинг 24% (4,3 млрд.долл.), қора металлар ва улардан тайёрланган буюмларнинг 35% (2 млрд.долл.), энергия ташувчи ва нефть маҳсулотларининг 39% (1,5 млрд.долл.), хизмат кўрсатишнинг 42% (1,7 млрд. долл.) сезиларли ўсиши қайд этилди.

Шу тариқа, 2021 йил Ўзбекистон иқтисодиёти учун ижобий кечди. Бу даврда нафақат 2020 йилда бой берилган натижаларнинг ўрнини тўлдириш, балки рекорд даражадаги ўсиш суръатларига ҳам эришилди. Мамлакатда кенг қўламли иқтисодий таркибий ислоҳотлар давом эттирилиб, ўтган йиллардаги ўзгаришлар самараси иқтисодиёт тармоқларида янада яққол намоён бўлди. Пандемия билан боғлиқ сақланиб қолган хавфларга қарамай, Ўзбекистон иқтисодиёти 2021 йилда барқарорликни намоён этди ва жадал ривожланиш йўналишига қайтди.

*Худойбердиев И. – ТДШУ 2 курс магистранти*

## **МАРКАЗИЙ ОСИЁ МАМЛАКАТЛАРИ ИНВЕСТИЦИЯ САЛОҲИЯТИНИНГ ШАКЛЛАНИШИДА ТАБИЙ- ИҚТИСОДИЙ ОМИЛЛАРНИНГ ЎРНИ**

Марказий Осиё республикалари табиий ресурсларининг бой заҳираларига эга эканлиги минтақа мамлакатларига хорижий инвестициялар жалб этишда муҳим аҳамият касб этади. Табиий хом ашёлар орасида энергетик ресурслар алоҳида ўрин тутади. Энергетик хом ашёларнинг мўл-кўллиги нафақат минтақа энергетика мустақиллигини таъминлашга, балки уни четга экспорт қилишга ҳам

имконият беради. Марказий Осиё, айниқса, табиий газ, нефть ва қўмир заҳираларига бой. Ҳозирги кунда миңтақа республикалари айнан ёқилғи-энергетика ресурсларини қазиб олиш ва қайта ишлашга устивор ўрин бермоқдалар. Бу бежиз эмас, албатта. Чунки уларни қазиб олиш, қайта ишлаш ва улардан фойдаланиш республикалар иқтисодиётларини таркибий жиҳатдан қайта қуриш, экспорт имкониятларини оширишда ҳал қилувчи роль ўйнайди. Марказий Осиё иқтисодиёти самарали амал қилишининг энг муҳим шартларидан бири миллий хўжаликлар звенолари, энг аввало қазиб оловчи ва қайта ишловчи саноатлар ўртасидаги оптимал нисбат ва уларнинг вертикал ва горизонтал ривожланиш мутаносиблиги ҳисобланади.

Миңтақада Туркманистон, Қозоғистон ва Ўзбекистон ёқилғи-энергетика ресурслари заҳираларига бой.

Марказий Осиё республикаларининг дунё нефть ва газ заҳираларида тутган ўрни анча сезиларли. Миңтақа бўйича эса Туркманистон ёқилғи-энергетика комплексида алоҳида ўрин тутади. Бу ерда жами газ заҳираларининг 62 фоизи нефть заҳираларининг 31,5 фоизи жойлашган.

Тожикистон ва Қирғизистонда ҳам нефть ва газ заҳиралари мавжуд бўлиб, улар ҳажми бўйича унчалик катта эмас.

Кўмирнинг асосий заҳиралари Қозоғистон Республикаси ҳисобига тўғри келади. Умуммиңтақа кўмир заҳирасининг 84 фоизи шу республика худудида жойлашган. Шунингдек, Ўзбекистон, Қирғизистон ва Тожикистонда ҳам кўмир заҳиралари мавжуд бўлиб, бу республикалардаги кўмир заҳираларининг қарийб ярми Ангрен кўмир конида жойлашган.

Миңтақа иқтисодиёти гидроэнергетика ресурсларига бой эканлиги билан ажралиб туради. Унинг заҳираси бўйича Марказий Осиё МДҲ давлатлари орасида фақат Россиядан кейин, холос. Электр қуввати ишлаб чиқариш ва истеъмол қилиш бўйича Марказий Осиё республикалари жанубдаги қўшни мамлакатларга нисбатан анча юқори кўрсаткичга эга.

Ноэнергетик ресурслар орасида олтин, уран рудалари ва полиметаллар алоҳида ўрин тутади. Олтин заҳиралари бўйича Ўзбекистон етакчи ўринда бўлиб, бу ердаги олтиннинг жами заҳираси 40 дан ортиқ конларда 4 минг тоннага teng. Республика олтин ишлаб чиқаришнинг умумий ҳажми бўйича дунёда 7-ўринни, олтин заҳиралари бўйича дунёда 4-ўринни, МДҲда 2-ўринни, киши бошига ишлаб чиқариш бўйича дунёда 5-ўринни, МДҲда 1-ўринни эгаллайди.

Шунингдек, Қозоғистон, Қирғизистон ва Тожикистонда ҳам олтин конлари мавжуд. Минтақада бошқа қимматбаҳо металлар - платина (Қозоғистон ва Ўзбекистон) ва кумушнинг (Тожикистон ва Ўзбекистон) ҳам йирик заҳиралари бор.

Қозоғистонда дунёдаги барча уран заҳираларининг 10 фоизи жойлашган. Ўзбекистон бу кўрсаткич бўйича жаҳонда 7-8 ўринда турди. Тожикистондаги уран заҳиралари уларга нисбатан бирмунча камроқ. Минтақа мис, хром, қўрҳошин, рух, молибден, вольфрам, симоб, сурма каби қимматли ва нодир металлар заҳираси бўйича дунёда етакчи ўринлардан бирини эгаллайди. Айниқса, Қозоғистон ва Ўзбекистон металл заҳираларига бой.

Кимё саноатини ривожлантириш учун лозим бўлган қазилма бойликлар хилма-хил. Фосфоритнинг асосий заҳираси Қозоғистон ҳудудида жойлашган.

Юқоридагилардан ташқари, Марказий Осиёда олtingугурт, минерал-ош, калийли, сульфатли тузлар бор. Челекен яrim оролида дунёдаги энг катта озокерит кони жойлашган. Минтақа республикаларининг хом ашё ва ёқилғи-энергетика ресурсларига бой эканлиги минтақада иқтисодий ўсишни таъминлаш учун катта имкониятлар беради.

Марказий Осиёning ягона хўжалик комплексига бирлашишини таъминлашга хизмат қилувчи омиллардан яна бири табиий-иклим шароитлари билан боғлиқ. Минтақанинг табиий-иклим шароитлари ўзига хос бўлиб, унинг энг асосий хусусияти бепоён дашт, яrim чўл ва чўлларнинг ҳамда кескин континентал, қуруқ иклимга эга тоҳ районларининг мавжудлиги ва ўзига хос тарзда уйғунлашиб кетганлиги билан характерланади.

Марказий Осиёning сув ресурслари сезиларли бўлса-да, улар ҳудудий жиҳатдан жуда ҳам нотекис жойлашган. Асосий сув манбаи Амударё ва Сирдарё ҳисобланади. Қозоғистондаги йирик дарёлар асосан республиканинг чекка қисмларидан ўтади: Шимолда - Иртиш, Жанубда - Или, Чу, Сирдарё, Фарбда - Урал. Минтақада оқар сув йиҳиладиган асосий район унинг тоҳли қисми бўлиб, ёхин-сочин бу ерларда энг кўп ва сувнинг бухланиш даражаси энг кам бўлади. Марказий Осиёда мавжуд дарёларнинг суви асосан қор эришидан ҳосил бўлади. Иклимнинг қуруқлиги, минтақа катта қисмининг сув билан кам таъминланганлиги ишлаб чиқариш ва аҳоли жойлашувига сезиларли таъсир кўрсатади. Минтақада иссиқ кунларнинг кўп бўлиши - 200-240 кун, қуёшли кунларнинг узоқ давом этиши - бир йилда 2500-

3000 соат, вегетация даврида ҳаво ҳароратининг юқори бўлиши иссиқсевар, ноёб қишлоқ хўжалик экинлари - пахта, гуруч, субтропик ўсимликлар етиштиришга, бепоён ярим чўл ва чўл ҳудудларининг мавжудлиги чорвачиликнинг ривожланишига имкон беради.

Марказий Осиё қишлоқ хўжалигининг суғоришига асосланганлиги унинг ўзига хос хусусиятларидан яна биридир. Минтақаниг ушбу хусусияти табиий-иқлим шароитининг ўзига хослиги билан боғлиқ. Марказий Осиё иқлимининг иссиқлиги, экинларнинг юқори ҳароратда узоқ вегетация даврига эга эканлиги, аммо тупроқда намликнинг етишмаслиги шароитида йирик экин майдонларида турли хил қишлоқ хўжалик маҳсулотлари етиштириш фақат доимий суғориши шароитида мумкин бўлади, чунки агар экинларга намлик етарли бўлмаса, улар нобуд бўлади, доимий суғориши натижасида эса юқори ва барқарор ҳосил олинади. Мана шу сабабли суғориши дехқончилик юритишнинг ягона усули ҳисобланади.

Хозирги кунда МДҲда мавжуд барча сухориладиган ерларнинг 53 фоизи Марказий Осиё ҳиссасига тўғри келади. Суғориб фойдаланиш мумкин бўлган ерларнинг умумий заҳираси 58,1 млн. гектарни ташкил қиласи, аммо уларнинг барчасидан фойдаланишига сув ресурсларининг танқислиги имкон бермайди.

Минтақадаги суғориладиган ерларнинг 42 фоизи - Ўзбекистон, 22 фоизи Қозогистон, 14 фоизи Қирғизистон, 7 фоизи Тожикистон ва 15 фоизи Туркманистон ҳиссасига тўғри келади.

Марказий Осиё республикалари табиий-иқлим шароитларининг ўхшашлиги, ер ва сув ресурсларидан биргаликда фойдаланиш зарурияти, суғориши тизимишининг ягоналиги минтақада ягона хўжалик комплекси шаклланиши ва ривожланишида асосий ўрин тутувчи омиллардир.

Ер ва сув ресурсларидан фойдаланиш билан боғлиқ яна бир омил борки, у ҳам ягона хўжалик комплекси шаклланишида алоҳида аҳамият касб этади. Бу экологик муаммонинг муштараклигидир.

Маъмурий-буйруқбозлик тизимида ер-сув ресурсларидан фойдаланиш бетартиб ва мақсадга мувофиқ бўлмаган ҳолда кечди. Марказий Осиёда қишлоқ хўжалик маҳсулотларини қўпроқ ишлаб чиқариш мақсадида асосан экстенсив йўлдан фойдаланилди. Экин майдонлари муттасил кенгайтирилиб борилди ва бу минтақадаги демографик вазият билан тушунтирилди. Ер ва сув ресурсларидан нооқилона фойдаланиш Оролнинг, Амударё, Сирдарё ва бошқа сув манбаларининг кескин қисқаришига олиб келди, экологик тангликни

келтириб чиқарди. Режани кетидан қувиш натижасида ерларга минерал ўғитлар пала-партиш ҳолда солинди, бунинг натижасида эса тупроқ таркиби бузилди, унинг ҳосилдорлигига путур етказилди.

Орол денгизи сув режимининг бузилиши, сатхининг кескин пасайиши Оролбўйи табиий иқлим шароитига ҳалокатли таъсир қўрсатмоқда. Статистик маълумотларга кўра, Оролнинг қуриши ва қум тупроқнинг тарқалиши натижасида минтақада пахта ҳосилдорлиги 5-15 фоизга, гуруч ҳосилдорлиги 3-6 фоизга камайган.

Юзага келган вазият натижасида Марказий Осиё давлатларининг иқтисодий жиҳатдан ҳамкорлик қилишини тақозо қилувчи муҳим омиллардан бири атроф-муҳитни ҳимоя қилиш билан боғлиқ бўлиб қолмоқда. Кейинги йилларда бу соҳада анчагина муаммолар пайдо бўлган. Катта-катта экин майдонлари шўрланган, ичимлик сувининг сифати талаб даражасида эмас. Бироқ энг асосий муаммо Орол муаммосидир. Экин майдонларининг кескин кенгайтирилиши, сувдан мақсадга мувофиқ фойдаланмаслик натижасида Орол қурий бошлади. Бу жараён 50-йилларда бошланган эди. 80-йилларнинг охирларига келиб, Амударё ва Сирдарё деярли Оролга сув бермай қолди. Натижада 90-йилларнинг бошларига келиб денгизнинг 1/3 қисм сув майдони ва 2/3 қисм сув ҳажми йўқолди. Яқин-яқинларгача гуллаётган воҳа ҳисобланган Оролбўйи экологик жиҳатдан жуда ёмон аҳволга тушиб қолди.

Орол денгизи ҳавзасида экологик мутаносибликни тиклаш мураккаб ва узоқ муддатни талаб қиласди. У фақатгина халқаро ташкилотлар ёрдамидан фойдаланган ҳолда худудий ҳамкорликни юритиш орқали ҳал этилиши мумкин, холос.

Эсоналиева К. – ТДШУ 2 курс магистранти

## **ЎЗБЕКИСТОН ВА РОССИЯ САВДО АЛОҚАЛАРИ: АФЗАЛЛИКЛАР ВА МУАММОЛАР**

Сўнгги йилларда мамлакатимизда иқтисодиётни либераллаштириш, унинг барча тармоқларини модернизациялаш ва шу орқали аҳоли турмуш фаровонлигини сифат жиҳатдан яхшилашга қаратилган тизимли ислоҳотлар ўтказилмоқда. Ушбу ислоҳотлар муваффақияти кўп жиҳатдан Ўзбекистоннинг халқаро ташкилотлардаги иштирокини фаоллаштириш, уларга аъзо мамлакатлар билан ўзаро ташқи савдо алоқаларини ривожлантириш

билан боғлиқ. Зеро, глобаллашув жараёнлари чуқурлашиб, миллий хўжаликлар ўртасидаги ўзаро боғлиқлик тобора ошиб бораётган бугунги кунда рақобатбардош товарлар ишлаб чиқариш ва экспорт қилиш асосида жаҳон иқтисодиётида муносиб ўринга эга бўлиш барқарор иқтисодий ўсишнинг асосий омилларидан ҳисобланади.

Ўзбекистон ташқи савдосида Россия алоҳида ўринга эга. У узоқ йиллар давомида Ўзбекистон ташқи савдосида энг юқори улушга эга мамлакат бўлиб келди Ўзбекистон ва Россия Федерацияси ўртасидаги ўзаро савдо алоқалари 2010 йилда 6142,8 млн. АҚШ долларидан 2021 йилда 7517 млн. АҚШ долларигача ўсган.

Сўнгги йилларда Ўзбекистоннинг Россия Федерацияси билан ташқи савдо айланмасида импортнинг экспортга нисбатан устунлиги кузатилади. Бу эса ташқи савдо айланмасида Ўзбекистон учун салбий сальдо шаклланганлигидан далолат беради.

XXI аср бошларида Ўзбекистоннинг Россия билан ўзаро савдо алоқаларининг ривожланишига салбий таъсир кўрсатган қатор объектив ва субъектив омилларни ажратиб кўрсатиш мумкин. Жумладан:

- ушбу мамлаката амалга оширилаётган иқтисодиётни таркибий жиҳатдан қайта қуриш сиёсати ривожланган мамлакатлар билан савдо-иктисодий алоқаларни ривожлантиришни рафбатлантирди. Бунинг асосий сабаби шундан иборатки, иқтисодиётни таркибий жиҳатдан қайта қуриш ва модернизациялаш янги техника ва технологияларни кенг миқёсда сотиб олишни тақозо этади. Бундай техника ва технологияларни эса фақат узоқ хориж мамлакатларидан сотиб олиш мумкин;

- бу мамлакатлар иқтисодиётлари таркибининг ўхшашлиги ўзаро савдо алоқалари ҳажмининг қисқаришига олиб келган сабаблардан яна биридир. Гап шундаки, мамлакатлар томонидан экспорт қилинадиган товарларнинг аксарияти (ёқилғи-энергетика ресурслари, қимматбаҳо металлар ва бошқалар) ҳар иккала мамлакатда ҳам ишлаб чиқарилади;

- мамлакатларда амалга оширилаётган импорт ўрнини босиш сиёсати натижасида кўплаб эҳтиёжларни ички ишлаб чиқариш эвазига қоплаш имконияти пайдо бўлди. Масалан, Ўзбекистонда ғалла ва энергетика мустақиллигига эришиш дон ва ёқилғи ресурслари импортининг сезиларли даражада қисқаришига олиб келди. Бу маҳсулотларнинг аксарият қисми Россиядан сотиб олинар эди;

- мазкур мамлакатларда амалга оширилаётган иқтисодий ислоҳотлар стратегиясидаги тафовутлар ва ҳоказо.

Шу билан бирга Ўзбекистоннинг Россия билан савдо-иқтисодий алоқаларни ривожлантириши қатор афзалликларга эга.

Биринчидан, республикамиз географик нуқтаи назардан анклав давлат ҳисобланади. Бошқача қилиб айтганда, Ўзбекистондан бевосита энг арzon транспорт тури ҳисобланган денгиз йўллариға чиқиш имконияти мавжуд эмас. Бу ўз навбатида транспорт харажатлари билан боғлиқ муаммоларни келтириб чиқаради ҳамда маҳсулот таннархи ва унинг рақобатбардошлиқ даражасига салбий таъсир кўрсатади. Россия билан савдо-иқтисодий алоқаларни ривожлантириш эса бу мамлакатларнинг географик жиҳатдан яқинлиги ҳамда транспорт йўллари мавжудлиги туфайли йирик транспорт харажатларини талаб қилмайди.

Иккинчидан, Россия Ўзбекистонда ишлаб чиқарилаётган тайёр маҳсулотлар учун йирик бозор ҳисобланади. Республикаизда ишлаб чиқарилаётган тайёр товарлар энергия ва материал сифимининг юқорилиги, сифат даражасининг нисбатан пастлиги уларнинг рақобатбардошлиқ даражасига салбий таъсир кўрсатади. Шу сабабли тайёр маҳсулотларни узоқ хориж мамлакатлариға сотиш анча мураккаб. Ички бозори ва истеъмоли йирик Россияда эса Ўзбекистон тайёр маҳсулотлари рақобатбардош ҳисобланади.

Юқоридагилардан келиб чиқсан ҳолда мамлакатимиз Россия билан савдо-иқтисодий алоқаларини ривожлантириши, бу учун барча шарт-шароитларни барпо этишга алоҳида эътибор қаратиши лозим.

*Абдувалиева У. – ТДШУ 2 курс магистранти*

## **АСОСИЙ ИСЛОМ МОЛИЯ ДАСТАКЛАРИ**

Bugungi kunda islom moliyasi butun dunyoda yuqori sur'atlar bilan rivojlanib borayotgan sohalardan biridir. Bizning mamlakatimizda ham ushbu sohaga aholi, tadbirkorlar va moliya muassasalari tomonidan qiziqish katta.

Islom iqtisodiyotining o'ziga xos jihat shundaki, u insonlarning moddiy ehtiyojlaridan tashqari ruhiy, ma'naviy va ijtimoiy ehtiyojlarini ham inobatga oladi va shu sababli erkin bozor qonunlarini inkor qilmagan holda, jamiyat manfaatlarini ta'minlash, hamda bozorda yo'l qo'yilishi mumkin bo'lgan isrofarchilik, insofsizlik, aldamchilik va adolatsizlikni oldini olish maqsadida muayyan ma'naviy-axloqiy chegaralar o'rnatadi.

**Асосий ислом молия дастаклари**

<b>Номи</b>	<b>Тавсифи</b>
Qarzi hasan	foizsiz qarz. Islom banklari jismoniy va yuridik shaxslarga ma'lum muddatga foizsiz qarz berishi mumkin. Ushbu qarz asosan ijtimoiy ahamiyatga molik loyihalarni amalga oshirish uchun (masalan, zavod, fabrika, yo'l va ko'priklar qurish) uchun ajratiladi.
Musharaka	Musharaka – ikki yoki undan ortiq tomonlarning shartnomaga asosidagi munosabatlari bo'lib, bunda huquqiy jihatdan to'g'ri / yaroqli bo'lgan shartnomaga xos bo'lgan jihatlar, jumladan: tomonlar shartnomani imzolashga qodir bo'lishlari, ixtiyoriy tarzda amalga oshirilayotgan bo'lishi, noqonuniy shart va majburiyatlarni o'z ichiga olmasligi, shartnomaga aloqador ma'lumotlar ikki tomon uchun ham birdek ochiq bo'lishi kabilar albatta mavjud bo'lishi kerak.
Mudaraba	Mudaraba - ishonch asosida moliyalashtirish. Ushbu bank operasiyasi turining mohiyati shundaki, bunga ko'ra tomonlarning biri sarmoya qo'yuvchi va ikkinchi taraf ish yurituvchi sifatida faoliyat yuritadi. Demak, bank loyihani to'liq moliyalashtiruvchi bo'lsa, tadbirkor loyihani bevosita amalga oshiruvchi hisoblanadi.
Murabaxa	Murobaha - tijorat operasiyalarini moliyalashtirish. Islom banklari opresiyalarining ushbu turida bank muayyan tijorat operasiyasini moliyalashtiradi va shartnomada ko'rsatilgan foydaga ega bo'ladi. Bunda mijoz buyurtmasiga ko'ra tovar bank tomonidan xarid qilinadi. So'ngra bank ushbu tovanni shartnomada ko'rsatilgan ustama narx bilan mijozga sotadi. Ushbu ustama narx bankning foydasi hisoblanadi.
Ijara	Ijara bu mulkning egasi shu mulkdan foydalanish huquqini kelishilgan muddatga, muayyan shartlar asosida boshqa bir shaxsga berishini ko'zda tutuvchi bitimdir.
Istisno'	ikki tomon o'rtasida oldi-sotdi shartnomasi bo'lib, unga ko'ra xaridor buyurtma bo'yicha qurilishi yoki tayyorlanishi lozim bo'lgan, mavjud bo'lмаган tovanni sotib olishga rozilik bildiradi.
Sukuk	ma'lum bir investisiyaviy loyiha yoki faoliyatdagi aktivlar (mulklar)ga yoxud moddiy aktivlar,uzufrukt yoki xizmatlarga, ularni naturada ajratish imkoniyatisiz ulushga egalik huquqini taqdim etuvchi bir xil qiymatdagi sertifikatlardir.
Salam	avans asosida moliyalashtirish. Salam naqd oldindan to'lov qilingani holda mahsulot etkazib berishning kechiktirib sotishni o'zida ifodalaydi: xaridor tovarning kelishilgan qiymatini oldindan to'lab beradi, sotuvchi uni ma'lum vaqt oralig'ida etkazib berish majburiyatini oladi.
Takoful	ishtirokchilar va operator o'rtasida xatarlarni o'zar qo'shish (bo'lishib olish) to'g'risida shariat talablariga javob beruvchi bitim. Arabcha «kafala» so'zidan kelib chiqqan.

**Манба: tadqiqotlar asosida muallif tomonidan tuzilgan.**

Islom moliyasi mushoraka va mudoraba sifatida tanilgan islom moliya mahsulotlari orqali foyda va zararni taqsimlash tamoyilini ilgari suradi. Mazkur ilg'or tamoyil samarali ishlab chiqarishni samarasiz ishlab chiqarishdan ajratib olish imkonini beradi va boyliklarni yaxshiroq tasarruf qilishga hissa qo'shadi (chunki har ikki tomon bundan manfaatdor). Bu shuningdek, ta'minlanmagan pullar ko'payishini ham oldini oladi va

ijtimoiy adolatni ta'minlash, hamda barcha tomonlarning moliyaviy farovonlikka erishishiga hissa qo'shamdi.

Ilmiy adabiyotlarda islom va an'anaviy banklar tomonidan taklif etilayotgan mahsulot hamda xizmatlar o'rtasidagi farq etarli darajada yoritib berilmagan. Shu sababli ba'zilar islom banklari an'anaviy bank mahsulot va xizmatlarining nomi o'zgartirilgan ko'rinishi deb hisoblasa, boshqalar islom banklari an'anaviy "foiz"ni "daromad" deb nomlashadi. Bu esa islom bankchiligi rivojlanishiga to'sqinlik qiladi. Albatta islom bankchiligi va uning ayrim mahsulotlari rivoji jarayonida turli muammolarga duch keldi, chunki bu soha hali to'liq o'rganib bo'lingani yo'q. Ushbu jarayon davomida xatolar yuz berishini inkor etib bo'lmaydi. Ammo bunday xato va kamchiliklar islom bankchiligining samarasiz ekanligini anglatamaydi.

Shariatga mos keluvchi bank mahsulot va xizmatlarini ishlab chiqish va tatbiq etish juda murakkab jarayon, chunki bunda ko'pchilik, ba'zida tamomila qarama-qarshi maqsadlarni ko'zlovchi tomonlar, jumladan bank oliy boshqaruvi, mahsulotlarni ishlab chiqish bo'limi, shariat bo'limi, shariat maslahatchilari va boshqa bir qancha bo'limlar (chakana va korporativ banklar bo'limi, sarmoya (kapital) bozori, xatarlarni boshqarish, moliyaviy rejalashtirish va h.k.z.), shuningdek investisiya masalalari bo'yicha mutaxassis-maslahatchilar, reyting agentliklari vakillari, huquqshunoslar va boshqalar ishtirok etadi.

Shunga qaramay, islom banki oson yo'ldan borib, mahsulotlarning huquqiy shaklinigina o'zgartirib, an'anaviy bank tizimi mahsulotlaridan nusxa olmasligi juda muhim. Aksincha, islom moliya mahsulotlarining huquqiy shakli islomdagi hamkorlik va tadbirdorlikning haqiqiy ruhiyatini aks ettirishi lozim.

Jamiyat, an'anaviy bank tizimida amal qiluvchi mijoz/omonatchi – bank, qarz oluvchi – bank kabi, asosan bank manfaatini ko'zlovchi moliyaviy munosabatlar, hamda islom bankchiligidagi ikki tomonning (ya'ni mijoz va bankning) birgalikdagi manfaatini inobatga oluvchi "mushoraka" (loyihalarni sarmoyaviy sherikchilik asosida moliyalashtirish), "murobaha" (oldi-sotdi shartnomasi orqali moliyalashtirish), "mudoraba" (loyihalarni ishonch asosidagi hamkorlik doirasida moliyalashtirish) "ijara" (ijara/lizing shartnomasi asosida moliyalashtirish), "istisna" (ishlab chiqarish sohasi loyihalarini moliyalashtirishga asoslangan shartnoma), "salam" (asosan qishloq xo'jaligida qo'llaniladigan, oldindan moliyalashtirishni ko'zda tutuvchi shartnoma), "sukuk" (qimmatli qog'ozlar yordamida moliyalashtirish) kabi iqtisodiy-moliyaviy hamkorlik munosabatlari o'rtasidagi farqni anglashi va

ikki tomon uchun ham birdek manfaatli bo‘lgan bunday tizim, zamonaviy bank-moliya sohasini rivojlanishiga ham yordam berishi mukinligiga ishonch hosil qilishi kerak. Islom banklari o‘z mijozlari bilan hamkorlik qilish orqali ular bilan tadbirkorlikning har qanday turiga xos bo‘lgan xatarlarni bo‘lishishini, xatarlarni bo‘lishish darajasi esa loyihalashtirilayotgan tadbirkorlik loyihasi, hamda moliyalashtirish uchun qo‘llanilayotgan mahsulot turiga bog‘liq bo‘lishini tushunib etish, jamiyat a’zolariga bu tizim imkoniyatlaridan to‘la ravishda bahramand bo‘lish imkonini beradi, hamda islom bankchiligining yanada rivojlanishini ta’minlaydi.

Shunday qilib, islomiy va an’naviy banklar faoliyatining umumiy ta’rifi quyidagilardan iborat:

- islomiy va an’naviy banklarning faoliyat maqsadi tijoriy xususiyatga ega hamda foyda olishga qaratilgan;
- banklar faoliyati qoidasi – moliyaviy vositachilik hisoblanadi;
- banklar tijoriy, investision va universal faoliyatga ixtisoslashadi;
- banklar biznesining standart yo‘nalishlari korporativ bo‘g‘in va jismoniy shaxslar bo‘g‘inlariga ajraladi;
- bank faoliyatidagi amaliyot shakllari: hisob-kitob amaliyotlari, pul o‘tkazmalari, valyuta almashtirish, dokumentar amaliyotlar, moliyalashtirish amaliyotlari va investision-bank amaliyotlari;
- banklar faoliyatini tashkil etish va boshqarish: korporativ boshqaruv, xatar menejmenti, likvidlilikni boshqarish, komplayns-nazorat, ichki nazorat tizimi.

Islomiy banklar faoliyati xususiyati quyidagi jihatlari bilan ta’riflanadi:

- islom fiqhiga muvofiq faoliyat ustidan ichki nazorat tarkibi (shariat bo‘yicha kuzatuv kengashi, shariatga muvofiqlikni ta’minlovchi ichki audit vazifasi) ila korporativ boshqaruvni qurish;
- xatar-menejmentining vazifasi mahsulot (xizmat)larning xususiyati va bank hamda mijoz o‘rtasidagi o‘zaro munosabatlarni ifodalaydi;
- likvidlikni boshqarish (ALM) vazifasi shakllantiriladigan bank aktivlarining, ayniqsa, bankning qisqa muddatli (joriy) likvidliligining shariatga muvofiqligini ta’minlash borasidagi tavsifini aks ettiradi;
- mijoz va omonatchilar faoliyati natijasi (foyda va zarar)da bankning, bank faoliyati natijasi (foyda va zarar)da mijoz va omonatchilarning ishtiropi;
- islomiy bank mahsulotlari va xizmatlari xususiyatini ifoda etadigan bank amaliyotlari hisobi standartlari (AAOIFI standartlari);

– bank faoliyatining omonatchilar boxabarligi uchun butkul ochiqligi. Omonatchi bankning sheriklaridan biri sifatida ko‘rib chiqiladi.

*Jalilova Y. – TDSHU 1 kurs magistranti  
Ilmiy rahbar – i.f.n., dots. Ermamatov Sh.J.*

## **KOREYANING ILMU –FAN, TEXNIKA SOHASIDA OLIB BORAYOTGAN SIYOSATI**

**Annotatsiya:** Ushbu maqolada Koreya Respublikasining fan va texnika sohasidagi siyosati tahlil qilinib, unda davlat ilmiy-texnik siyosatining asosiy bosqichlari, ilm-fan rivojlanishining asosiy tendensiyalari mavzusi yoritiladi. Shu bilan birga innovatsion faoliyatni rivojlantirishda davlat va xususiy korxonalarining o’rni ham ko‘rib chiqiladi.

**Kalit so’zlar:** Iqtisodiyot, Koreya Respublikasi, ilmiy-texnikaviy siyosat, innovatsiya, innovatsion iqtisodiy siyosat, yo’nalish

**Abstract:** This article analyzes the policy of the Republic of Korea in the field of science and technology, which covers the main stages of state science and technology policy, the main trends in the development of science. The role of public and private enterprises in the development of innovative activities will also be considered.

**Keywords:** Economy, Republic of Korea, science and technology policy, innovation, innovative economic policy, trend

Janubiy Koreyaning urushdan keyingi jadal rivojlanishi XX asrning eng ajoyib iqtisodiy voqealaridan biridir. O’tgan 20 asrning o’rtalarida yalpi ichki mahsuloti jon boshiga nisbatan atigi 150 dollar atrofida bo’lgan, dunyoning eng qashshoq davlatlaridan biri bo’lib hisoblangan Osiyoning bu kichkina davlati 20 asrning oxirlariga kelib, butun dunyoda o’n ikkinchi, Osiyoda esa to’rtinchı yirik iqtisodiyotga ega davlatga aylandi.

Koreya davlatining qisqa bir davr ichida bunday ulkan yutuqqa erishishi sabablari (yoki omillari) xalqaro siyosiy iqtisodda (siyosatchilari va iqtisodchilari tomonidan) juda ko’p tahlil qilingan hodisalardan biri bo’lib, Koreya davlatining kuchli iqtisodiy rivojlanishi zamirida mustahkam ilmu-fan va texnologiya (S&T) salohiyatini yaratishga qaratilgan izchil sa’y-harakatlari yotadi.

1980-yillarda Koreya davlati o’z iqtisodini rivojlantirishga yo’naltirilgan harakatida ushbu ikki yo’nalishga katta e’tibor berdi:

1) davlat ilmiy-tadqiqot institutlariga asoslangan hamda davlat tomonidan boshqariladigan tadqiqot va ta’lim salohiyatini yaratish;

2) rivojlanish yo’lida chaebol (Janubiy Koreyadagi shaxs yoki oila tomonidan boshqariladigan va nazorat qilinadigan yirik sanoat konglomerati) va o’rta firmalarning ichki tadqiqot va ishlanmalar.

Ta’kidlash lozimki, Koreya davlatida 1990 yillargacha oliy o’quv yurtlari ilmu-fan va texnika sohasida muhim rol o’ynamagan. 1990-yillarning o’rtalariga kelibgina davlat ilmu-fan va texnologiyalarni rivojlantirishga doir siyosatining asosiy yo’nalishi sanoat texnologiyasidan axborot texnologiyalari (AT) sanoatini rivojlantirishga o’tgan.

Koreya Respublikasida Pak Chung Xi prezidentlik lavozimiga o’tirganidan so’ng, ko’p o’tmay u mamlakatning fan va texnologiya sohalarini rivojlantirishga jiddiy kirishdi. Bu vazifalarni amalga oshirish uchun birinchi navbatda mamlakatga xorijiy texnologiyalarni olib kirish zarur bo’lib, buning hammasi esa o’z navbatida davlat rahbariyati tomonidan ma’lum bir siyosiy qarorlar qabul qilinishini taqazo etardi. Buni to’g’ri anglab yetgan davlat rahbari eng avvalo o’zining ishongan maslahatchilari bilan birga asosiy siyosiy qarorlarni ishlab chiqdi va qabul qildi.

Ushbu qarorlar natijasida xorijiy texnologiyalarni Koreyaga kiritishni va moslashtirishni qo’llab-quvvatlaydigan, hukumat organlaridan biri bo’lgan «Fan va Texnologiya» vazirligi (MOST) hamda texnologik rivojlanishga mo’ljallangan institutlar, jumladan, Koreya fan va texnologiya instituti (KIST), amaliy texnologiyalarga bag’ishlangan hukumat ilmiy-tadqiqot institutlari tashkil etildi. AQSh hukumati ushbu institutlarni tashkil etishda dastlabki mablag’ va ma’muriy maslahat guruhini taqdim etgan holda Koreyaga katta yordam berdi. Birinchi besh yil davomida KIST eng asosiy e’tiborni o’z faoliyatini yo’lga qo’yishga qaratgan bo’lsa, 20 asrning 70-yillariga kelib KIST tadqiqot ishlarini rivojlantira boshladi. Mana shu davrda Koreya Respublikasi dunyodagi birinchi muhandislik oliy o’quv yurtlaridan biri sifatida ko’zda tutilgan Koreya ilg’or fan institutini (KAIS) tashkil etdi. KAIS keyinchalik KAIST deb nomlandi va bugungi kunda Koreyaning yetakchi texnik universitetlaridan biri hisoblanadi.

O’tgan asrning 1972-1980 yillari (To’rtinchi Respublika davri)da davlat rahbari MOST va Iqtisodiy rejorashtirish kengashi (EPB) tomonidan qabul qilingan asosiy qarorlarni ratifikatsiya qildi va bu qarorlar qabul qilish jarayonini yanada soddalashtirdi. Xususiy sektor qarorlar qabul qilishda kichik rol o’ynay boshladi va o’zining ichki ilmiy-tadqiqot tashkilotlarini tashkil qila boshladi. Mamlakatda bir qator ixtisoslashgan ilmiy-tadqiqot

institutlarini yaratildi, Taejonda esa maxsus sanoat ilmiy parki uchun mo’ljallangan Daedeok ilmiy shaharchasi barpo etildi.

Bugungi kunda Koreyada hukumat tomonidan qo’llab-quvvatlanadigan o’ttizta tadqiqot instituti mavjud bo’lib, ularning aksariyati Daedokda joylashgan. Ushbu ilmiy shaharchada 24000 xodim ilmiy izlanishlar olib boradi. Bu yerda hozirgi kunda 242 ilmiy tadqiqot tashkiloti faoliyat ko’rsatib, ular asosan to’rtta sektorga bo’lingan. Bular IT, biotexnologiya, yadro texnologiyasi va nanotexnologiyalar hisoblanadi.

Beshinchi Respublika davrida (1980-1987) Koreya yetakchi eksportchi va texnologiya kuchiga aylandi. Bu davrda Chaebollar davlatning hamkorlariga aylandi, va endilikda ilmiy va texnologiya siyosati prezident Chun Du Xvan boshchiligidagi qo’mitalar va texnologiya konferensiyalari tomonidan amalga oshirila boshlandi. Milliy ilmiy-tadqiqot ishlarining asosiy yo’nalishlarii yuqori darajada moliyalashtiriladigan Milliy tadqiqot loyihamalariga aylandi. Oltinchi Respublika davrida (1987-1992 yillar) Chaebollar texnologiyalarni rivojlantirishda yetakchilik qilishni boshladi, hukumat esa mamlakatni yigirma birinchi asrga kelib uni eng boy va rivojlangan davlatlar qatoriga olib chiqish uchun mo’ljallangan G-7 loyihasi (G-7 project (1992), Next Generation Growth Engine, (2003), New Growth Engine (2009), Future Growth Engine (2014), Innovation Growth Engine (2017)) kabi nufuzli dasturlarga o’z e’tiborini qaratdi.

Shu bilan birga mamlakatda G-7 loyihasidan keyin 1999 yilda "Fan va texnologiyaning besh yillik asosiy rejasi" (Five-Year S&T Principal Plan) ishlab chiqilgan bo’lib, bu reja investitsiyalarni boshqarish, milliy ilmiy-tadqiqot dasturlari, aholining ilmiy va texnologik xabardorligini oshirish, inson resurslarini rivojlantirish, texnologiyalar transferi va texnologiyalarni tijoratlashtirishni takomillashtirish, ilmiy-texnikaviy faoliyatni globallashtirishga yo’naltirilgan edi.

2010-yilda mamlakat rahbariyati tomonidan Fan va texnologiyalarni rivojlantirish bo'yicha uzoq muddatli istiqbolga qaratilgan sa'y-harakatlar ilgari surilgan bo’lib, unda to’rtta asosiy maqsad sanab o’tilgan. Bular: “milliy innovatsion tizim” o’rnini davlatdan xususiy sektorga o’tkazish, ilmiy-tadqiqot investitsiyalari samaradorligini oshirish, jahon standartlariga muvofiq ilmiy-tadqiqot ishlarini olib borish va "yangi texnologiyalar taqdim etgan imkoniyatlardan foydalanishga" harakat qilishdir.

2013-yilda Pak Kin Xe hokimiyatga kelishi bilan Koreya Respublikasi iqtisodiy siyosatini rivojlantirishning yangi zamонавиy bosqichi boshlandi. Pak Kin Xening “Kreativ iqtisodiyot” dasturiga asosan, hukumat o’rta va kichik biznesni rivojlantirishga, axborot-kommunikatsiya texnologiyalari

sohasida yangi biznes loyihalarini moliyalashtirishga va shuning asosida aholining farovonligini oshirishga alohida e'tibor qarata boshladi.

Prezident Mun Jae In esa “Koreya Yangi Kursi” (Korean New Deal) dasturini ishlab chiqdi va 197 mlrd dollar ajratishni rejalashtirgan. Ushbu loyiha Raqamli Yangi Kurs va Yashil Yangi Kursni o'z ichiga oladi.

Albatta, yuqoridagi vazifalarni amalga oshirish ilmiy sohalarni moliyalashtirish bilan bog'liq bo'lib, Koreya Respublikasi ushbu yo'nalishga ajratiladigan davlat xarajatlarini doimiy ravishda oshirib bormoqda. Jumladan, agar 2010 yilda ilmiy-tadqiqot ishlariga sarflangan xarajatlar yalpi ichki mahsulotning 3,47 foizini tashkil qilgan bo'lsa, 2019 yilga kelib ushbu xarajatlar 100 milliard dollarga yetdi. Bu esa yalpi ichki mahsulotning 4,64 foizini tashkil qilib, ushbu ko'rsakichlar bo'yicha Koreya davlati dunyoda AQSH, Xitoy, Yaponiya va Germaniya davlatlaridan keyin beshinchi o'rinni egalladi.

Shuni ta'kidlash lozimki, Koreya Respublikasining ilmiy-tadqiqot yo'nalishi xarajatlaridagi asosiy ulushi xususiy korxonalar investitsiyalariga to'g'ri kelib, 2020 yilda xususiy kompaniyalarning ilmiy-tadqiqot ishlariga kiritgan sarmoyalari taxminan 44 milliard dollarni tashkil etdi. Sarmoya kiritgan korxonalarining 6 tasi Koreyaning eng yirik korxonalari bo'lib, ularga - Samsung Electronics, LG Electronics, SK Hynix, Hyundai Motors, LG Display, Kia Motors korxonalari kiradi.

Keyingi yillarda davlatning ilmiy tadqiqot yo'nalishlari uchun ajratgan sarmoyasi taxminan bir xil daraja- 12-13% atrofida bo'lib, unda oliy ta'lim muassasalarining xarajatlari ulushi esa kamayib bormoqda. Ushbu xarajatlar 2010 yilda – 10,8 foizni, 2017 yilda – 8,5 foizni tashkil qilgan.

Yuqoridagilardan kelib chiqib, shuni ta'kidlash mumkinki, Koreya sanoati davlat rahbarlarining ilmu-fan va texnologiyalar sohasida olib borgan to'g'ri va odilona siyosati tufayli juda juda qisqa bir davr ichida o'zining iqtisodiy salohiyatini tiklab oldi va katta yutuqlarga erishdi. Buning asosida esa mamlakat rahbarlarining o'z boshqaruvlarii davrida ularning ilmu-fanni rivojlantirishga qaratilgan turli xil muhim qarorlarni qabul qilganligi, ko'plab ilmu-fan institutlarini tashkil etganligi va xususiy korxonalar e'tiborini ham ushbu sohani rivojlantirishga qaratganligi yotadi. Buning natijasi o'laroq, Koreya Respublikasi hozirgi kunda iqtisodiy rivojlangan davlatlar ro'yxatida eng oldingi o'rnlardan birini egallab keladi va mamlakatning ushbu rivojlanish tarixi, uning olib borgan siyosati juda ko'p rivojlanayotgan davlatlarga namuna bo'la oladi.

## **Foydalanilgan adabiyotlar ro'yxati**

1. Самсонова В.К Южнокорейская политика в сфере науки и техники // *Контуры глобальных трансформаций: политика, экономика, право.* vol. 14, no 4, pp. 109-121.. DOI: 10.23932/2542-0240-2021-14-4-7 Южнокорейская политика в сфере науки и техники | Самсонова | Контуры глобальных трансформаций: политика, экономика, право (ogt-journal.com)

100 Main Science and Technology Indicators of Korea (2018). *Ministry of science and ICT, Korea Institute of S&T Evaluation and Planning* 100+Main+Science+&+Technology+Indicators+of+Korea+2018-1.pdf

Korea's New Deal (2020). *Ministry of Economy and Finance* <https://www.greenclimate.fund/sites/default/files/event/koreas-green-new-deal-moef-international-conference-green-new-deal.pdf>

Лешакова Н.П (2017). Государственное регулирование инновационного развития Республики Корея// *Russian Journal of Innovation Economics*, vol. 7, no. 2, pp. 161-174. Gosudarstvennoe-regulirovanie-innovacionnogo-razvitiya-Respubliki-Korea.pdf (researchgate.net)

Ministry of Science and ICT, Survey of Research and Development in Korea; Gross Domestic Spending on R&D (indicator), // <https://data.oecd.org/rd/gross-domestic-spending-on-r-d.htm>

제1~제6 공화국 역대 대한민국 공화국 특징 정리 2017.  
보리킴<https://boriborikim.tistory.com/144>

국내 R&D 1000대 기업 지난해 투자 약 55조원...전년比 3.35%  
2021. 전자신문<https://m.etnews.com/20211122000024>

*Ҳабибуллаева Д. – ТДШУ 2 курс магистранти  
Илмий раҳбар – и.ф.н., доц. Эрмаматов Ш.Ж.*

## **ЎЗБЕКИСТОН ВА КОРЕЯ РЕСПУБЛИКАСИ ҲАМКОРЛИГИ: ЗАВМОНАВИЙ ҲОЛАТ ВА ИСТИҚБОЛЛАР**

Ўзбекистоннинг Осиё-Тинч Океани ҳудудидаги савдо ҳамкорлари орасида Корея Республикаси етакчи ўринни эгаллайди. Ўзбекистон кучли иқтисодий, индустриал ва интеллектуал салоҳиятга эга Корея

Республикаси билан ҳамкорликни янада мустаҳкамлашга стратегик масалалардан бири сифатида қарайди. 1992 йил январда мамлакатларимиз ўртасида дипломатик муносабатлар ўрнатилгандан сўнг ўзаро алоқаларни ривожлантириш борасида салмоқли натижаларга эришилди.

Икки мамлакат ўртасида давлатлараро, ҳукуматлараро ва идоралараро 170 дан ортиқ ҳужжат қабул қилинган. Мазкур салмоқли ҳуқуқий база ўзаро ҳамкорликнинг мустаҳкам пойдевори бўлиб хизмат қилмоқда. 2006 йилда имзоланган Стратегик шериклик тўғрисидаги қўшма декларация, 2017 йилда қабул қилинган Стратегик шериклик муносабатларини ҳар томонлама чуқурлаштириш тўғрисида Кўшма баёнот томонларнинг ўзаро ишончидан далолатdir.

Ўзбекистон ва Корея ўртасидаги иқтисодий ҳамкорлик тизимида ташқи савдо алоқалари муҳим ўрин эгаллади. Ўзаро савдо соҳасида бу икки мамлакат ўртасида энг кўп қулайлик тартиби ўрнатилган. Таъкидлаш лозимки, 2020 йилда Ўзбекистон ташқи савдосида Корея Республикасининг улуши 5,9 фоизни ташкил этиб, асосий савдо ҳамкорлари орасида 4-ўринни эгаллади (3.3.1-жадвал). 2020 йилда Корея Республикаси Ўзбекистоннинг 4-савдо шериги бўлиб, ўзаро савдо алоқалари ҳажми бўйича Туркия Республикасини ортга қолдирди.

### 1-жадвал.

**2010-2020 йилларда Ўзбекистон ва Корея Республикаси  
ташқи савдо айланмаси (млн.доллар)**

	Ташқи савдо айланмаси	Экспорт	Импорт	Сальдо
2010	1615,8	158,2	1457,6	-1299,4
2011	1631	141,1	1484,9	-1343,8
2012	2136,9	112,0	2024,9	-1912,9
2014	2035,7	159,6	1876,1	-1716,5
2015	1739,6	176,4	1563,2	-1386,8
2016	1070,4	201,8	868,7	-366,9
2017	1387,6	143,3	1244,3	-1101,0
2018	2159,2	108,7	2050,5	-1941,8
2019	2755,4	93,6	2661,8	-2568,2
2020	2142,4	45,5	2096,8	-2051,3
2020 й.да 2010 й.га нисбатан, %	132,6	28,7	143,8	157,8

**Манба:** stat.uz маълумотлари асосида тузилган

Жадвал маълумотларидан кўриниб турибдики, Ўзбекистон ва Корея Республика ўртасидаги савдо алоқалари 2010-2020 йиллар давомида 1615,8 млн. АҚШ долларидан 2142,4 млн. АҚШ долларигача ўсган, яъни ўтган даврга нисбатан 132,6 фоизни ташкил этган. Бироқ бу ўсиш фақат Корея Республикасидан Ўзбекистонга импорт ҳисобига юз берган. Хусусан, таҳлил қилинаётган давр мобайнида импорт ҳажми 1457,6 млн. АҚШ долларидан 2096,8 млн. АҚШ долларигача кўпайган. Айни вақтда Ўзбекистондан Кореяга экспорт ҳажми 158,2 млн. АҚШ долларидан 45,5 млн. АҚШ долларигача камайган.

Бу икки мамлакат ўртасидаги ўзаро савдо алоқаларида Ўзбекистон учун салбий савдо баланси шаклланган ва салбий сальдо ўсиш тенденциясига эга бўлмоқда. Агар 2010 йилда Ўзбекистоннинг Корея Республикаси билан ташқи савдо айланмасида салбий сальдо 1299,4 млн. АҚШ долларига teng бўлган бўлса, 2020 йилда бу кўрсаткич 2051,3 млн. АҚШ долларига етган. Бундай шундай хулоса чиқаришимиз мумкинки, Ўзбекистон Корея Республикаси билан ташқи савдо алоқаларини ривожлантириш, экспорт таркибида қўшилган қиймат даражаси юқори товарлар улушини ошириш асосида унинг таркибини такомиллаштириш соҳасида кенг кўламли чоратадбирлар тизимини ишлаб чиқиши ва амалга ошириши лозим.

Ўзбекистон ва Корея Республикаси ўртасидаги ўзаро савдо алоқалари динамикасига унинг товар таркиби катта таъсир кўрсатади. Таҳлиллар шундан далолат берадики, Ўзбекистондан Кореяга экспорт қилинаётган товарлар таркиби бир томонлама характерга эга бўлиб, унда хом ашё товарлари устувор ўринга эга. Хусусан, Ўзбекистондан Кореяга асосан тўқимачилик маҳсулотлари, хом ашё ва энергия ресурслари экспорт қиласи. Хусусан, 2020 йилда Ўзбекистондан Корея Республикасига 7 млн. долларлик тўқимачилик маҳсулотлари экспорт қиласи бўлиб, бу 2018 йилга нисбатан 10,3 фоизга, 2017 йилга нисбатан эса 86,4 фоизга камдир.

Айни вақтда Жанубий Кореяning Ўзбекистон жами импортидаги улуши 11 фоизни ташкил этиб, унинг катта қисми машина ва асбоб-ускуналар ҳиссасига тўғри келади. Хусусан, 2019 йилда Корея Республикасидан Ўзбекистонга умумий қиймати 1852 млн. АҚШ долларига teng машина ва асбоб-ускуналар импорт қилинган бўлиб, бу 2018 йилга нисбатан 23,2 фоизга, 2017 йилга нисбатан эса 92,3 фоизга кўп. Машина ва асбоб ускуналар импортининг ортиб бориши тўғридан тўғри инвестицияларнинг ўзлаштирилиши, ишлаб чиқариш

қувватларини ташкил қилиниши ва модернизация қилинишида ўз аксини топади.

Шунингдек, Корея Республикасидан йирик миқдорда кимё маҳсулотлари ва ундан тайёрланган буюмлар импорт қилинади. 2019 йилда Кореядан умумий қиймати 264 млн. АҚШ долларига teng кимё маҳсулотлари ва ундан тайрланган буюмлар импорт қилинган. Бу 2018 йил кўрсаткичига нисбатан 32,6 фоизга, 2017 йилга нисбатан 74,0 фоизга кўп демакдир. Кўриниб турибдики, Ўзбекистонга Корея Республикасидан импорт қилинадиган товар ва хизматларнинг 2019 йилда 79,5 фоизи машина ва асбоб-ускуналар ҳамда кимё маҳсулотлари ва ундан тайёрланган буюмлар ҳиссасига тўғри келади. Корея Республикаси Ўзбекистонга йирик миқдорда электроника маҳсулотлари ҳам экспорт қиласиди.

## МУНДАРИЖА

<b>Rahimova F.</b>	Is it possible to predict a crisis? Five signs of upcoming economic crises.....	3
<b>Исмоилов Б.</b>	Марказий Осиё мамлакатларида меҳнат миграцияси жараёнлари.....	7
<b>Дилбарова М.</b>	Ўзбекистон эскорт салоҳиятини ошириш имкониятлари.....	15
<b>Олимов А.</b>	Ўзбекистонда давлат бюджети даромадларининг шаклланиш хусусиятлари.....	18
<b>Tillaryeva A.</b>	Markaziy Osiyo mintaqasining geografik xususiyatlari.....	21
<b>Xudoyberdiyev Z.B.</b>	Birlashgan Arab Amirliklarida erkin iqtisodiy zonalar faoliyati xususiyatlari.....	28
<b>Jo`rayeva M.Sh.</b>	Saudiya Arabistonining Davlat investitsiya fondi va kapital eksporti dinamikasi.....	31
<b>Turg'unboyev I.I.</b>	Hozirgi kunda yoshlar hayotida internet va ijtimoiy tarmoqlarni tutgan o'rni va ahamiyati.....	39
<b>Bektoshev Z.Sh.</b>	Xalqaro turistik faoliyatni rivojlantirish usullari.....	43
<b>Zoyidjonova S.D.</b>	Ko'rfaz hamkorlik kengashi doirasida savdo iqtisodiy aloqalar.....	46
<b>Бакиев С.С.</b>	Формирование свободных экономических зон как фактор инновационного развития Узбекистана.....	50
<b>Қурбонов А.</b>	Давлат бюджети харажатларининг моҳияти ва асосий жиҳатлари.....	55
<b>Асқарова А.</b>	Туркия экспортида саноат маҳсулотлари улушининг ўзгариши тенденциялари.....	58
<b>Бахтиёрова Д.</b>	Ўзбекистонда рақамли иқтисодиётни ривожлантириш омиллари ва шарт-шароитлари....	62
<b>Валиев Б.</b>	Корея Республикаси ташқи савдо динамикаси ва омиллари.....	69
<b>Жалолова И.Ш.</b>	Развитие транспорта на Ближнем Востоке (на примере Объединенных Арабских Эмиратов).....	72
<b>Jumaqulov D.</b>	Globallashuv jarayonlarining xalqaro moliya bozori rivojlanishiga ta'siri.....	77
<b>Икрамова Н.</b>	Халқаро миграция жараёнлари ривожланишидаги янги тенденциялар.....	79

<b>Мажидов Ж.</b>	Показатели эффективности внешнеэкономической деятельности предприятий.....	82
<b>Маматқурова Ё.</b>	Ўзбекистонда чегараолди худудлари ташқи савдосини ривожлантириш имкониятлари.....	84
<b>Мирҳайдарова Ш.М.</b>	Инвестиция лойиҳаларини давлат томонидан қўллаб-қувватлаш йўналишлари.....	86
<b>Maxmudov Sh.</b>	O‘zbekistonda kichik tadbirkorlik rivojlanishi tendensiyalari.....	90
<b>Насимова Ш.</b>	Саудия Арабистонида иқтисодиётни диверсификациялаш хусусиятлари.....	94
<b>Саттикулов М.</b>	Ўзбекистонда бизнес муҳити шаклланишининг ўзига хос жиҳатлари.....	98
<b>Садыков Ф.</b>	О современных тенденциях развития нефтяной промышленности в странах Востока.....	101
<b>Каримова Ч.Ф.</b>	Трудовая миграция в регионе ССАГПЗ.....	105
<b>Каюмова Р.М.</b>	Перспективы развития региональной экономики и социальной политики во время пандемии.....	108
<b>Рихсибаева М.Х.</b>	Роль ислама в экономике арабских стран.....	112
<b>Закиров Ш.Ф.</b>	Исламское страхование (такафул).....	116
<b>Tog’ayeva M.</b>	Fors ko’rfazi mamlakatlarining jahon neft bozoridagi o’rnı.....	120
<b>Собиров Ф.</b>	Ўзбекистонда бизнес муҳити ва тўғридан-тўғри хорижий инвестициялар оқими ўртасидаги сабаб-оқибат боғланишлари.....	123
<b>Фозилова Р.</b>	Ўзбекистон макроиктисодий ривожланишининг замонавий тенденциялари.....	127
<b>Худойбердиев И.</b>	Марказий Осиё мамлакатлари инвестиция салоҳиятининг шаклланишида табиий-иктисодий омилларнинг ўрни .....	130
<b>Эсоналиева К.</b>	Ўзбекистон ва Россия савдо алоқалари: афзалликлар ва муаммолар.....	134
<b>Абдувалиева У.</b>	Ислом банкларида қўлланиладиган молиялаштириш усуллари.....	136
<b>Jalilova Y.</b>	Koreyaning ilmu-fan, texnika sohasida olib borayotgan siyosati.....	140
<b>Ҳабибуллаева Д.</b>	Ўзбекистон ва Корея Республикаси ҳамкорлиги: замонавий ҳолат ва истиқболлар.....	144

**“ЁШЛАР ВА ИЛМ-ФАН”  
РЕСПУБЛИКА ТАЛАБАЛАР  
ИЛМИЙ-АМАЛИЙ  
КОНФЕРЕНЦИЯСИ МАТЕРИАЛЛАРИ**

**Мұхаррір – Ш.Әрмаматов**

**Техник мұхаррір – А.Султанов**

Босишга рухсат этилди. 27.02.2022 й.  
Бичими 60x84 1/16. Times New Roman  
гарнитурасыда төрилди. Офсет услубида  
оқ қофозда чоп этилди. Нашриёт ҳисоб  
табоги 11,2. Адади 100.

“BROK CLASS SERVIS” МЧЖ босмахонасида чоп этилған.